

TEMAS DE RELEVANCIA EMPRESARIAL

“EVALUACIÓN DEL IMPACTO ECONÓMICO DE LOS TRATADOS DE LIBRE COMERCIO EN EL TOLIMA”

DICIEMBRE 2017



TRABAJANDO POR UNA REGIÓN DE EMPRESARIOS

CAMARA DE COMERCIO DE IBAGUE

JUNTA DIRECTIVA

Representantes de los empresarios

Principales:

José Silvio Acosta García (Presidente)
Fernando Barreto Quiroga
(Vicepresidente)
Andrés Aníbal Sierra Pineda
Jairo Alonso Arias Barragán
Enrique Mejía Fortich
Fernando Barreto Quiroga
Miguel Fernando Castillo Zabala

Suplentes:

Carlos Alberto Tafur Castillo
Jairo Armando Peña Poveda
Edna Rocío Triana Ospina
Alirio Rivera García
Richard Flórez Hernández
César Guillermo Chávez Romero

Representantes del Gobierno

Principales:

Alberto Gonzáles Murcia
Nelson Norbey Quintero Melo

Suplentes:

Carmen Sofía Pardo Rodríguez
Gustavo Enrique Prada Sánchez
Miguel Alexander Bermúdez Lemus

Luis Alfredo Huertas Pontón
Presidente Ejecutivo

Direcciones:

Edilberto Garzón Sandoval
Director de Asuntos Legales

Diana Mayerly López Betancourth
Secretaria Jurídica

Gabriel Espinosa Atehortua
Director de Competitividad e Innovación
Empresarial y Regional

Mauricio Flórez Herrera
Director Administrativo y Financiero

Arturo Mateus Caicedo
Director de Investigaciones y
Publicaciones

Equipo técnico:

Arturo Mateus Caicedo
Director de Investigaciones y
Publicaciones

Diego Alejandro Rodríguez Chivará
Asistente de investigaciones I

Diego Alejandro Riaño Sendoya
Asistente de investigaciones II

Constanza Eugenia Cardozo Robayo
Coordinadora de Soporte y TICS

Diseño: Felipe Arana
© Cámara de Comercio de Ibagué
2017

“Trabajando por una región de empresarios”

TABLA DE CONTENIDO

1. TRATADOS Y ACUERDOS COMERCIALES FIRMADOS POR COLOMBIA	12
1.1 PRINCIPALES DEFINICIONES	12
¿QUÉ ES UN ACUERDO DE ALCANCE PARCIAL (AAP)?	12
¿QUÉ ES UN ACUERDO DE COMPLEMENTACIÓN ECONÓMICA (ACE)?	12
¿QUÉ ES UN TRATADO DE LIBRE COMERCIO (TLC)?	12
1.2 ACUERDOS Y TRATADOS FIRMADOS VIGENTES	13
2. DESEMPEÑO COMERCIAL SEGÚN ACUERDOS Y TRATADOS	14
2.1 DESEMPEÑO COMERCIAL CONSOLIDADO DEL PAÍS	14
2.2 DESEMPEÑO COMERCIAL DEL TOLIMA	16
3. DESEMPEÑO COMERCIAL DE CADA UNO DE LOS ACUERDOS VIGENTES.....	18
3.1 TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LOS ESTADOS UNIDOS MEXICANOS Y LA REPÚBLICA DE COLOMBIA (TLC G3)	18
3.2 TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LAS REPÚBLICAS DE EL SALVADOR, GUATEMALA Y HONDURAS (Triangulo del norte)	24
3.3 ACUERDO DE INTEGRACIÓN SUBREGIONAL ANDINO, ACUERDO DE CARTAGENA (CAN)	30
3.4 ACUERDO DE ALCANCE PARCIAL SOBRE COMERCIO Y COOPERACIÓN ECONÓMICA Y TÉCNICA ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LA COMUNIDAD DEL CARIBE (CARICOM)	38
3.5 ACUERDO DE COMPLEMENTACIÓN ECONÓMICA No 72. ACE-72 (MERCOSUR)	42
3.6 ACUERDO DE LIBRE COMERCIO CHILE-COLOMBIA.....	48
3.7 ACUERDO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LOS ESTADOS AELC (EFTA)	54
3.8 ACUERDO DE PROMOCIÓN COMERCIAL ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y CANADÁ	60
3.9 ACUERDO DE PROMOCIÓN COMERCIAL ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA	66
3.10 ACUERDO DE ALCANCE PARCIAL DE NATURALEZA COMERCIAL AAP.C No 28 ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LA REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA.....	72
3.11 ACUERDO DE COMPLEMENTACIÓN ECONÓMICA No 49 CELEBRADO ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LA REPÚBLICA DE CUBA.....	77
3.12 ACUERDO COMERCIAL ENTRE LA UNIÓN EUROPEA, COLOMBIA Y PERÚ ..	81
3.13 ALIANZA DEL PACÍFICO.....	86

3.14 ACUERDO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LA REPÚBLICA DE COREA DEL SUR	87
3.15 TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE COLOMBIA Y COSTA RICA	87
3.16 ACUERDO DE ALCANCE PARCIAL (AAP) – REPÚBLICA DE NICARAGUA.....	88
4. APORTES DE LOS ACUERDOS Y TRATADOS SEGÚN RESULTADOS DE LAS BALANZAS COMERCIALES PAÍS Y TOLIMA.....	93
5. IMPACTO DE LOS TRATADOS DE LIBRE COMERCIO EN COLOMBIA Y EN EL TOLIMA	96
6. CONCLUSIONES	101
DOCUMENTOS REFERENCIADOS	103

LISTADO DE TABLAS

Tabla 1. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con el acuerdo G3 en 2015. (USD\$-FOB).....	20
Tabla 2. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – G3	21
Tabla 3. Actividades económicas y productos más exportadas e importadas por el Tolima con el acuerdo “G3” en 2015. (USD\$-FOB)	23
Tabla 4. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado Colombia – “G3”	24
Tabla 5. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con el tratado de países del “Triángulo del norte” en 2015. (USD\$-FOB)	26
Tabla 6. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Países Triángulo del Norte.	27
Tabla 7. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con el tratado “países del triángulo del norte” en 2015. (USD\$-FOB)	29
Tabla 8. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado Colombia – Países triángulo del norte.....	30
Tabla 9. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con el acuerdo CAN en 2015. (USD\$-FOB).....	33
Tabla 10. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia - CAN.....	34
Tabla 11. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con el acuerdo CAN en 2015. (USD\$-FOB)	37
Tabla 12. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado Colombia - CAN	37
Tabla 13. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con el acuerdo CARICOM en 2015. (USD\$-FOB)	40
Tabla 14. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – CARICOM.....	41
Tabla 15. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con el acuerdo MERCOSUR en 2015. (USD\$-FOB).....	44
Tabla 16. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – MERCOSUR	45
Tabla 17. Exportaciones del Tolima a países del acuerdo MERCOSUR (USD\$-FOB)	45
Tabla 18. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con el acuerdo MERCOSUR en 2015. (USD\$-FOB).....	47
Tabla 19. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado con MERCOSUR.	48
Tabla 20. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con Chile en 2015. (USD\$-FOB).....	50
Tabla 21. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Chile.	51
Tabla 22. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con el TLC Chile en 2015. (USD\$-FOB).....	53

Tabla 23. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del TLC Chile	53
Tabla 24. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con los estados AELC (EFTA) en 2015. (USD\$-FOB)	56
Tabla 25. Diversificación de productos resultado de la implementación del acuerdo Colombia – ESTADOS AELC (EFTA)	56
Tabla 26. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con los estados AELC (EFTA) en 2015. (USD\$-FOB)	59
Tabla 27. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado AELC (EFTA)	59
Tabla 28. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia- TLC Canadá en 2015. (USD\$-FOB)	62
Tabla 29. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Canadá	63
Tabla 30. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con Canadá en 2015. (USD\$-FOB)	65
Tabla 31. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del TLC – Canadá	65
Tabla 32. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Tratado Colombia - Estados Unidos de América en 2015. (USD\$-FOB)	68
Tabla 33. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Estados Unidos de América.	69
Tabla 34. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con los Estados Unidos de América en 2015. (USD\$-FOB)	71
Tabla 35. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del TLC con Estados Unidos de América.	71
Tabla 36. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con Venezuela en 2015. (USD\$-FOB)	74
Tabla 37. Diversificación de productos resultado de la implementación del AAP Colombia – Venezuela	75
Tabla 38. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con Venezuela en 2015. (USD\$-FOB)	77
Tabla 39. Diversificación de productos resultado de la implementación del AAP Tolima – Venezuela	77
Tabla 40. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia- (ACE) República de Cuba en 2015. (USD\$-FOB)	80
Tabla 41. Diversificación de productos resultado de la implementación del ACE Colombia – Cuba	80
Tabla 42. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con la Unión Europea en 2015. (USD\$-FOB)	83
Tabla 43. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Unión Europea	83
Tabla 44. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con la unión europea en 2015. (USD\$-FOB)	85
Tabla 45. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado con la Unión Europea	86

Tabla 46. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con Nicaragua en 2015. (USD\$-FOB).....	90
Tabla 47. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Nicaragua.	91

LISTADO DE FIGURAS

Figura 1. Comercio exterior de Colombia 1990-2016 junto a entrada de acuerdos y tratados comerciales (USD \$Millones-FOB)	14
Figura 2. Comercio exterior no minero-energético de Colombia 1991-2016 y entrada de acuerdos comerciales	15
Figura 3. Tasa de cambio representativa del mercado (TRM) 2010 - 2015	16
Figura 4. Comercio exterior del Tolima 1990-2016 y entrada de acuerdos comerciales (USD \$Millones-FOB)	17
Figura 5. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del acuerdo “G3” (USD\$-FOB)	19
Figura 6. Comportamiento importaciones de Colombia de países del acuerdo “G3” (USD\$-FOB)	19
Figura 7. Balanza comercial Colombia - G3 (USD\$-FOB)	20
Figura 8. Comportamiento exportaciones del Tolima a países del acuerdo “G3” (USD\$-FOB)	21
Figura 9. Comportamiento importaciones del Tolima de países del acuerdo “G3” (USD\$-FOB)	22
Figura 10. Balanza comercial Tolima - G3 (USD\$-FOB)	23
Figura 11. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del acuerdo Países “Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)	25
Figura 12. Comportamiento importaciones de Colombia de naciones del acuerdo con Países “Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)	25
Figura 13. Balanza comercial Colombia – países “Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)	26
Figura 14. Comportamiento exportaciones del Tolima a naciones del acuerdo “Países Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)	28
Figura 15. Comportamiento importaciones del Tolima de naciones del acuerdo “Países Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)	28
Figura 16. Balanza comercial Tolima – países “Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)	29
Figura 17. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del acuerdo CAN (USD\$-FOB)	31
Figura 18. Comportamiento importaciones de Colombia de países del acuerdo CAN (USD\$-FOB)	32
Figura 19. Balanza comercial Colombia – CAN (USD\$-FOB)	33
Figura 20. Comportamiento exportaciones del Tolima a países del acuerdo CAN (USD\$-FOB)	35
Figura 21. Comportamiento importaciones del Tolima de países del acuerdo CAN (USD\$-FOB)	36
Figura 22. Balanza comercial Tolima - CAN (USD\$-FOB)	36
Figura 23. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del acuerdo CARICOM (USD\$-FOB)	39
Figura 24. Comportamiento importaciones de Colombia de países del acuerdo CARICOM (USD\$-FOB)	39
Figura 25. Balanza comercial Colombia-CARICOM (USD\$-FOB)	40
Figura 26. Balanza comercial Tolima – CARICOM (USD\$-FOB)	41

Figura 27. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del MERCOSUR (USD\$-FOB).....	43
Figura 28. Comportamiento importaciones de Colombia de países del acuerdo MERCOSUR (USD\$-FOB).....	43
Figura 29. Balanza comercial Colombia – MERCOSUR (USD\$-FOB).....	44
Figura 30. Comportamiento importaciones del Tolima de países del acuerdo MERCOSUR	46
Figura 31. Balanza comercial Tolima – MERCOSUR (USD\$-FOB).....	47
Figura 32. Comportamiento exportaciones de Colombia a TLC Chile (USD\$-FOB).....	49
Figura 33. Comportamiento importaciones de Colombia de TLC con Chile (USD\$- FOB).	49
Figura 34. Balanza comercial Colombia – TLC Chile (USD\$-FOB).	50
Figura 35. Comportamiento exportaciones del Tolima a TLC Chile. (USD\$-FOB).....	51
Figura 36. Comportamiento importaciones del Tolima de TLC Chile (USD\$-FOB)	52
Figura 37. Balanza comercial Tolima – TLC CHILE (USD\$-FOB)	52
Figura 38. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del acuerdo con los estados AELC (EFTA) (USD\$-FOB)	54
Figura 39. Comportamiento importaciones de Colombia de países del acuerdo AELC (EFTA) (USD\$-FOB)	55
Figura 40. Balanza comercial Colombia – AELC (USD\$-FOB)	55
Figura 41. Comportamiento exportaciones del Tolima a países del acuerdo AELC (EFTA) (USD\$-FOB).....	57
Figura 42. Comportamiento importaciones del Tolima de países del acuerdo AELC (EFTA) (USD\$-FOB).....	58
Figura 43. Balanza comercial Tolima – AELC (USD FOB).....	58
Figura 44. Comportamiento exportaciones de Colombia a Canadá (USD\$-FOB).....	61
Figura 45. Comportamiento importaciones de Colombia con Canadá (USD\$-FOB)	61
Figura 46. Balanza comercial Colombia – (TLC) Canadá (USD\$-FOB).....	62
Figura 47. Comportamiento exportaciones del Tolima a Canadá. (USD\$-FOB)	63
Figura 48. Comportamiento importaciones del Tolima con Canadá. (USD\$-FOB)	64
Figura 49. Balanza comercial Tolima – Canadá (USD\$-FOB).....	64
Figura 50. Comportamiento exportaciones de Colombia a Estados Unidos de América (USD\$-FOB).....	67
Figura 51. Comportamiento importaciones de Colombia de los Estados Unidos de América (USD\$-FOB)	67
Figura 52. Balanza comercial Colombia – Estados Unidos de América (USD\$-FOB).....	68
Figura 53. Comportamiento exportaciones del Tolima a Estados Unidos de América (USD\$-FOB).....	69
Figura 54. Comportamiento importaciones del Tolima de los Estados Unidos de América (USD\$-FOB).....	70
Figura 55. Balanza comercial Tolima – Estados Unidos de América (USD\$-FOB).....	70
Figura 56. Comportamiento exportaciones de Colombia a la República Bolivariana De Venezuela. (USD\$-FOB).....	73
Figura 57. Comportamiento importaciones a Colombia de la República Bolivariana De Venezuela. (USD\$-FOB).....	73

Figura 58. Balanza comercial Colombia – Venezuela (USD\$-FOB)	74
Figura 59. Comportamiento exportaciones del Tolima a la República Bolivariana De Venezuela. (USD\$-FOB)	75
Figura 60. Comportamiento importaciones al departamento del Tolima de la República Bolivariana De Venezuela. (USD\$-FOB)	76
Figura 61. Balanza comercial Tolima – Venezuela (USD FOB)	76
Figura 62. Comportamiento exportaciones de Colombia a la República de Cuba. (USD\$-FOB)	78
Figura 63. Comportamiento importaciones a Colombia de la República de Cuba. (USD\$-FOB)	79
Figura 64. Balanza comercial Colombia – República de Cuba (USD\$-FOB)	79
Figura 65. Comportamiento exportaciones de Colombia a la Unión Europea (USD\$-FOB)	81
Figura 66. Comportamiento importaciones de Colombia de la Unión Europea (USD\$-FOB)	82
Figura 67. Balanza comercial Colombia – Unión Europea (USD\$-FOB)	82
Figura 68. Comportamiento exportaciones del Tolima con la Unión Europea. (USD\$-FOB)	84
Figura 69. Comportamiento importaciones del Tolima de la Unión Europea. (USD\$-FOB)	84
Figura 70. Balanza comercial Tolima – Unión Europea (USD\$-FOB)	85
Figura 71. Comportamiento exportaciones de Colombia a la República de Nicaragua. (USD\$-FOB)	88
Figura 72. Comportamiento importaciones de Colombia de la República de Nicaragua. (USD FOB)	89
Figura 73. Balanza comercial Colombia – República de Nicaragua (USD\$-FOB)	90
Figura 74. Balanza comercial Tolima – República de Nicaragua (USD\$-FOB)	92
Figura 75. Balanzas comerciales históricas de Colombia por tratado a través del tiempo (USD\$-FOB)	94
Figura 76. Balanzas comerciales históricas del departamento del Tolima por tratado a través del tiempo (USD\$-FOB).	95
Figura 77. Balanza comercial de Colombia 2010-2016 (Millones de USD FOB)	99
Figura 78. Balanza comercial del Tolima 2010-2016 (millones USD FOB)	100

PRESENTACION

Considerado el comercio exterior como uno de los principales motores del crecimiento económico y desarrollo de un país, Colombia decidió en la década de los 90s internacionalizar su economía, argumentando que mientras más favorable fuera la relación real de intercambio, mayor sería el beneficio que le produciría el comercio internacional al país. Para ello se dio inicio a la negociación y firma de acuerdos y tratados comerciales con un número importante de naciones. En este sentido, la Cámara de Comercio de Ibagué, reconociendo la relevancia del tema para la región, desarrolló un primer análisis, que contempla un estudio general de los acuerdos y tratados que el país a firmado en los últimos años y su impacto en el desarrollo económico y social nacional y departamental.

El estudio está estructurado en 5 secciones que desarrollan los temas relacionados con: los tratados y acuerdos comerciales firmados por Colombia; el desempeño comercial de cada uno de los acuerdos vigentes; los aportes de los acuerdos y tratados según resultados de las balanzas comerciales país y Tolima; el impacto de los tratados de libre comercio en Colombia y en el Tolima. Finalmente se presentan unas conclusiones que sintetizan los resultados alcanzados.

1. TRATADOS Y ACUERDOS COMERCIALES FIRMADOS POR COLOMBIA

Desde que el presidente Gaviria implementó la “Apertura Económica” (1990-1994), el país ha mantenido un modelo basado en la reducción de aranceles, eliminación de subsidios, cambio flexible y atracción a la inversión extranjera. En este modelo los TLC son los ejes centrales de la política nacional para internacionalizar el país, la cual gira alrededor del deseo de ampliar la capacidad exportadora de la economía. Hoy Colombia tiene vigentes 16 Acuerdos y Tratados Comerciales, que serán analizados en este acápite.

1.1 PRINCIPALES DEFINICIONES

Los referentes conceptuales involucrados en el estudio están relacionados con los tres tipos de acuerdo que ha firmado el país: alcance parcial, complementación económica y tratado de libre comercio.

¿QUÉ ES UN ACUERDO DE ALCANCE PARCIAL (AAP)?

Un Acuerdo de Alcance Parcial -AAP- es el acuerdo bilateral básico en el tema arancelario, el cual tiene como objetivo liberar solo parte del universo de bienes a comercializar entre las naciones que lo suscriben. Este es el primer paso dentro de la búsqueda a futuro, en el mediano y largo plazo, de una apertura comercial mayor o total (como el TLC). El hecho para que el acuerdo sea de *alcance parcial* significa que estará limitado a un grupo de bienes que, en primera instancia, son catalogados por las autoridades de cada país como de mayor urgencia y/o primera necesidad.

¿QUÉ ES UN ACUERDO DE COMPLEMENTACIÓN ECONÓMICA (ACE)?

Estos acuerdos se definen como *“denominación que usan los países latinoamericanos en los acuerdos bilaterales que contraen entre sí para abrir recíprocamente sus mercados de bienes, los que se inscriben en el marco jurídico de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)”*. Así mismo, *“apuntan a una apertura de mercados mayor a la de los Acuerdos de Alcance Parcial, pero menor que los Tratados de Libre Comercio.”* (Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales - DIRECON , 2017). En este tipo de acuerdos, a diferencia de los AAP, se negocian todos los productos de ambos países.

¿QUÉ ES UN TRATADO DE LIBRE COMERCIO (TLC)?

Un tratado de *libre comercio* -TLC- se define como “acuerdo comercial vinculante que suscriben dos o más países para acordar la concesión de preferencias arancelarias mutuas y la reducción de barreras no arancelarias al comercio de bienes y servicios” (Ministerio de Comercio Exterior y Turismo de Perú, 2011). Estos acuerdos buscan profundizar la integración económica de los países firmantes e incorporan, además de los temas de acceso a nuevos mercados, otros aspectos normativos relacionados al comercio, como lo son la propiedad intelectual, inversiones, políticas de competencia, servicios financieros, telecomunicaciones, comercio electrónico, asuntos laborales, disposiciones medioambientales y mecanismos de defensa comercial y de solución de controversias, entre otros.

Además, los TLC tienen un plazo indefinido, lo que quiere decir que permanecen vigentes a lo largo del tiempo y tienen carácter de perpetuidad. Este factor implica que la negociación

de estos debe ser una actividad de alto compromiso y responsabilidad entre las naciones involucradas, en situaciones de simetría o asimetría de sus economías.

1.2 ACUERDOS Y TRATADOS FIRMADOS VIGENTES

Según el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (2017), Colombia desde 1969, año en que se firmó el Acuerdo de Cartagena, hasta mayo de 2013, fecha en que firmaron Colombia y Costa Rica el Tratado de Libre Comercio, ha legalizado 16* acuerdos y Tratados comerciales. Estos se listan a continuación:

- Tratado de Libre Comercio entre los Estados Unidos Mexicanos y la República de Colombia (TLC G3)
- Tratado de Libre Comercio entre la República de Colombia y las Repúblicas de el Salvador, Guatemala y Honduras (Triangulo del norte)
- Acuerdo de integración subregional andino, acuerdo de Cartagena (CAN)
- Acuerdo de Alcance Parcial sobre comercio y cooperación económica y técnica entre la República de Colombia y la Comunidad del Caribe (CARICOM)
- Acuerdo de Complementación Económica N° 72. ACE-72 (MERCOSUR)
- Acuerdo de Libre Comercio Chile-Colombia
- Acuerdo de Libre Comercio entre la República de Colombia y los Estados AELC (EFTA)
- Acuerdo de Promoción Comercial entre la República de Colombia y Canadá
- Acuerdo de Promoción Comercial entre la República de Colombia y Estados Unidos de América.
- Acuerdo de Alcance Parcial de Naturaleza Comercial AAP.C N° 28 entre la República de Colombia y la República Bolivariana de Venezuela
- Acuerdo de complementación económica N° 49 celebrado entre la República de Colombia y la República de Cuba
- Acuerdo Comercial entre la Unión Europea, Colombia y Perú
- Alianza del Pacífico
- Acuerdo de Libre Comercio entre la República de Colombia y la República de Corea
- Tratado de libre comercio entre Colombia y Costa Rica
- Acuerdo de alcance parcial (AAP) – República de Nicaragua¹

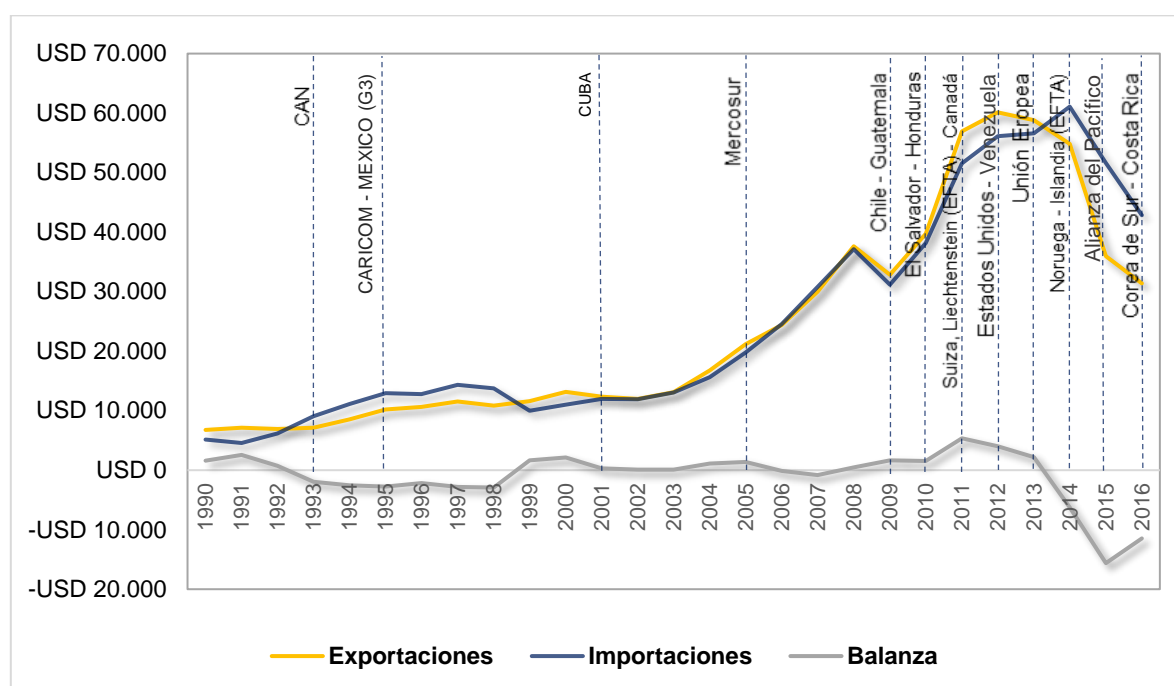
¹ El APP con la república de Nicaragua fue desarrollado de forma especial y parcial en este estudio, habida cuenta que, siendo un acuerdo vigente, no está registrado por el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo “Mincit” en su página oficial en internet, como parte de los tratados y acuerdos vigentes con Colombia.

2. DESEMPEÑO COMERCIAL SEGÚN ACUERDOS Y TRATADOS

2.1 DESEMPEÑO COMERCIAL CONSOLIDADO DEL PAÍS

Según lo indican los informes del MINCIT (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia, 2017) y las cifras disponibles publicadas por el DANE (Departamento Administrativo Nacional de Estadística, 2017), la historia del comportamiento de la balanza comercial, indicador de la situación de comercio exterior de una región o país, en Colombia muestra que, durante sus iniciales esfuerzos de incursión a una apertura económica, con la entrada a la CAN en el año 1992, la nación obtuvo una balanza comercial deficitaria por 7 años consecutivos. Esto podría indicar que el país no se encontraba preparado para dicha apertura o no se negociaron los acuerdos de forma favorable para la nación y ello repercutió en el resultado, una balanza comercial deficitaria. (Figura 1)

Figura 1. Comercio exterior de Colombia 1990-2016 junto a entrada de acuerdos y tratados comerciales (USD \$Millones-FOB)



Fuente: DANE, cálculos equipo técnico CCI

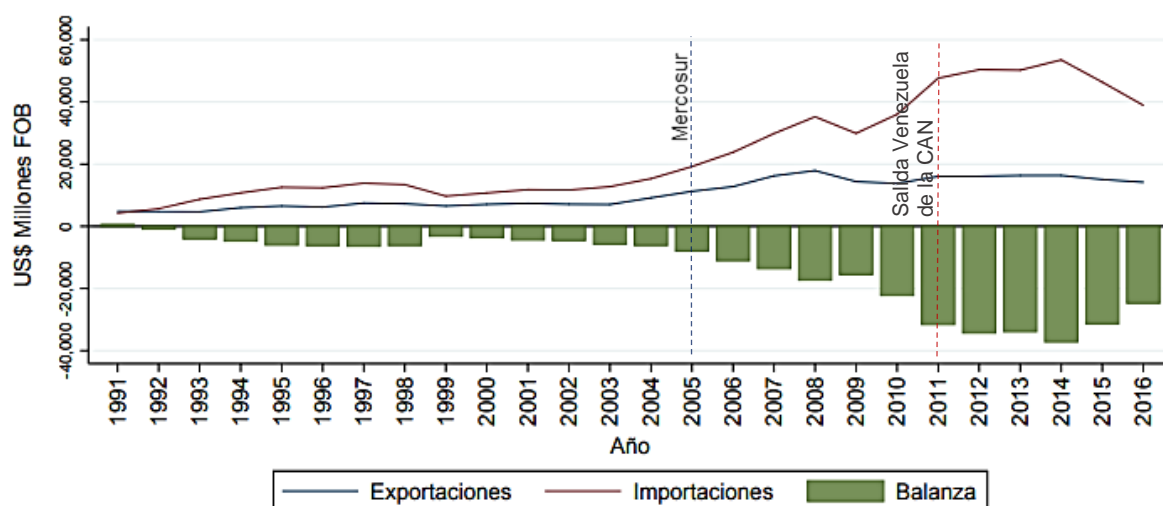
El ingreso al MERCOSUR en 2005 presentó una notable mejor condición para Colombia ya que, según el comportamiento mostrado en la Figura 1, los niveles de importaciones y exportaciones presentaron un crecimiento significativo y proporcional entre ellos, siendo desde 2008 el inicio de una, por fin, balanza comercial nacional positiva con escasos 473 millones USD y que alcanzó su mejor nivel para 2011 con USD\$5.358 millones.

En el 2011 con la salida concretada de Venezuela (importante socio comercial de Colombia) de la CAN tras su renuncia a ella en 2006, el inicio de la enérgica caída del precio del crudo (principal producto de exportación nacional) y la entrada en vigencia de los tratados de libre comercio con Estados Unidos, Unión Europea y posteriores, se presentó una fuerte caída en la balanza comercial que la llevó a un escenario deficitario para el 2014 y su punto más bajo en la historia para 2015 con USD\$15.907 millones de déficit.

Esta baja sensible de la balanza comercial, según expertos, se puede explicar argumentando que la entrada en vigencia de los nuevos tratados desde el año 2005, implicó una cada vez mayor y más competitiva oferta de proveedores internacionales que incentivó las importaciones. En cambio en este mismo periodo, el nivel de las exportaciones no minero-energéticas no aumentó tan notoriamente con la firma de los nuevos tratados y al sumarse la ya mencionada baja en el precio del crudo del segmento minero-energético desde el periodo de 2012, se resintió la balanza comercial nacional, más drásticamente que en los años anteriores. (Figura 2)

Esto evidenció que, dada la producción mayormente minero-energética del país, las naciones con los que se habían pactado los acuerdos y/o tratados no eran acordes a ésta y debía trabajarse en la diversificación de productos a exportar.

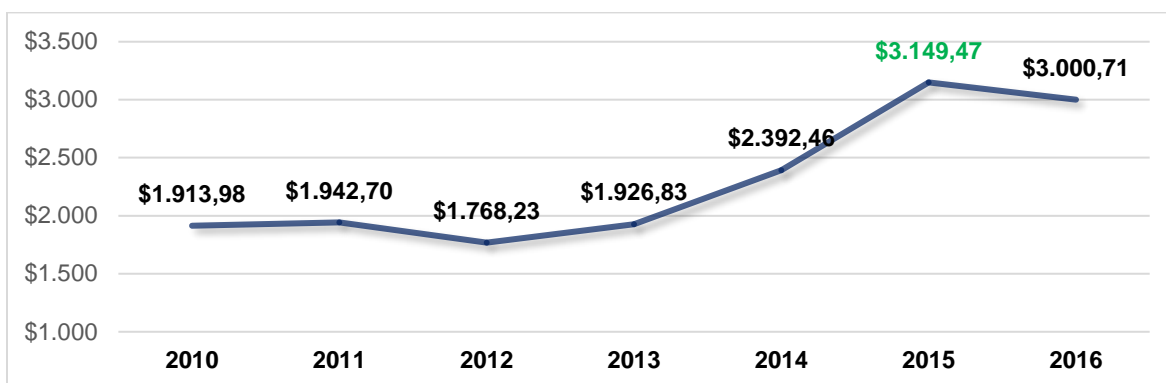
Figura 2. Comercio exterior no minero-energético de Colombia 1991-2016 y entrada de acuerdos comerciales



Fuente: "Acuerdos comerciales vigentes" MINCIT, 2017, cálculos OEE (oficina de estudios económicos)-MinCIT.

Fue hasta el 2016, año donde entra en vigencia el TLC con Corea del Sur y Costa Rica, que se presenta el primer repunte en la balanza comercial de Colombia, pero permaneciendo el indicador aún en el área de déficit comercial y atribuyéndosele más a la baja de las importaciones (desincentivadas por una tasa de cambio desfavorable gracias a la devaluación del peso colombiano frente al dólar norteamericano), que al aumento de los niveles exportados. (Figura 3)

Figura 3. Tasa de cambio representativa del mercado (TRM) 2010 - 2015



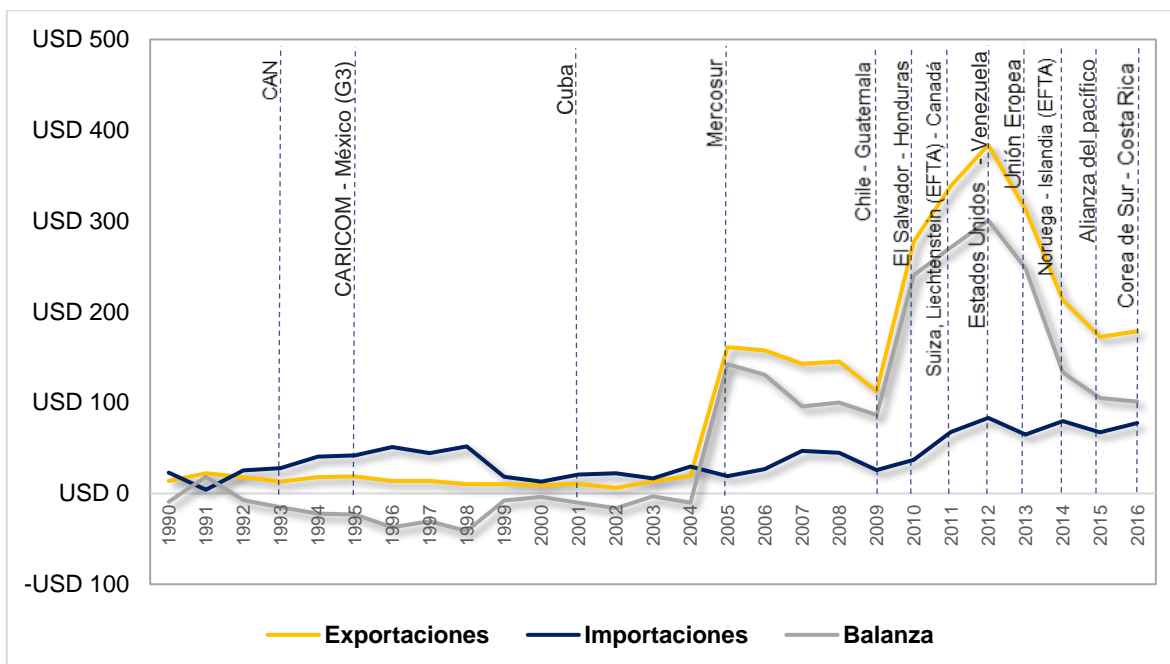
Fuente: Banco de la Republica "Boletín de indicadores Económicos (BIE)

2.2 DESEMPEÑO COMERCIAL DEL TOLIMA

Las cifras disponibles evidencian que en el Tolima el inicio de la apertura económica, con la entrada de Colombia a la CAN en el año 1992, se vio marcado por una total falta de preparación ante la invasión de bienes procedentes de economías extranjeras. El departamento experimentó desde entonces una marcada balanza comercial deficitaria, la cual le costó la salida de divisas y su consecuente costo de oportunidad para la economía regional. Esta situación se prolongó hasta el año 2005, periodo en el que entró en vigencia el tratado con el MERCOSUR y el Tolima experimentó un gran crecimiento en sus exportaciones de más del 724%, solo respecto al año inmediatamente anterior al pasar de exportar USD\$19,5 millones a USD\$161,2 millones. En los siguientes siete años se evidenciaron dos tendencias: los principales socios comerciales del Tolima eran las naciones vecinas o cercanas y entre más acuerdos se firmaban con países geográficamente cercanos, las exportaciones superaban las importaciones y la balanza comercial era superavitaria. (Figura 4).

A partir de 2012, la situación comercial del Departamento cambia, siendo difícil ignorar la caída libre de la balanza comercial desde la entrada en vigencia del Tratado de Libre Comercio (TLC) con Estados Unidos y posteriores tratados con países de economías mayormente asimétricas a la nuestra (Unión Europea, Noruega, Islandia y Corea del Sur). En este sentido se puede inferir que si bien dicho crecimiento negativo coincide con una importante devaluación del peso frente al dólar, producto de la baja en la cotización del precio en los mercados internacionales del barril de petróleo, uno de nuestros principales bienes exportados históricamente a nivel nacional, culpar la disminución en la cifra debido exclusivamente a la diferencia de tasa de cambio no sería tan objetivo cuando las exportaciones disminuyeron de forma constante, pero las importaciones en cambio se mantuvieron e incluso repuntaron a 2016.

Figura 4. Comercio exterior del Tolima 1990-2016 y entrada de acuerdos comerciales (USD \$Millones-FOB)



Fuente: DANE, cálculos equipo técnico CCI.

3. DESEMPEÑO COMERCIAL DE CADA UNO DE LOS ACUERDOS VIGENTES

Para comprender un poco más el papel de cada uno de los acuerdos y tratados en el comportamiento histórico del comercio exterior nacional y departamental, a continuación, se hace una descripción de estos, considerando el país y el departamento.

3.1 TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LOS ESTADOS UNIDOS MEXICANOS Y LA REPÚBLICA DE COLOMBIA (TLC G3)

Países: Colombia-México

Fecha de firma: 13-jun-1994

Entrada en vigencia: 01-ene-1995

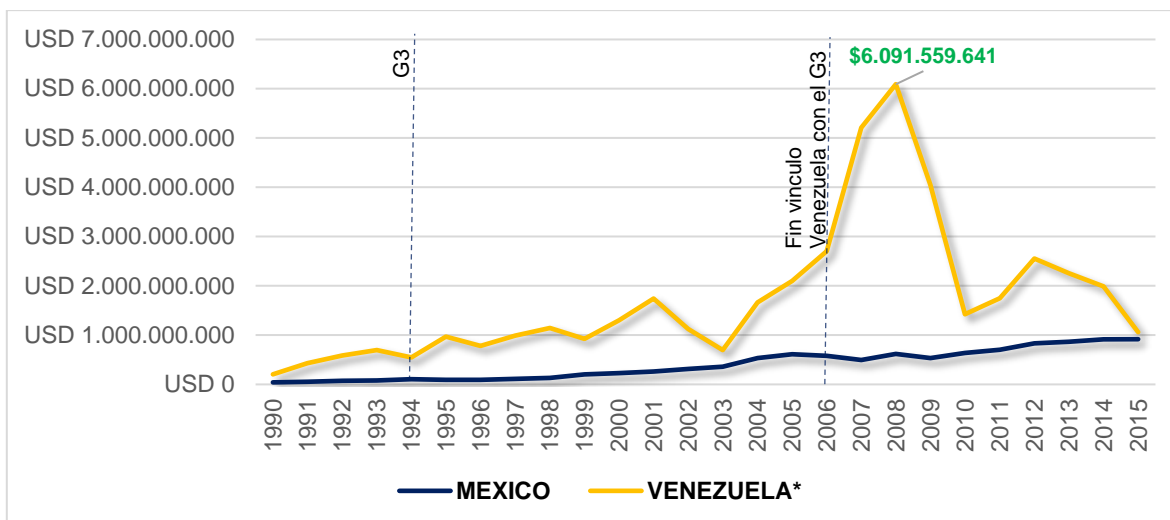
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- Tratado del Grupo de los Tres (TLC-G3) integrado por México, Colombia y Venezuela. Entró en vigor el 01 de enero de 1995 mediante la Ley de la República de Colombia No. 172 de 1994.
- Este Tratado se celebró con el carácter de Acuerdo de Complementación Económica (ACE) y en agosto de 2009, luego de dos años de negociaciones, Colombia y México finalizaron los trabajos de adecuación a TLC.
- El TLC-G3 incluyó una importante apertura de mercados para los bienes y servicios y estableció reglas claras y transparentes en materia de comercio e inversión, contemplando un programa de desgravación para la mayoría del universo arancelario en un período de 10 años, quedando excluida la mayor parte del sector agropecuario. Actualmente, el 97% del universo arancelario se encuentra con 0% de arancel.
- Venezuela presentó formalmente la denuncia al Acuerdo en mayo de 2006, la cual surtiría efecto a los 180 días de la notificación a las Partes y a la Secretaría General.

EXPORTACIONES COLOMBIA- "G3"

Las exportaciones nacionales realizadas por Colombia a partir de la vigencia del tratado, visualizan un crecimiento heterogéneo por parte de los dos países firmantes (Venezuela y México). Venezuela es el país que más contribuyó a la cifra global de participación en el acuerdo, siendo el 2008 el de mayor registro (USD \$6.092 millones), sin embargo, el incremento en el nivel de las exportaciones hacia Venezuela no es atribuible directamente al "G3", ya que desde 1993 este país gozaba de los beneficios arancelarios por ser participante del acuerdo con la CAN. México, como el otro país firmante, desde la entrada en vigencia del acuerdo hasta el 2016 ha tenido un crecimiento continuo, pasando de 100 millones USD en 1994 a 1.060 millones USD en el 2015. (Figura 5)

Figura 5. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del acuerdo “G3” (USD\$-FOB)

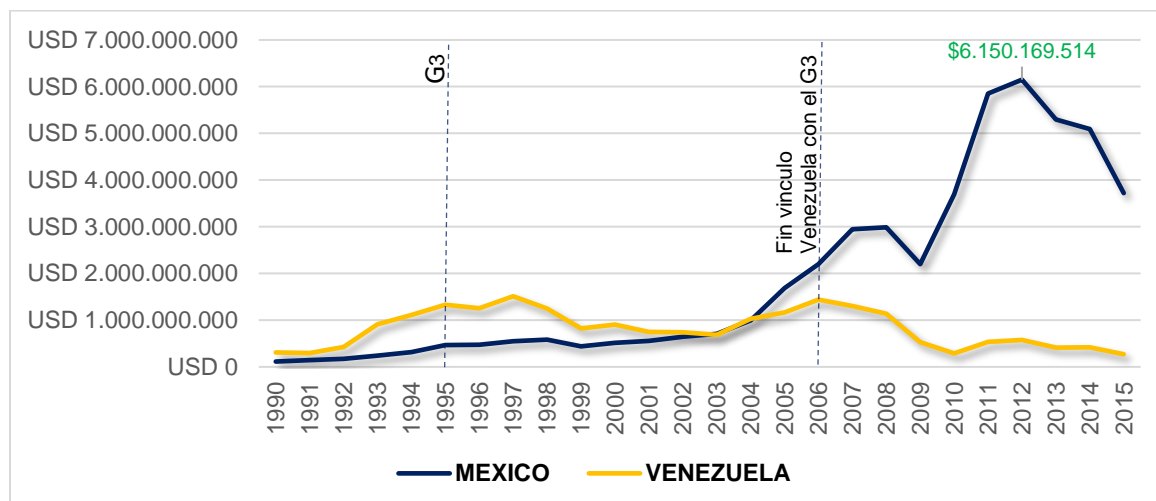


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI *País integrante del acuerdo hasta el año 2006

IMPORTACIONES COLOMBIA- “G3”

El panorama de las importaciones de Colombia dentro del TLC-G3 difiere del comportamiento de las exportaciones. Mientras la salida de Venezuela en 2006 da inicio a una caída en los niveles importados desde esta nación, los de México suben sensiblemente hasta llegar en 2012 a USD\$6.150 millones, cifra considerada como la más alta de importación por parte de Colombia a los países del acuerdo. (Figura 6)

Figura 6. Comportamiento importaciones de Colombia de países del acuerdo “G3” (USD\$-FOB)

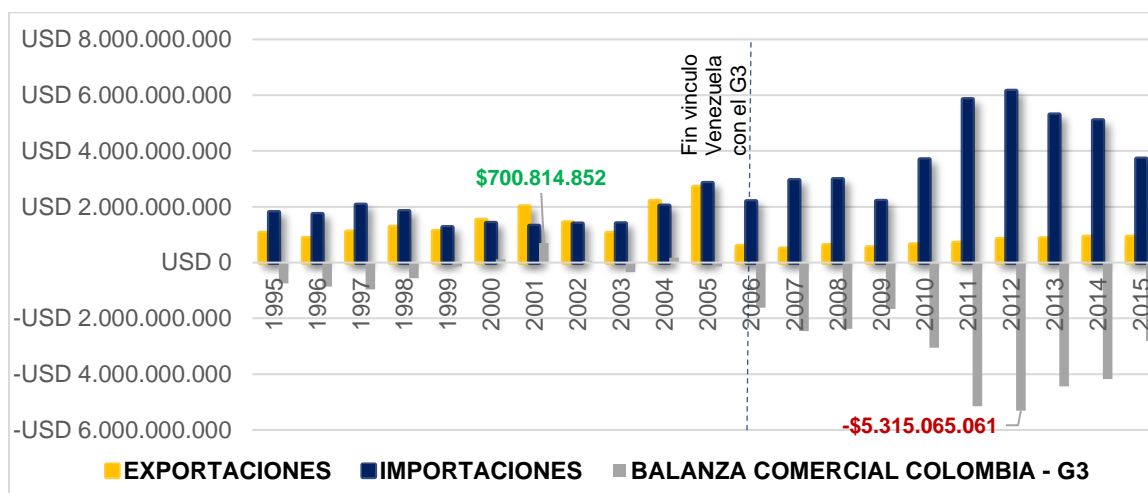


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA – “G3”

Al observar los resultados de la actividad comercial, reflejados en la balanza comercial del tratado, se observa que desde el inicio, éste no hizo aportes significativos para Colombia en cuanto adquisición de divisas y si en sus más recientes años, desde el 2006, con sólo la presencia de México arroja una balanza comercial deficitaria crítica, la cual llegó a su punto más bajo en 2012 con \$5.315 millones de USD FOB de déficit. (Figura 7)

Figura 7. Balanza comercial Colombia - G3 (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA- “G3”

La tabla 1 muestra que lo más exportado dentro del tratado para el 2015, fue la fabricación de vehículos automotores y sus motores, siendo México el principal país de destino. En cuanto a lo más importado hace referencia a la fabricación de vehículos automotores y sus motores y México es el principal país de origen.

Tabla 1. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con el acuerdo G3 en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - G3	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD\$-FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	2910	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	\$ 189.444.338,30	México	0,53%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	3410	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	\$ 813.256.766,7	México	1,58%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 77 productos, pasando a 141 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 96 productos importados en 1994 a 152 en el 2015. (Tabla 2)

Tabla 2. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – G3

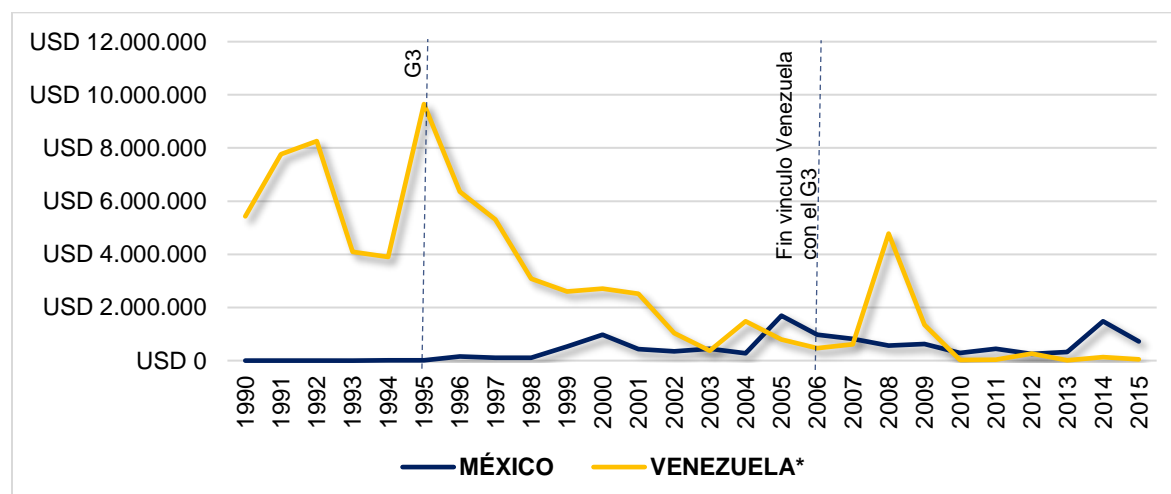
DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	1994	2015	
Productos (CIIU REV 3 A.C) exportados	77	141	83,1%
Productos (CIIU REV 3 A.C) importados	96	152	58,3%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

EXPORTACIONES TOLIMA- “G3”

Las exportaciones del Tolima no se vieron incentivadas con la entrada en vigencia del tratado y han mantenido principalmente una tendencia a la baja. México tuvo algunos repuntes para los años 2000 y 2014, que no han representado el inicio de algún tipo de crecimiento o dinamismo sostenido. (Figura 8)

Figura 8. Comportamiento exportaciones del Tolima a países del acuerdo “G3” (USD\$-FOB)

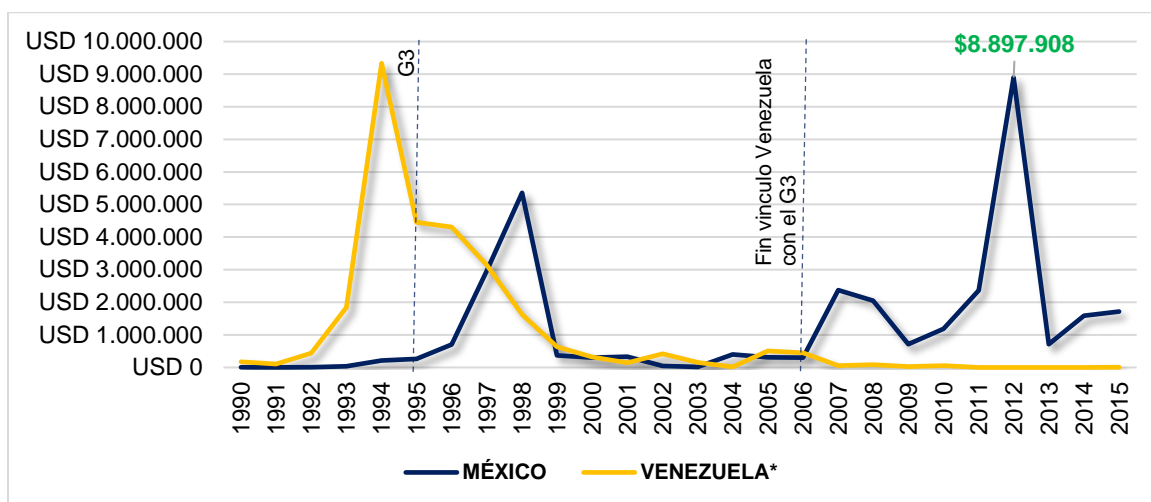


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI *País integrante del acuerdo hasta el año 2006

IMPORTACIONES TOLIMA “G3”

Las importaciones hechas por el Tolima desde los países miembros del tratado, muestran dos momentos puntuales de incremento en sus niveles con México: el primero en 1998 y el segundo y más significativo en 2012, periodo donde registró USD\$8.897,9 millones y un crecimiento del 553% debido principalmente a la importación significativa de las actividades “Industrias básicas de otros metales no ferrosos” y “Fabricación de vehículos automotores y sus motores”. Situación contraria se presenta con Venezuela que, desde el inicio de la vigencia del acuerdo, caía su participación como origen de las importaciones del Departamento, para llegar a niveles mínimos en 2006, fecha de su retiro del G3. (Figura 9)

Figura 9. Comportamiento importaciones del Tolima de países del acuerdo “G3” (USD\$-FOB)

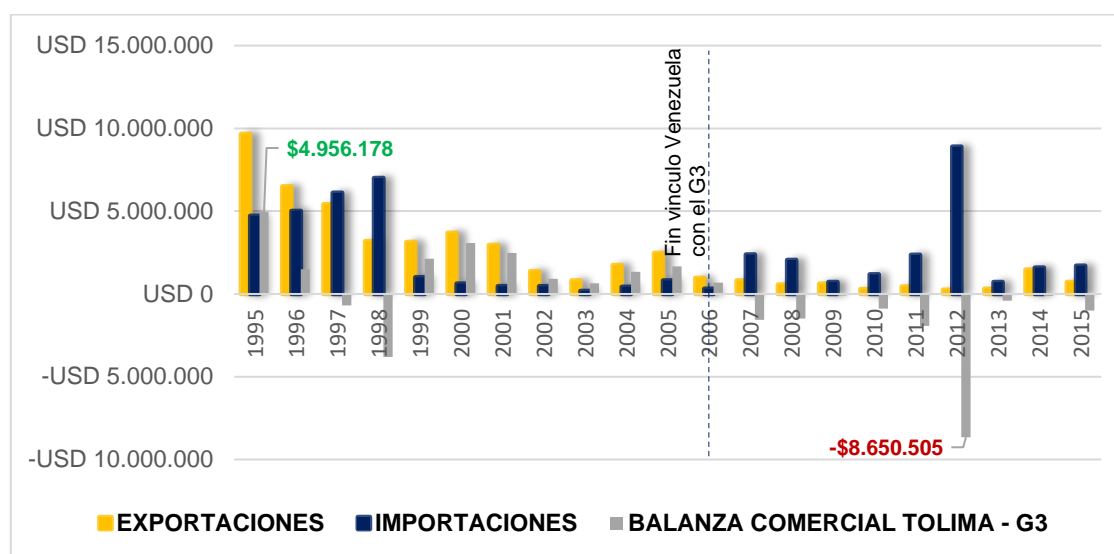


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI *País integrante del acuerdo hasta el año 2006

BALANZA COMERCIAL TOLIMA – G3

Los resultados de la actividad comercial del Tolima dentro del acuerdo firmado por Colombia con Venezuela y México, arrojan una balanza superavitaria durante el periodo 1995-2006, siendo la excepción 1997. Es importante destacar que 1995 registra el mayor superávit (USD \$4,9 millones). A partir del retiro de Venezuela del tratado, el Tolima no aumenta su participación como exportador y en cambio México si obtiene la mayor participación registrada durante el periodo 2007-2015 como país de origen de las importaciones del Departamento; este periodo se caracteriza por una balanza comercial deficitaria, siendo 2012 el año crítico con un déficit de USD \$8,6 millones. (Figura 10)

Figura 10. Balanza comercial Tolima - G3 (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS TOLIMA-“G3”

La tabla 3 muestra que lo más exportado por el Tolima dentro del acuerdo para el 2015, fue la trilla de café, siendo México el principal país de destino. En cuanto a lo más importado, hace referencia a la fabricación de abonos y compuestos inorgánicos nitrogenados y México es el principal país de origen.

Tabla 3. Actividades económicas y productos más exportadas e importadas por el Tolima con el acuerdo “G3” en 2015. (USD\$-FOB)

TOLIMA - G3	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	1061	Trilla de café	\$ 530.903,50	México	0,31%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	2412	Fabricación de abonos y compuestos inorgánicos nitrogenados	\$1.027.721,16	México	1,53%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados por el Tolima. En los primeros, el Departamento antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 1 producto, pasando a 5 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 5 productos importados en 1994 a 18 en el 2015. (Tabla 4)

Tabla 4. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado Colombia – “G3”

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	1994	2015	
Productos (CIIU REV 3 A.C) exportados	1	5	400%
Productos (CIIU REV 3 A.C) importados	5	18	260%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

3.2 TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LAS REPÚBLICAS DE EL SALVADOR, GUATEMALA Y HONDURAS (Triangulo del norte)

Países: Salvador, Guatemala y Honduras.

Fecha de firma: 09-agosto-2007

Entrada en vigencia: Salvador (01-feb-2010); Guatemala (12-nov-2009); Honduras (27-mar-2010)

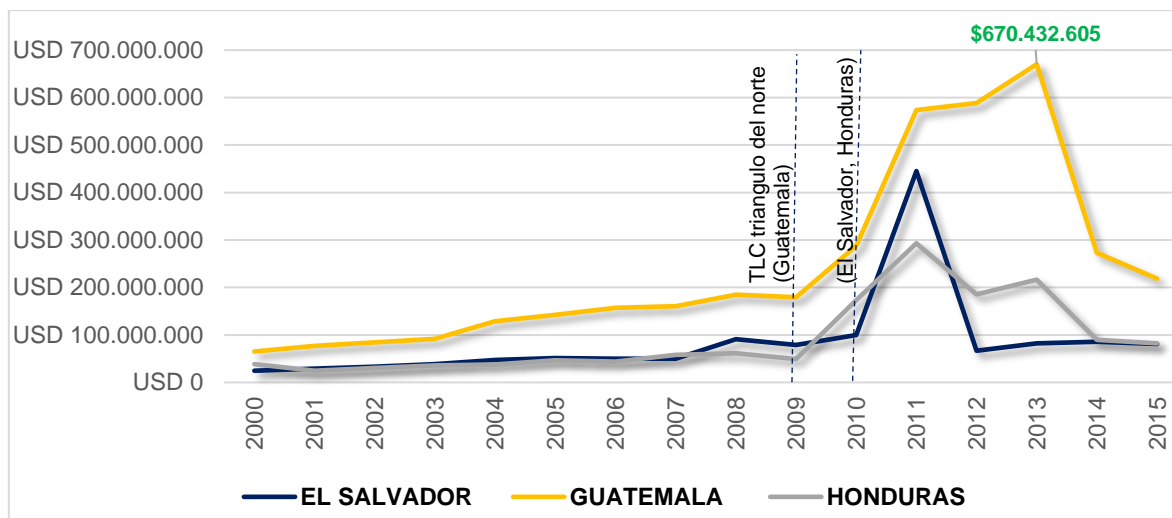
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- Las relaciones comerciales de Colombia con Guatemala, El Salvador y Honduras han estado enmarcadas en Acuerdos de Alcance Parcial suscritos en 1984 en el marco de la ALADI. Dichos Acuerdos cubrían un grupo reducido de productos mediante preferencias arancelarias fijas.
- Con el fin de fortalecer la integración económica regional como instrumento esencial para el avance del desarrollo socioeconómico de los países latinoamericanos, Colombia, Guatemala, El Salvador y Honduras, iniciaron en junio de 2006 negociaciones para un Tratado de Libre Comercio.

EXPORTACIONES COLOMBIA- PAISES TRIANGULO NORTE

El tratado con los países del triángulo del norte (El Salvador, Guatemala y Honduras) trajo para Colombia importantes avances en materia comercial con los países firmantes, siendo Guatemala el principal socio comercial para Colombia como destino a exportar con la mayor y más sostenida demanda, USD \$670,4 millones en 2013. Aun así, dicho destino tuvo un considerable revés en sus niveles de exportación del -59% entre los años 2013-2014 y continuó su decrecimiento en el 2015. El resto de miembros del tratado también fueron destinos relevantes de exportación para el país, con niveles importantes en las exportaciones entre la fecha de entrada en vigencia y el 2012, año en el cual inician un decrecimiento que les devuelve a niveles similares a los que tenían antes de la puesta en marcha del tratado. (Figura 11)

Figura 11. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del acuerdo Países “Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)

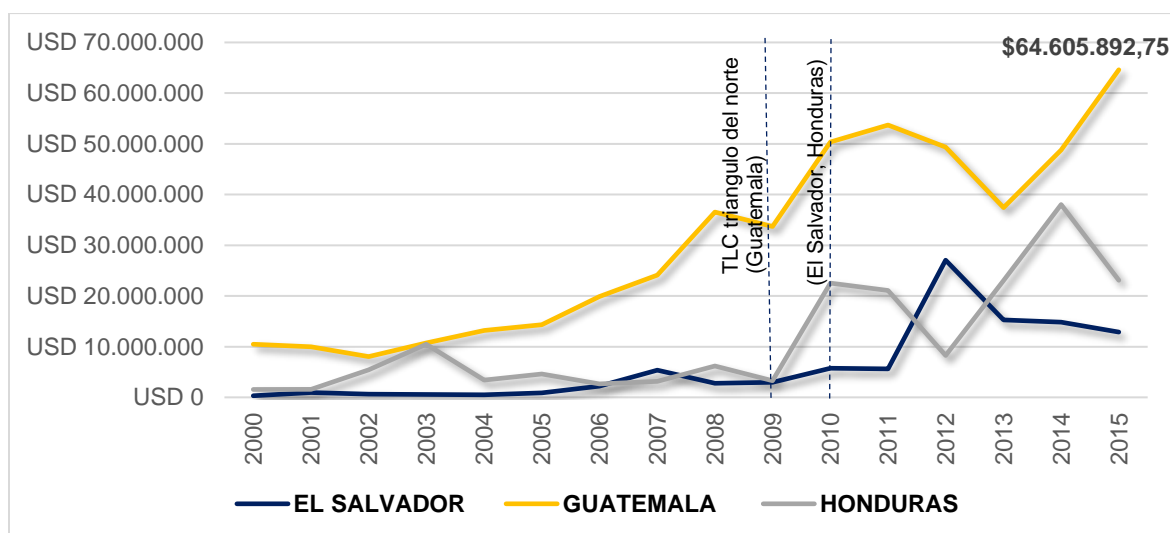


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

IMPORTACIONES COLOMBIA- PAISES TRIANGULO NORTE

Las importaciones de Colombia dentro del tratado tuvieron crecimientos sensibles una vez entró en vigencia y al igual que las exportaciones fue Guatemala el país de origen de la mayor participación en cifras de importaciones colombianas, USD \$64,6 millones en 2015. Al contrario de las exportaciones en los últimos tres años, los niveles de los países firmantes han seguido presentando incrementos hasta los datos disponibles actuales (2015), con algún enfriamiento y reciente retroceso para los países de El Salvador y Honduras respectivamente. (Figura 12)

Figura 12. Comportamiento importaciones de Colombia de naciones del acuerdo con Países “Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)

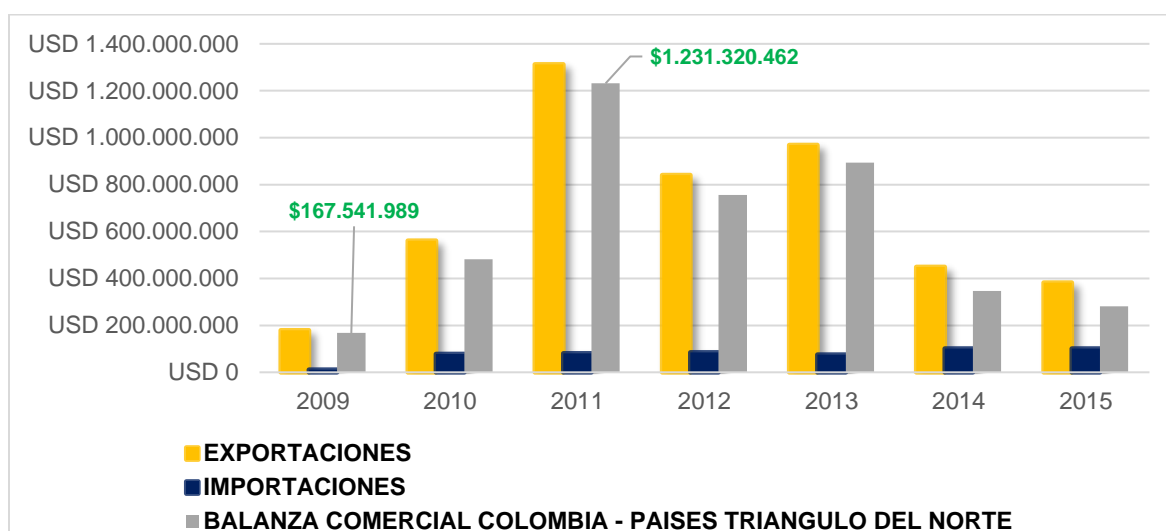


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA – PAISES TRIANGULO DEL NORTE

Al observar los resultados de la actividad comercial, reflejados en la balanza comercial del tratado, se observa que durante el periodo de análisis se mantiene un superávit, siendo necesario destacar el 2011, año en que se registra su mayor valor, USD \$1.231 millones. (Figura 13)

Figura 13. Balanza comercial Colombia – países “Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA- “PAISES TRIANGULO DEL NORTE”

La tabla 5 muestra que lo más exportado dentro del acuerdo para el 2015, fue la extracción de hulla (carbón de piedra), siendo Guatemala el principal país de destino. En cuanto a lo más importado hace referencia a la fabricación de otros productos químicos -ncp y Guatemala es el principal país de origen.

Tabla 5. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con el tratado de países del “Triángulo del norte” en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - TRIANGULO DEL NORTE	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	0510	Extracción de hulla (carbón de piedra)	\$47.544.044	Guatemala	0,13%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	2429	Fabricación de otros productos químicos ncp	\$24.013.372	Guatemala	0.05%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

La implementación del tratado hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 136 productos, pasando a 141 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 93 productos importados en 2008 a 92 en el 2015. (Tabla 6)

Tabla 6. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Países Triángulo del Norte.

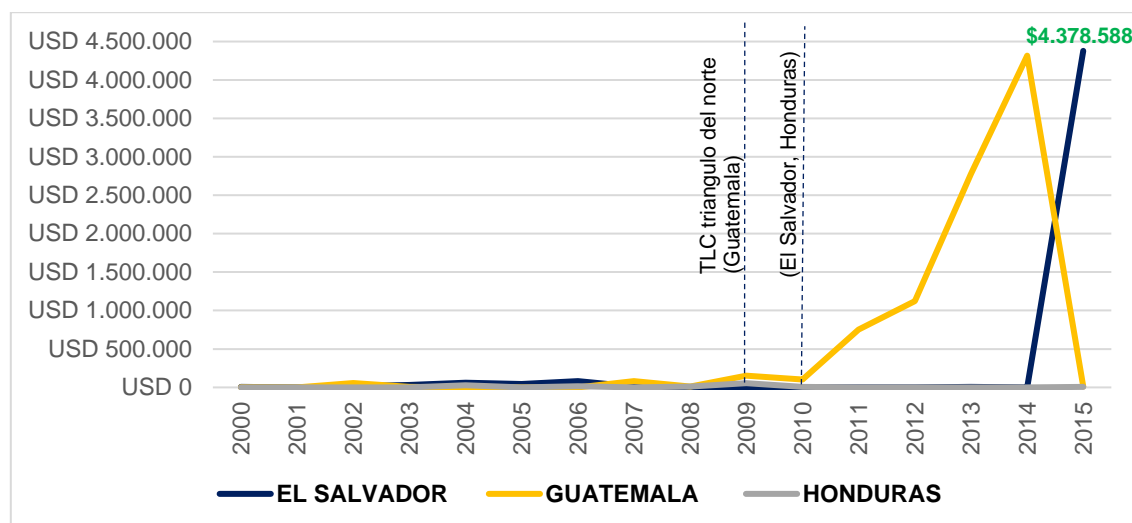
DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA 2008	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
		2015	
Productos (CIIU REV 3 A.C) exportados	136	141	3,7%
Productos (CIIU REV 3 A.C) importados	93	92	-1,1%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

EXPORTACIONES TOLIMA- PAISES TRIANGULO DEL NORTE

Los resultados para el Tolima durante la vigencia del acuerdo, han sido significativos, con incrementos importantes en comparación con los niveles exportados antes de la entrada en vigencia del tratado. El mejor resultado se registra en 2014 con el Salvador (USD \$4,3 millones), pero fue una participación exportadora atípica de ese año y de particularidad en cuanto al tipo de producto (CIIU REV. 4 – 2829 “Fabricación de otros tipos de maquinaria y equipo de uso especial n.c.p.”), ya que por constancia y niveles exportados, es Guatemala el principal socio comercial del departamento dentro del tratado con la exportación a él de la actividad económica CIIU 2012 “Fabricación de abonos y compuestos inorgánicos nitrogenados”. Honduras por su parte no presenta dinámicas positivas, ni antes ni después de la firma del acuerdo. (Figura 14)

Figura 14. Comportamiento exportaciones del Tolima a naciones del acuerdo “Países Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)

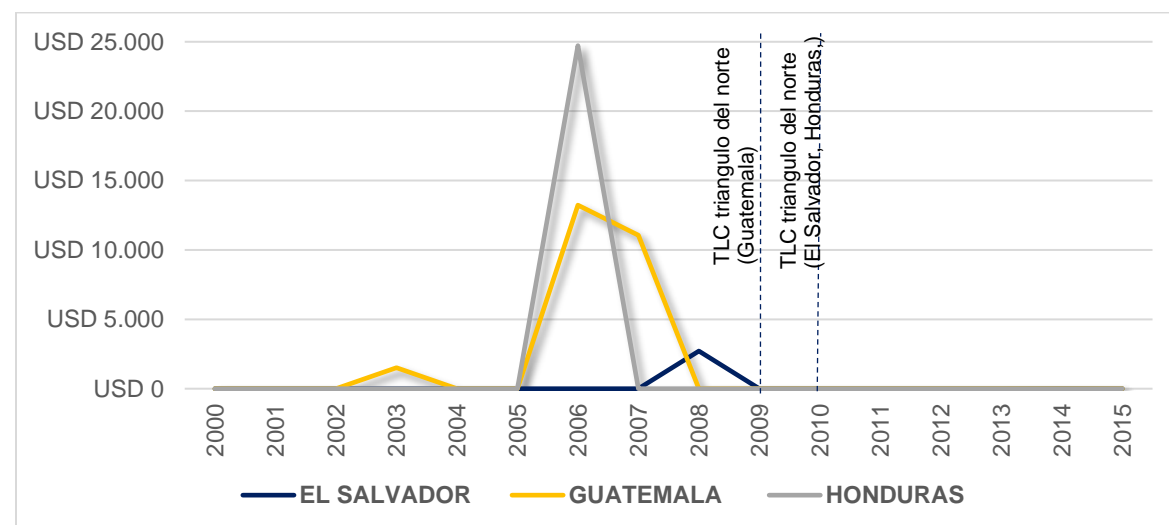


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES TOLIMA- PAISES TRIANGULO DEL NORTE

En cuanto a las importaciones el Tolima no ha aprovechado los beneficios arancelarios obtenidos mediante la firma del acuerdo. Como lo muestra la Figura 15, su comportamiento histórico evidencia que toda la actividad de comercio exterior con los países firmantes se hizo antes de su entrada en vigencia y en la actualidad no se importa nada desde sus naciones, salvo una importación desde el salvador en el 2014, registrada por USD\$10, presumibles de una muestra comercial.

Figura 15. Comportamiento importaciones del Tolima de naciones del acuerdo “Países Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)

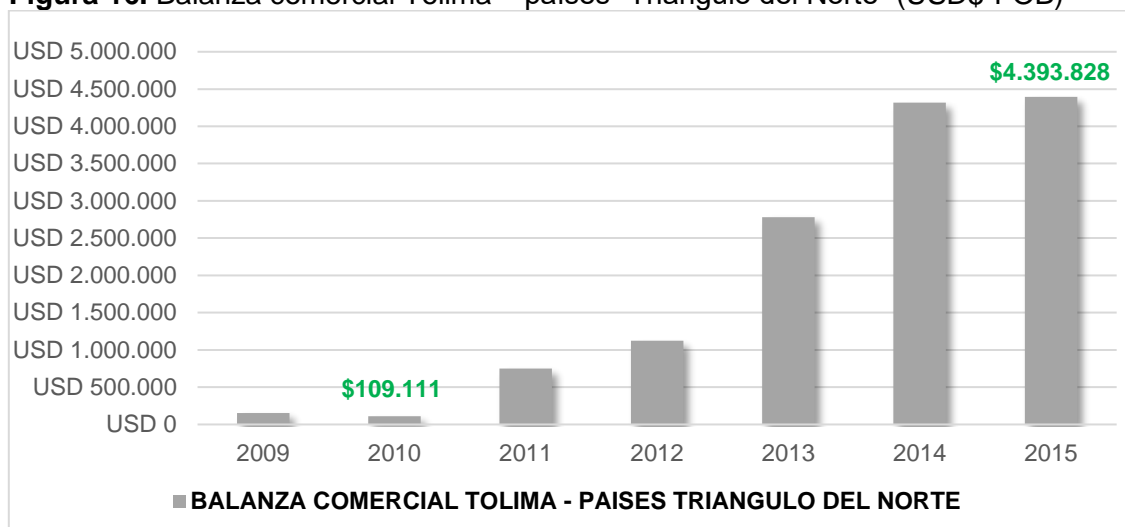


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL TOLIMA – PAISES TRIANGULO DEL NORTE

Los resultados de la actividad comercial del Tolima dentro del acuerdo firmado por Colombia con los países del triángulo del norte, durante el periodo 2009-2015, arrojan una balanza comercial superavitaria en todos los años, dada la particularidad de no registrar importaciones desde los países firmantes al Departamento. El 2015 registra el mayor valor USD \$4,4 millones y el 2010 la menor cifra USD \$109.111. (Figura 16)

Figura 16. Balanza comercial Tolima – países “Triángulo del Norte” (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS TOLIMA-“PAISES TRIANGULO DEL NORTE”

La tabla 7 muestra que lo más exportado por el Tolima dentro del acuerdo para el 2015, fue la Fabricación de abonos y compuestos inorgánicos nitrogenados, siendo Guatemala el principal país de destino. En cuanto a lo más importado, como caso excepcional, no hubo actividad de importaciones.

Tabla 7. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con el tratado “países del triángulo del norte” en 2015. (USD\$-FOB)

TOLIMA - PAISES TRIANGULO DEL NORTE	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	2012	Fabricación de abonos y compuestos inorgánicos nitrogenados	\$4.199.038	Guatemala	2.44%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	N/A	No hubo actividad	\$0	N/A	N/A

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados por el Tolima. En los primeros, el Departamento antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 3 productos, pasando a 4 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 2 productos importados en 2004 a 0 en el 2015. (Tabla 8)

Tabla 8. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado Colombia – Países triángulo del norte.

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2004	2015	
Productos (CIIU REV 3 A.C) exportados	3	4	33,3%
Productos (CIIU REV 3 A.C) importados	2	0	-100,0%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

3.3 ACUERDO DE INTEGRACIÓN SUBREGIONAL ANDINO, ACUERDO DE CARTAGENA (CAN)

Países: Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú.

Fecha de firma: 26-may-1969

Entrada en vigencia: 1993

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- El 26 de mayo de 1969, cinco países sudamericanos (Bolivia, Colombia, Chile, Ecuador y Perú) firmaron el *Acuerdo de Cartagena*, con el propósito de mejorar, juntos, el nivel de vida de sus habitantes mediante la integración y la cooperación económica y social. De esa manera, se puso en marcha el proceso andino de integración conocido, en ese entonces como *Pacto Andino*, *Grupo Andino* o *Acuerdo de Cartagena*.
- El 13 de febrero de 1973, Venezuela se adhirió al Acuerdo y el 30 de octubre de 1976, Chile se retiró de él.
- En 1993, los países andinos eliminaron entre sí los aranceles y formaron una zona de libre comercio, donde las mercaderías circulaban libremente. Se liberalizó también los servicios, especialmente de transporte en sus diferentes modalidades.
- El 22 de abril de 2006, Venezuela formalizó su decisión de denunciar el Acuerdo y su vínculo con la CAN finalmente concluyó el 21 de abril de 2011 al transcurrir, según lo contemplado en el artículo 135 del acuerdo, los 5 años en los cuales el país demandante debía mantener la vigencia de las ventajas recibidas y otorgadas de conformidad con el Programa de Liberación de la subregión, a partir de la denuncia.

- El 20 de septiembre de 2006, mediante la Decisión 645 del Consejo de Ministros de Relaciones Exteriores y de la Comisión, se le otorgó a Chile la condición de País Miembro Asociado de la Comunidad Andina. Igualmente, los Estados Parte del MERCOSUR (Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay) ostentan la calidad de Miembros Asociados desde el 7 de julio de 2005 brindada con la Decisión 613.

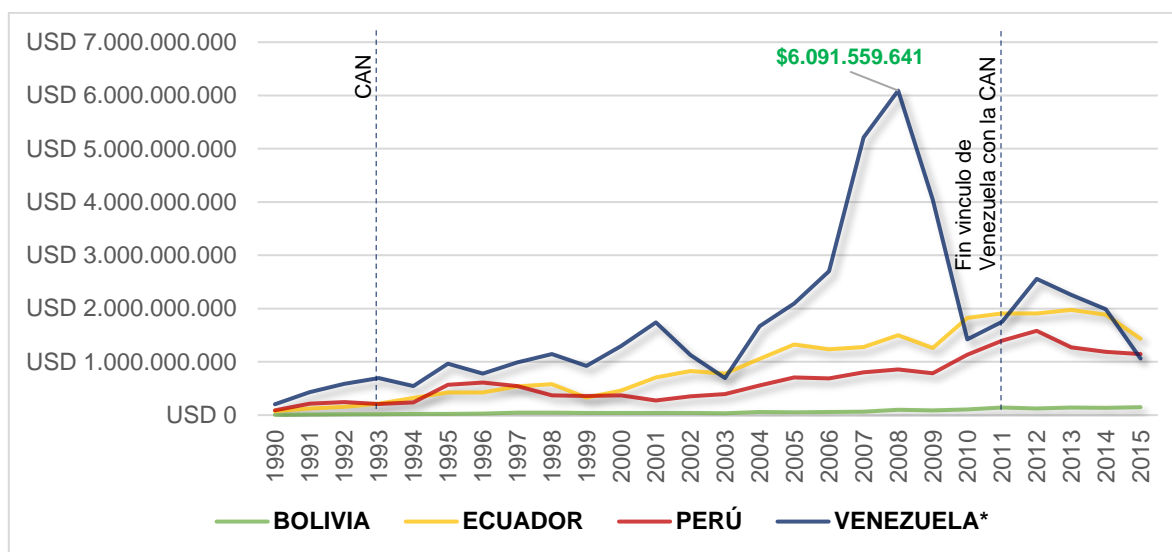
EXPORTACIONES COLOMBIA-CAN

Observando los datos históricos de exportaciones por cada país miembro de la CAN, es claro que desde sus inicios este acuerdo incentivó de forma progresiva el comercio exterior del país hacia sus integrantes. Venezuela es el país que más contribuyó a la cifra global de participación en el acuerdo, siendo el 2008 el de mayor registro, USD \$6.092 millones. A partir del 2009 se dio inicio a una acelerada disminución de las exportaciones hacia ese país y posteriormente, en 2011 y 2012 se produce un repunte, para luego seguir una tendencia decreciente en los años siguientes. (Figura 17)

El 22 de abril de 2006 Venezuela formalizó su decisión de denunciar el Acuerdo, pero su vínculo con la CAN concluyó solo hasta el 21 de abril de 2011. Mientras tanto, países como Ecuador y Perú fueron convirtiéndose en protagonistas del comercio exterior de Colombia frente a la CAN, alcanzando sus mejores cifras en 2013 (USD\$1.975 millones) y 2012 (USD\$1.582 millones), respectivamente.

Así también Bolivia, con una discreta participación que pasó de USD\$16.872 para el año 1992 a USD\$149,2 millones en 2015, aumentaba su presencia como destino para las exportaciones colombianas.

Figura 17. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del acuerdo CAN (USD\$-FOB)



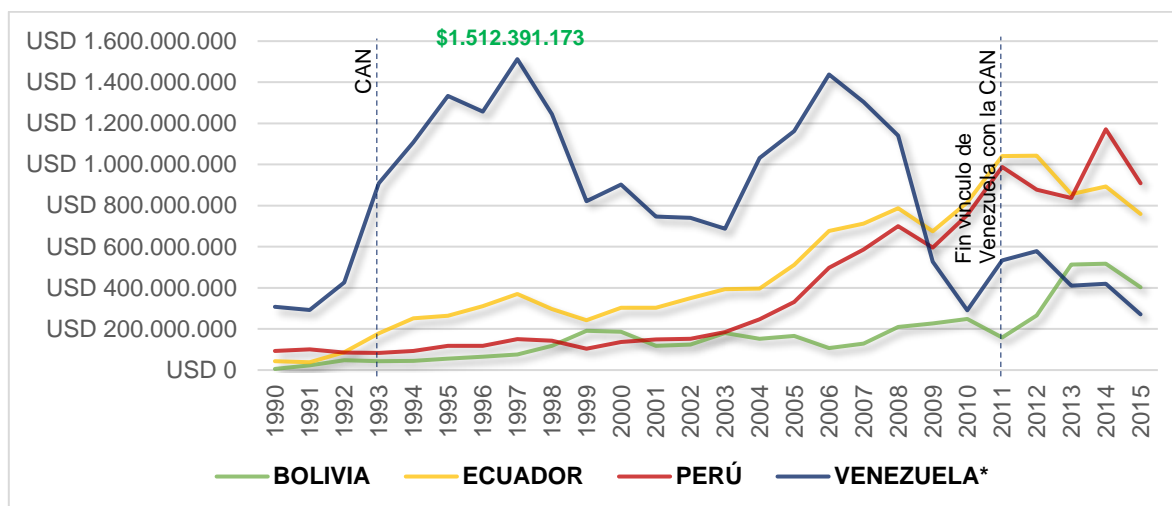
Fuente: DANE, cálculos equipo técnico CCI. *País integrante del acuerdo hasta el año 2011

IMPORTACIONES COLOMBIA-CAN

En cuanto al panorama nacional de las importaciones dentro de la CAN es notable el aumento de los montos en valores FOB registrado hacia los países integrantes, tras la entrada en vigencia del acuerdo, siendo Venezuela el país que registra las mayores importaciones hasta el 2008, año en que alcanza una cifra de USD \$1.512,4 millones. Posteriormente este país fue perdiendo participación en las importaciones nacionales desde el año 2006, al contrario de Bolivia, Ecuador y Perú, quienes aparecieron en contraste con cifras en crecimiento desde el mismo periodo.

Dicho crecimiento de las cifras de importación desde éstos tres países, mostraron su mejor registro para 2014 con USD \$517,4 millones desde Bolivia, USD \$892,5 millones desde Ecuador y USD \$1.171, millones desde Perú, pero particularmente en 2015 todos sufrieron un retroceso al registrar USD \$403,4 millones, USD \$759,6 millones y USD \$908,3 millones respectivamente. (Figura 18)

Figura 18. Comportamiento importaciones de Colombia de países del acuerdo CAN (USD\$-FOB)

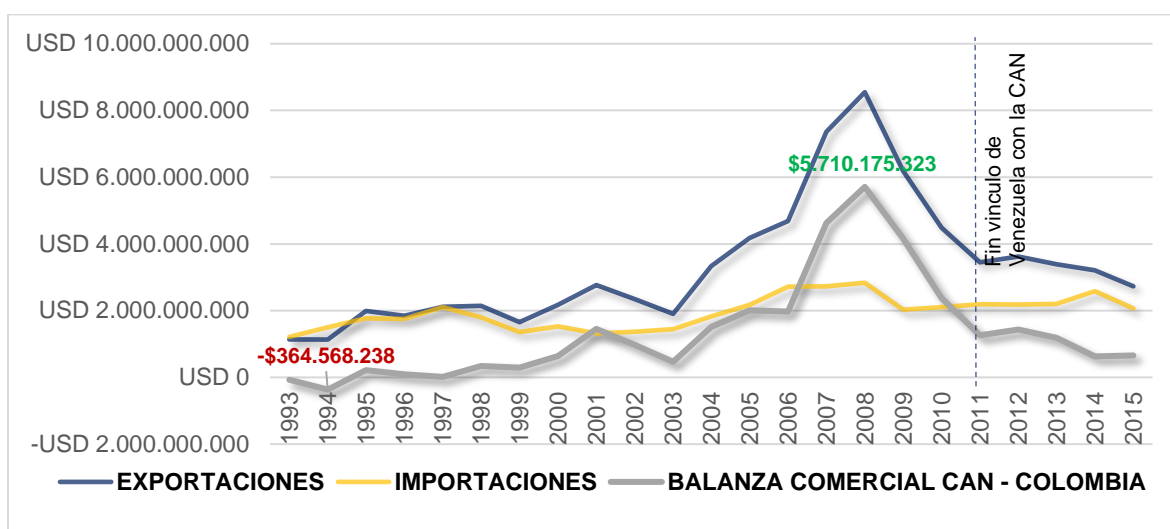


Fuente: DANE, cálculos equipo técnico CCI. *País integrante del acuerdo hasta el año 2011

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA - CAN

La cifra nacional de comercio exterior del país frente al acuerdo de la CAN indica que a pesar de que para su primer año en vigencia (1994), Colombia tuvo un déficit de USD \$364,6 millones en su balanza comercial, el acuerdo para el periodo comprendido entre 1995 y 2015 arrojó resultados positivos que lo llevaron en 2008 a tener un superávit de USD \$5.710,2 millones, el cual ha sido a la fecha el mayor valor registrado. A partir del 2011 al 2015, las cifras muestran una tendencia decreciente que, aunque no presentan una balanza comercial deficitaria, se acercan a dichos niveles con una expectativa reservada a las cifras de 2016, año que no ha sido positivo en general, para la economía latinoamericana. (Figura 19)

Figura 19. Balanza comercial Colombia – CAN (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos equipo técnico CCI.

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA-CAN

La tabla 9 muestra que lo más exportado dentro del acuerdo para el 2015, fueron los jabones y detergentes preparados para limpiar y pulir; y los perfumes y preparados de tocador, siendo Perú el principal país de destino. En cuanto a lo más importado hace referencia a la elaboración de aceites y grasas de origen vegetal y animal y Bolivia es el principal país de origen.

Tabla 9. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con el acuerdo CAN en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - CAN	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAÍS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (REV. 4)	2023	Fabricación de jabones y detergentes, preparados para limpiar y pulir; perfumes y preparados de tocador	\$ 280.347.653,89	Perú	0,79%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	1522	Elaboración de aceites y grasas de origen vegetal y animal	\$ 452.918.307,35	Bolivia	0,88%

Fuente: DANE, cálculos equipo técnico CCI.

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 86 productos, pasando a 166 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 79 productos importados en 1992 a 148 en el 2015. (Tabla 10)

Tabla 10. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia - CAN

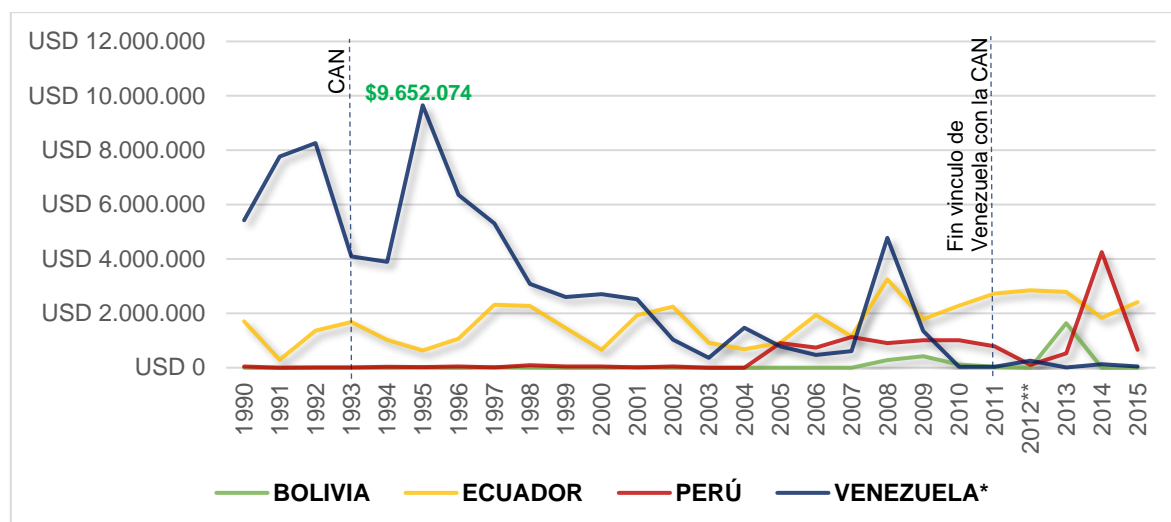
DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	1992	2015	
Productos (CIIU REV 3 A.C) exportados	86	166	93%
Productos (CIIU REV 3 A.C) importados	79	148	87,3%

Fuente: DANE, cálculos equipo técnico CCI.

EXPORTACIONES TOLIMA-CAN

De acuerdo a las cifras disponibles, la figura 20 muestra que este acuerdo no tuvo un relevante impacto para el departamento en sus inicios, tanto los países con que interactuaba comercialmente en el pasado de forma habitual (Venezuela y Ecuador), como los países de menor negociación comercial (Bolivia y Perú) mantuvieron niveles de exportación similares después de su entrada en vigencia, exceptuando la cifra de Venezuela para 1995 en la cual se registró el mayor monto exportado a este país por el Tolima, USD \$9,6 millones. A partir de 1996 comienza una caída en la participación de Venezuela, que solo hasta el 2008 vino a repuntar el valor de las exportaciones del Tolima (USD \$4,8 millones), sin embargo, en el 2011, año en el que terminó su vínculo con la CAN, comienza un periodo en que los niveles de exportación a este país cayeron a mínimos valores y esta situación ha sido constante hasta el 2016 para el Departamento. Situación contraria se presenta durante el periodo de análisis con los demás miembros del acuerdo, siendo Ecuador el más regular dentro del grupo, seguido de Perú y Bolivia respectivamente.

Figura 20. Comportamiento exportaciones del Tolima a países del acuerdo CAN (USD\$-FOB)



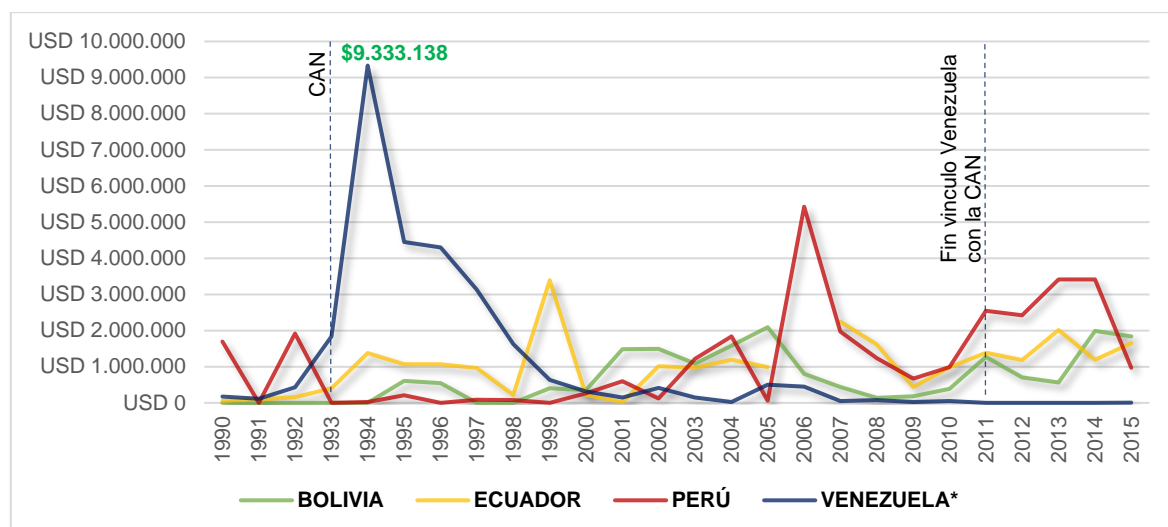
Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI *País integrante del acuerdo hasta el año 2011

**Datos para el año complementados con cifras LEGISCOMEX debido a inconsistencia con cifras totales DANE publicadas en *Colombiestad*

IMPORTACIONES TOLIMA-CAN

Los registros de las importaciones hechas por el Tolima desde los países miembros de la CAN, muestran en primer lugar un crecimiento del 377,8% con Venezuela para el primer año de vigencia del acuerdo, siendo la mayor cifra de importaciones registrada por el Departamento (USD \$9,3 millones). A partir de 2005 hasta la fecha se produce una persistente caída en las importaciones a niveles cercanos a cero y cero. En el resto de países miembros, también se presenta, desde la entrada en vigencia del acuerdo, un aumento en los niveles importados desde el Tolima, pero a menor escala del de Venezuela. La excepción fue Perú, que por el contrario mostraba mejores niveles antes de integrar la CAN. Aun así, Perú años después y desde 1999 comienza a mostrar participaciones significativas como la de 2006 (USD \$5,4 millones), cifra que lo ubicaba como país de mayor origen de las importaciones tolimesas. Ecuador y Bolivia le siguen en importancia, según las cifras registradas para el Tolima. (Figura 21)

Figura 21. Comportamiento importaciones del Tolima de países del acuerdo CAN (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

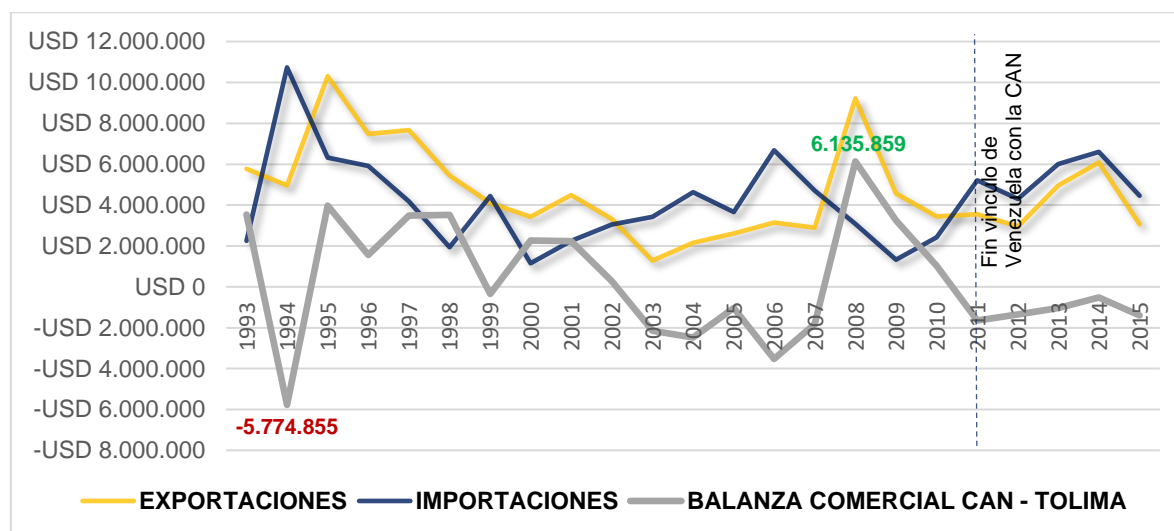
*País integrante del acuerdo hasta el año 2011

Nota: para 2006 los datos de Colombiastad-DANE no registran ninguna cifra para Ecuador.

BALANZA COMERCIAL TOLIMA - CAN

Los resultados de la actividad comercial del Tolima dentro del acuerdo firmado por Colombia con la CAN durante el periodo de análisis, arrojan una balanza de características fluctuante y en la mayoría de los años deficitaria. Merecen destacarse 1994 como el año del mayor déficit (USD \$5,8 millones) y 2008 como el de mayor superávit (USD \$6,14 millones). (Figura 22)

Figura 22. Balanza comercial Tolima - CAN (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS TOLIMA-CAN

La tabla 11 muestra que lo más exportado por el Tolima dentro del acuerdo para el 2015, fue la cría de aves de corral, siendo Ecuador el principal país de destino. En cuanto a lo más importado, hace referencia a la destilación, rectificación y mezcla de bebidas alcohólicas; producción de alcohol etílico a partir de sustancias fermentadas y Bolivia es el principal país de origen.

Tabla 11. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con el acuerdo CAN en 2015. (USD\$-FOB)

TOLIMA - CAN	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN SOBRE CIFRA TOTAL NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	145	Cría de aves de corral	\$ 2.289.460,69	Ecuador	1,33%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	1591	Destilación, rectificación y mezcla de bebidas alcohólicas; producción de alcohol etílico a partir de sustancias fermentadas	1.838.805,35	Bolivia	2,73%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados por el Tolima. En los primeros, el Departamento antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 4 productos, pasando a 9 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 5 productos importados en 1992 a 14 en el 2015. (Tabla 12)

Tabla 12. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado Colombia - CAN

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	1992	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	4	9	125%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	5	14	180%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

3.4 ACUERDO DE ALCANCE PARCIAL SOBRE COMERCIO Y COOPERACIÓN ECONÓMICA Y TÉCNICA ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LA COMUNIDAD DEL CARIBE (CARICOM)

Países: Trinidad y Tobago, Jamaica, Barbados, Guyana, Antigua y Barbuda, Belice, Dominica, Granada, Monserrat, San Cristóbal y Nieves, Santa Lucía, San Vicente y las Granadinas.

Fecha de firma: 24-jul-1994

Entrada en vigencia: 01-ene-1995

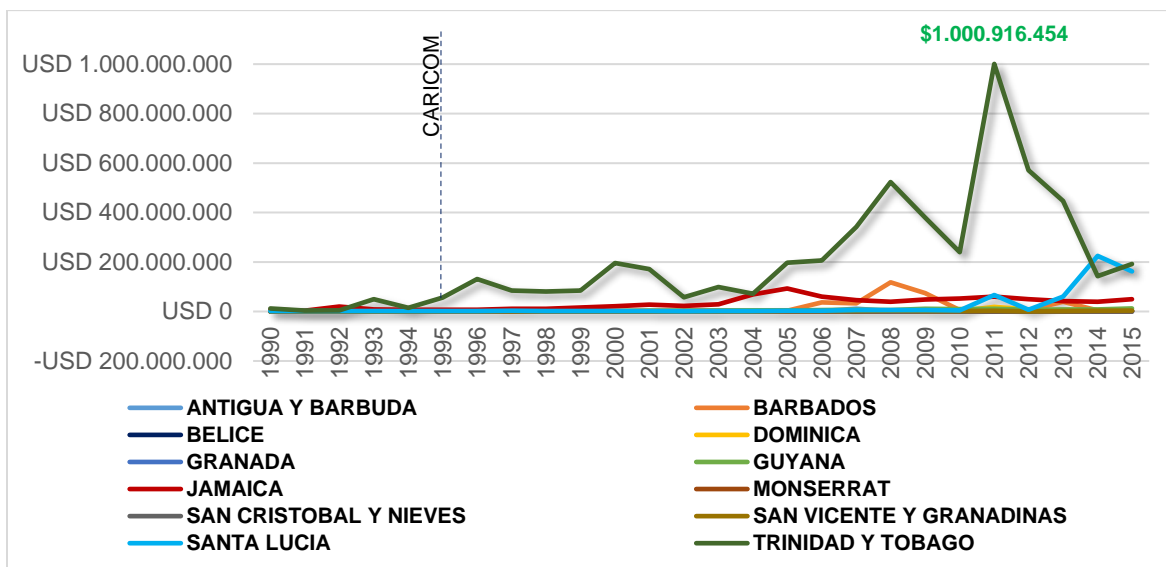
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- CARICOM es una organización creada el 4 de Julio de 1973 con el Tratado de Chaguaramas por 15 países del caribe. Con doce de los quince países del CARICOM, Colombia suscribió el 24 de julio de 1994, el Acuerdo de Alcance Parcial No. 31 sobre Comercio y Cooperación Económica y Técnica (AAP No 31), que entró en vigencia el 1º de enero de 1995.
- En mayo 21 de 1998 un Primer Protocolo que modifica las normas de origen e incluye por primera vez productos con preferencias arancelarias a favor de Colombia de carácter inmediato a partir del 1º de junio de 1998 y gradual (25% cada año) iniciando el primer 25% a partir del 1º de enero de 1999.
- En el marco de este Acuerdo, Colombia recibe preferencias arancelarias del 100% en 1.074 productos por parte de Trinidad y Tobago, Jamaica, Barbados y Guyana. Por su parte, Colombia otorga a los doce países del CARICOM preferencias arancelarias del 100% a 1.128 productos en nomenclatura *nandina*.

EXPORTACIONES COLOMBIA-CARICOM

Las exportaciones nacionales realizadas por Colombia a partir de la firma de este acuerdo, evidencian un crecimiento principalmente con Trinidad y Tobago. A esta nación, el país exportó productos del grupo minero-energético, siendo 2011 el año con el mayor registro, USD\$1.000,9 millones. Así mismo, países como Barbados y Jamaica mostraron mejoras como destino de las exportaciones colombianas. (Figura 23)

Figura 23. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del acuerdo CARICOM (USD\$-FOB)

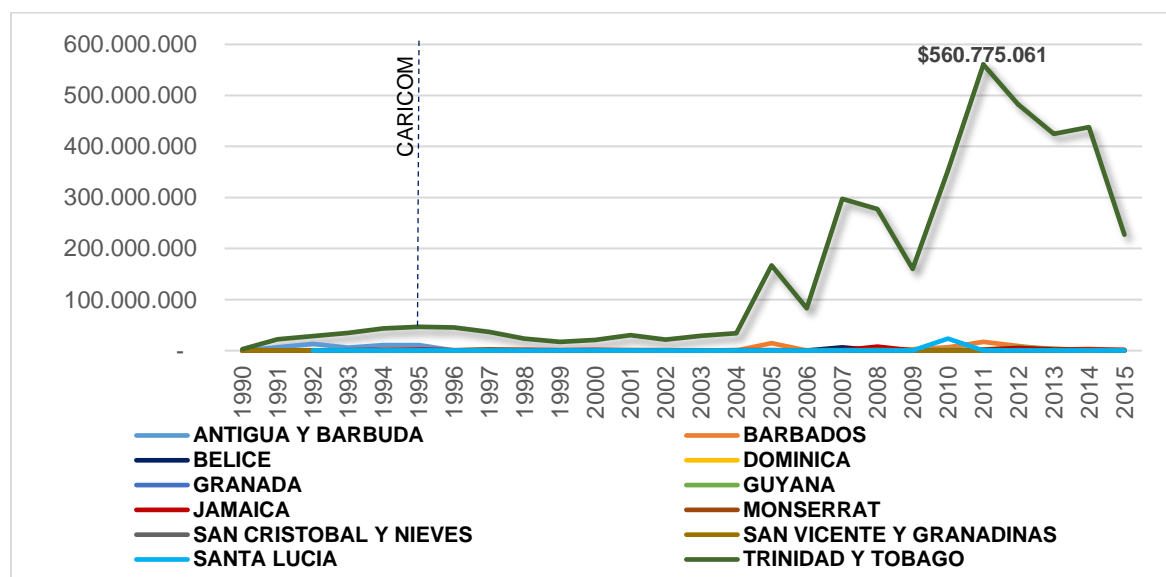


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES COLOMBIA-CARICOM

En cuanto a las importaciones de Colombia dentro del acuerdo, al igual que las exportaciones, es Trinidad y Tobago (apoyado especialmente en la actividad *Fabricación de productos de la refinación del petróleo, elaborados en refinería*), el único país que incrementó este rubro, siendo 2011 el año con el valor más alto de importaciones, USD \$560,8 millones, los otros países su participación fue poco significativa. (Figura 24)

Figura 24. Comportamiento importaciones de Colombia de países del acuerdo CARICOM (USD\$-FOB)

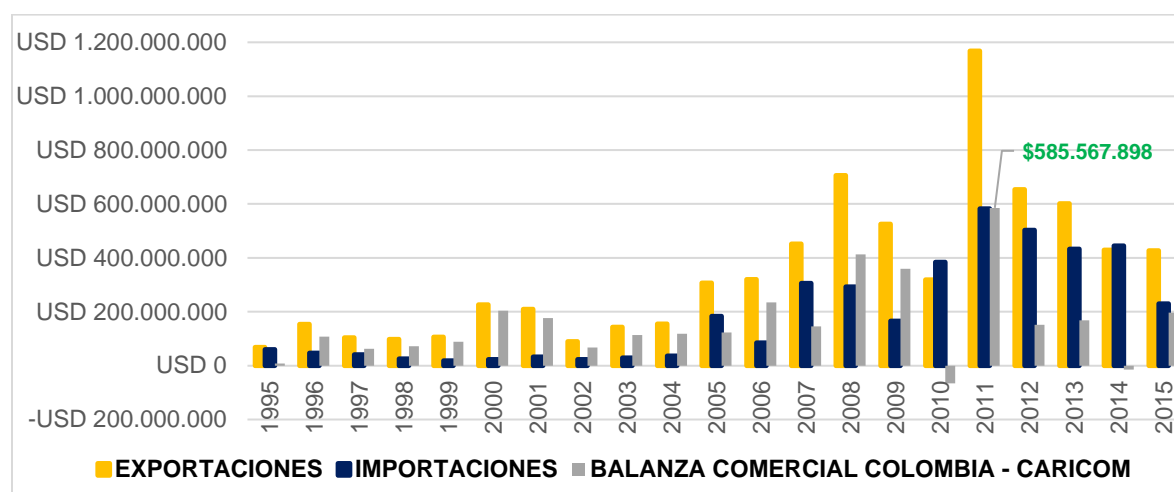


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA – CARICOM

Al observar los resultados de la actividad comercial, reflejados en la balanza comercial del acuerdo, se observa que desde el inicio ha representado un avance positivo para el país. Su balanza comercial, con excepción del 2010, ha sido superavitaria, destacándose el 2011 como el año con el mayor superávit USD \$585,6 millones. (Figura 25)

Figura 25. Balanza comercial Colombia-CARICOM (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA-CARICOM

La tabla 13 muestra que lo más exportado dentro del acuerdo para el 2015, fue Extracción de petróleo crudo, siendo Santa Lucia el principal país de destino. En cuanto a lo más importado hace referencia a la Fabricación de productos de la refinación del petróleo, elaborados en refinería y Trinidad y Tobago es el principal país de origen.

Tabla 13. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con el acuerdo CARICOM en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - CARICOM	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	0610	Extracción de petróleo crudo	\$12.834.389.844	Santa Lucia	0.87%
LO MÁS IMPORTAD O (CIU REV 3 A.C)	2321	Fabricación de productos de la refinación del petróleo, elaborados en refinería	\$117.726.813	Trinidad y Tobago	0.23%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 70 productos, pasando a 108 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 39 productos importados en 1994 a 53 en el 2015. (Tabla 14)

Tabla 14. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – CARICOM

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	1994	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	70	108	54,3%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	39	53	35,9%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

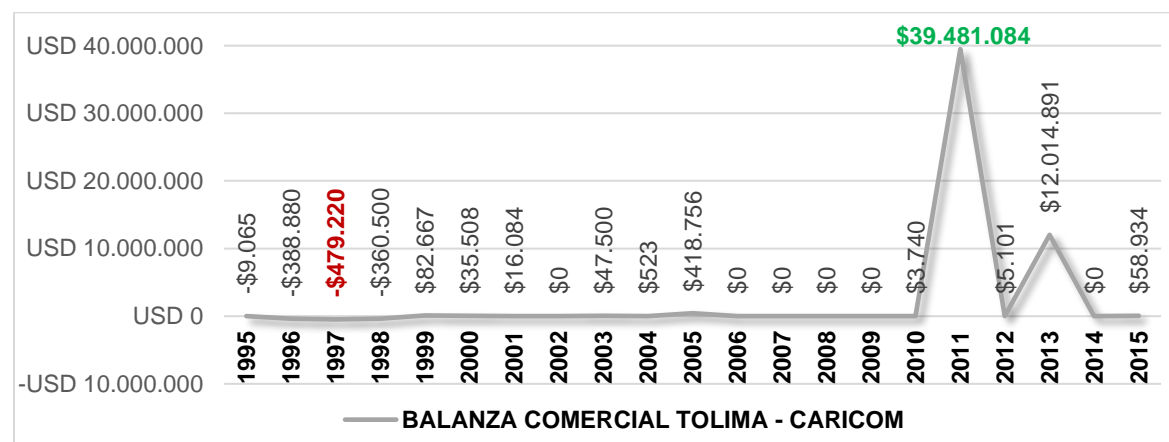
EXPORTACIONES E IMPORTACIONES TOLIMA-CARICOM

Para el Tolima las cifras dentro del acuerdo serán mostradas directamente en su balanza comercial, esto debido a que el comercio que ha tenido el departamento con los países miembros del CARICOM ha sido de pocas transacciones, de bajo monto e intermitente, toda vez que se registran varios años sin ningún tipo de registro hacia o desde ellos.

BALANZA COMERCIAL TOLIMA – CARICOM

La figura 26 muestra como los primeros años de vigencia del acuerdo tuvieron una balanza comercial deficitaria. Trascurridos cinco años se empezaron a dar los primeros resultados positivos, un posterior periodo entre 2006 y 2009 presentó una balanza comercial cero y un repunte abrupto sorprendió el 2011, producto de la exportación a Trinidad y Tobago, el Tolima tuvo un superávit de USD \$39,5 millones en su balanza comercial.

Figura 26. Balanza comercial Tolima – CARICOM (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS TOLIMA-CARICOM

Para este acuerdo no hay cifras e información por mostrar debido a que el Tolima para 2015 solo exportó una única vez con la actividad “trilla de café” por USD \$58.934 a Jamaica y registró cero importaciones desde los países miembros del CARICOM.

Aunque la variación en productos exportados desde la entrada en vigencia arroja un positivo 100% (lo que se podría entender como un gran crecimiento), esto en realidad se debe a que antes del acuerdo el Tolima no tenía ninguna actividad comercial con estos países y en 2015 exportó 1 actividad (1061 CIIU Rev. 4), por lo cual en términos absolutos solo hay una variación de cero a 1 producto exportados a los países del CARICOM.

Las importaciones en el año antes de entrada en vigencia del acuerdo fueron cero y a 2015 lo fueron nuevamente, por lo cual no hay ninguna variación por exponer.

3.5 ACUERDO DE COMPLEMENTACIÓN ECONÓMICA No 72. ACE-72 (MERCOSUR)

Países: Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay y Colombia.

Fecha de firma: 18-oct-2004

Entrada en vigencia: 01-feb-2005 y 19-abr-2005

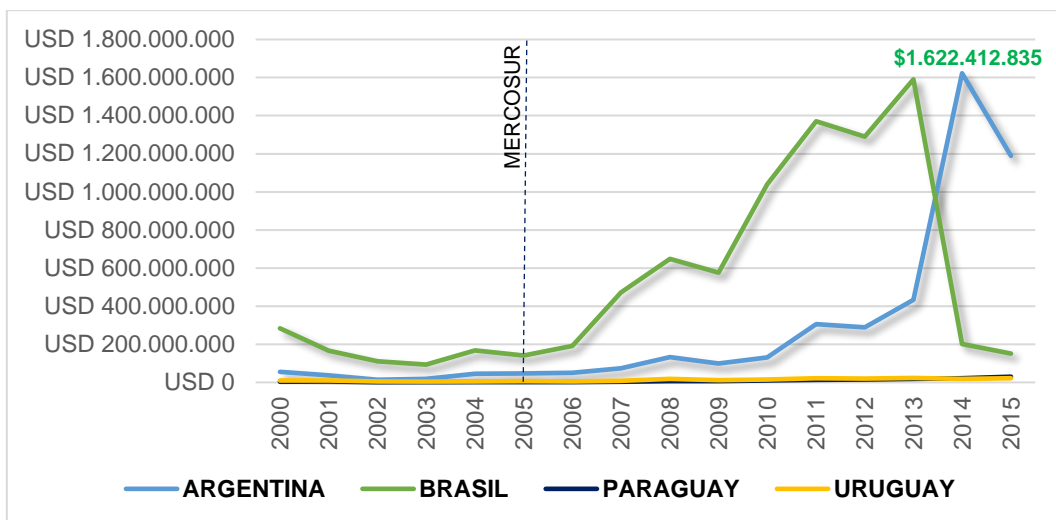
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- El Acuerdo de Complementación Económica N° 59 (ACE 59) busca conformar una Zona de Libre Comercio a través de un Programa de Liberación Comercial, que se aplica a los productos originarios y procedentes de los territorios de las Partes Signatarias.
- Se acordaron cronogramas de desgravación hasta de 15 años, los cuales finalizan el 1 de enero de 2018, lo que significa que, para este año, cerca del 85% de los productos se encuentran totalmente desgravados.

EXPORTACIONES COLOMBIA- “MERCOSUR”

Con la entrada en vigencia del acuerdo de complementación económica MERCOSUR fue evidente el impulso de las relaciones comerciales de Colombia con Brasil y Argentina, registrándose con estos países, importantes resultados en materia de exportaciones para 2013 y 2014 respectivamente, siendo Argentina la que registra el mayor valor (USD \$1.622,4 millones) en el 2014. Para los años 2014 y 2015 las exportaciones a Brasil experimentan una fuerte contracción y se evidencia un poco avance en las relaciones comerciales con Paraguay y Uruguay. (Figura 27)

Figura 27. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del MERCOSUR (USD\$-FOB)

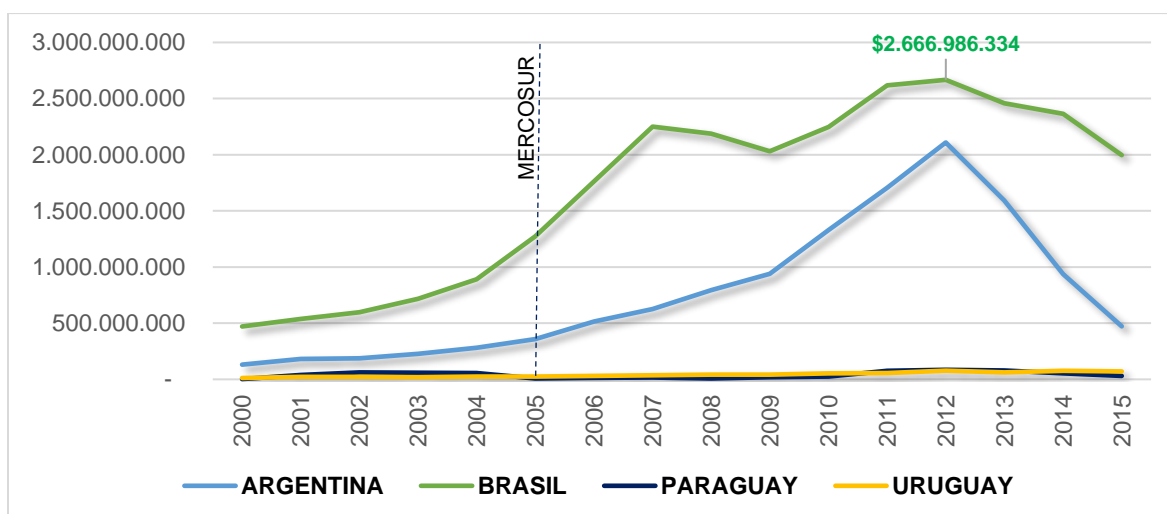


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES COLOMBIA- "MERCOSUR"

Las importaciones hechas por Colombia desde los países firmantes del acuerdo, mostraron un aumento en sus dinámicas de forma sostenida hasta el 2012, siendo Brasil el país que registra el mayor valor en este rubro, USD \$2.666,9 millones. En los años siguientes se produce un decrecimiento general de las importaciones, donde es Argentina la que experimenta la mayor contracción (78%). El aumento de los niveles de importación de Paraguay y Uruguay, han sido poco significativos, frente a las cifras registradas por las otras naciones firmantes del acuerdo. (Figura 28)

Figura 28. Comportamiento importaciones de Colombia de países del acuerdo MERCOSUR (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA – MERCOSUR

Al analizar los resultados de la actividad comercial, reflejados en la balanza comercial del acuerdo, se observa que, debido al crecimiento en mayor proporción de las importaciones frente a las exportaciones, se tiene una balanza comercial deficitaria durante todo el periodo en estudio, el año 2012 registra el mayor déficit, USD \$3.325,4 millones. (Figura 29)

Figura 29. Balanza comercial Colombia – MERCOSUR (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA- "MERCOSUR"

La tabla 15 muestra que lo más exportado dentro del acuerdo para el 2015, fue la extracción de hulla (carbón de piedra), siendo Brasil el principal país de destino. En cuanto a lo más importado hace referencia a la fabricación de vehículos automotores y sus motores y Brasil es el principal país de origen.

Tabla 15. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con el acuerdo MERCOSUR en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - MERCOSUR	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	0510	Extracción de hulla (carbón de piedra)	\$348.998.898	Brasil	0,98%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	3410	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	\$ 254.319.507	Brasil	0,49%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 93 productos, pasando a 135 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 112 productos importados en 2004 a 161 en el 2015. (Tabla 16)

Tabla 16. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – MERCOSUR

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2004	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	93	135	45,2%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	112	161	43,8%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

EXPORTACIONES TOLIMA- “MERCOSUR”

En la tabla 17 se muestra la dinámica de las exportaciones del Tolima con los países del MERCOSUR. De las cuatro naciones es Brasil la que presenta la mayor actividad comercial y continua, destacándose en 2013 con la cifra más alta del periodo en estudio, USD \$19,5 millones (Extracción de petróleo crudo y de gas natural); en el resto de países la actividad exportadora por parte del Departamento es poca e intermitente.

Tabla 17. Exportaciones del Tolima a países del acuerdo MERCOSUR (USD\$-FOB)

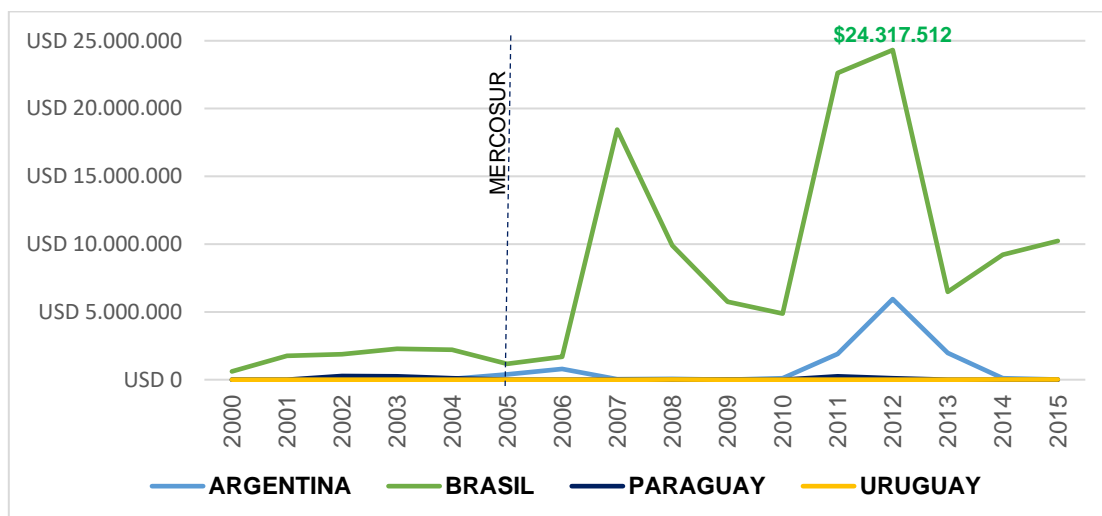
AÑO	ARGENTINA	BRASIL	PARAGUAY	URUGUAY	TOTAL
2000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
2001	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
2002	\$ -	\$ 11.068	\$ -	\$ -	\$ 11.068
2003	\$ -	\$ 2.500	\$ -	\$ 9.500	\$ 12.000
2004	\$ -	\$ 3.500	\$ -	\$ -	\$ 3.500
2005	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
2006	\$ 160	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 160
2007	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
2008	\$ -	\$ 9.180	\$ -	\$ -	\$ 9.180
2009	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
2010	\$ -	\$ 399	\$ -	\$ -	\$ 399
2011	\$ -	\$ 10.500	\$ 5.440	\$ -	\$ 15.940
2012	\$ -	\$ 210.686	\$ -	\$ 16.437	\$ 227.123
2013	\$ -	\$ 19.533.072	\$ -	\$ -	\$ 19.533.072
2014	\$ -	\$ 3.581.721	\$ -	\$ -	\$ 3.581.721
2015	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES TOLIMA- “MERCOSUR”

Las importaciones hechas por el Tolima desde los países del MERCOSUR, muestran que el acuerdo benefició principalmente a Brasil, pues los niveles de importación registrados tuvieron los mayores crecimientos durante el periodo 2005-2015, siendo importante destacar que, en 2012 se presenta el mayor registro de importaciones, USD \$24,3 millones. Los demás países firmantes no tuvieron mayor dinamismo, después de entrar en vigencia el acuerdo, salvo a algunas apariciones esporádicas desde Argentina en los años 2006 y 2012. (Figura 30).

Figura 30. Comportamiento importaciones del Tolima de países del acuerdo MERCOSUR (USD\$-FOB)

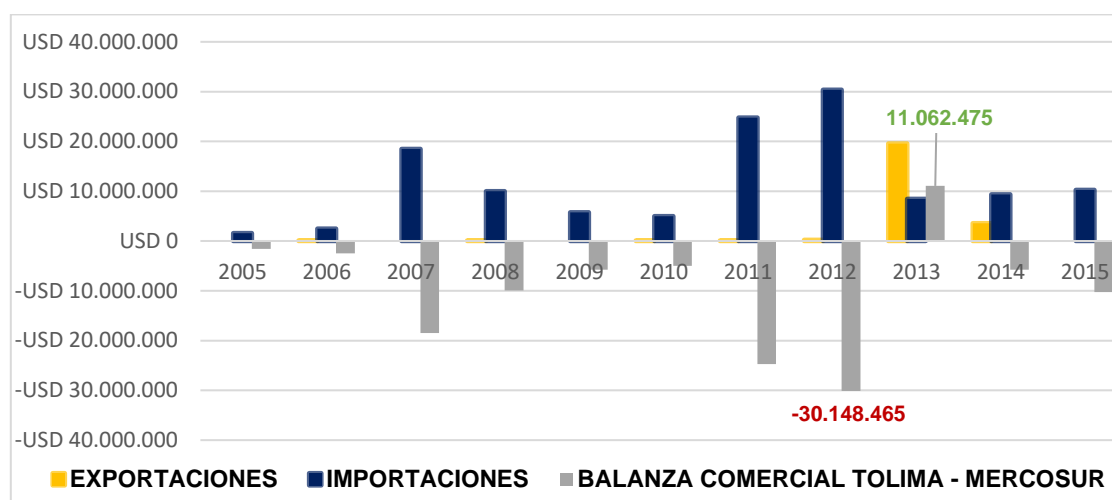


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL TOLIMA- “MERCOSUR”

Los resultados de la actividad comercial del Tolima, dentro del acuerdo firmado por Colombia con MERCOSUR durante el periodo de análisis, arrojan una balanza comercial deficitaria, siendo la excepción el 2013. Merecen destacarse 2012, como el año del mayor déficit registrado (USD \$30.1 millones) y 2013 con un superávit de USD \$11,1 millones. (Figura 31)

Figura 31. Balanza comercial Tolima – MERCOSUR (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS TOLIMA-“MERCOSUR”

La tabla 18 muestra que no hubo actividad exportadora por parte del Tolima dentro del acuerdo para el 2015. En cuanto a lo más importado, hace referencia a la cría especializada de aves de corral y Brasil es el principal país de origen.

Tabla 18. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con el acuerdo MERCOSUR en 2015. (USD\$-FOB)

TOLIMA - MERCOSUR	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	N/A	No hubo actividad	\$0	N/A	N/A
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	0123	Cría especializada de aves de corral	\$4.881.505	Brasil	7.26%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados por el Tolima. En los primeros, el Departamento antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 1 producto, pasando a 0 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 19 productos importados en 2004 a 38 en el 2015. (Tabla 19)

Tabla 19. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado con MERCOSUR.

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2004	2015	
Productos (CIIU REV 3 A.C) exportados	1	0	-100%
Productos (CIIU REV 3 A.C) importados	19	38	100%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

3.6 ACUERDO DE LIBRE COMERCIO CHILE-COLOMBIA

Países: Chile-Colombia

Fecha de firma: 27-nov-2006

Entrada en vigencia: 08-may-2009

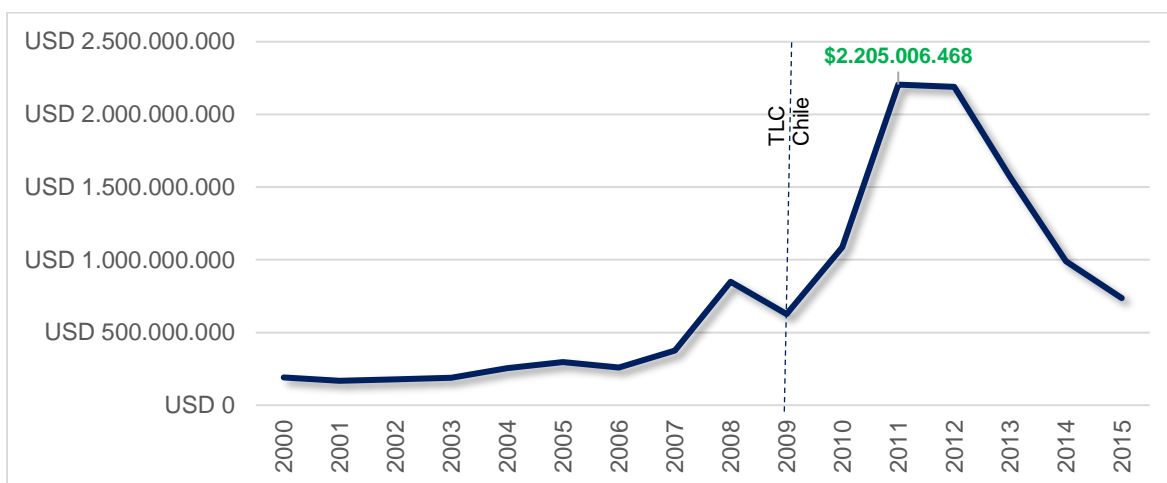
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- Los Acuerdos comerciales de Colombia y Chile, iniciaron con los procesos de integración Latinoamericano desde el Tratado de Montevideo de 1980 – ALADI, mediante acuerdos bilaterales de Alcance Parcial, que fueron la base del Acuerdo de Complementación Económica ACE24 suscrito el 6 de diciembre de 1993 y vigente desde el 1° de enero de 1994 mediante el decreto 2717 de 1993. Contando con el 98% de la liberación del comercio, en los 12 años siguientes se firmó el Acuerdo de Libre Comercio.

EXPORTACIONES COLOMBIA- TLC CHILE

La firma del tratado con la República de Chile significó un gran estímulo para las exportaciones colombianas con este destino, pues tras su primer año, después de haber entrado en vigencia, ya se observaban incrementos en los valores exportados y para 2011 se registraba la cifra más alta de exportación, USD \$2.205 millones. A partir del 2012 se evidencia una fuerte caída que se prolonga hasta el 2015. (Figura 32)

Figura 32. Comportamiento exportaciones de Colombia a TLC Chile (USD\$-FOB)

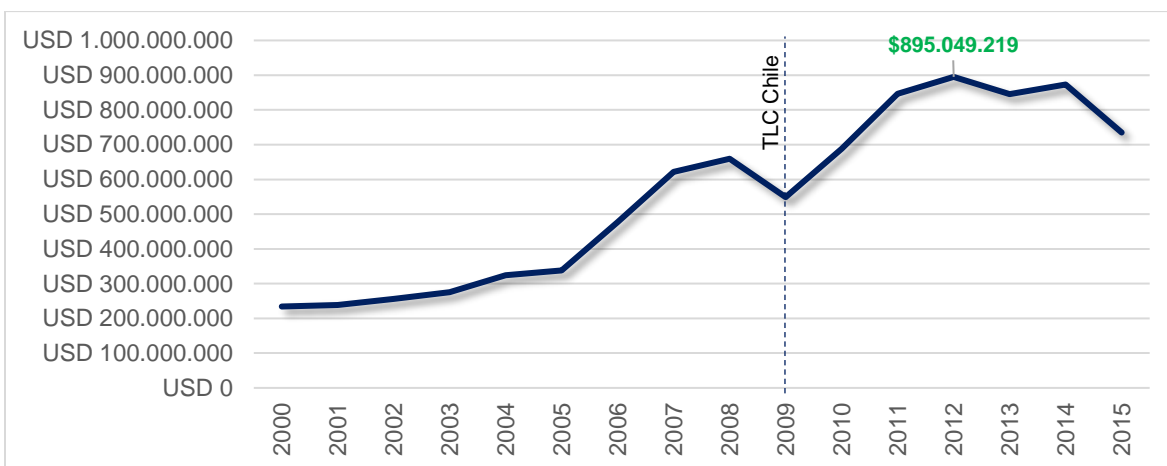


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES COLOMBIA- TLC CHILE

Las importaciones hechas por Colombia desde Chile se vieron inmediatamente incrementadas por la entrada en vigencia del tratado, hubo un cambio en la tendencia decreciente de 2009 y se inició un periodo de crecimiento hasta el 2012, año en el que se registró el valor más alto, USD \$895 millones. Para los años 2013-2015 se presentan fluctuaciones con tendencia decreciente. (Figura 33)

Figura 33. Comportamiento importaciones de Colombia de TLC con Chile (USD\$- FOB).

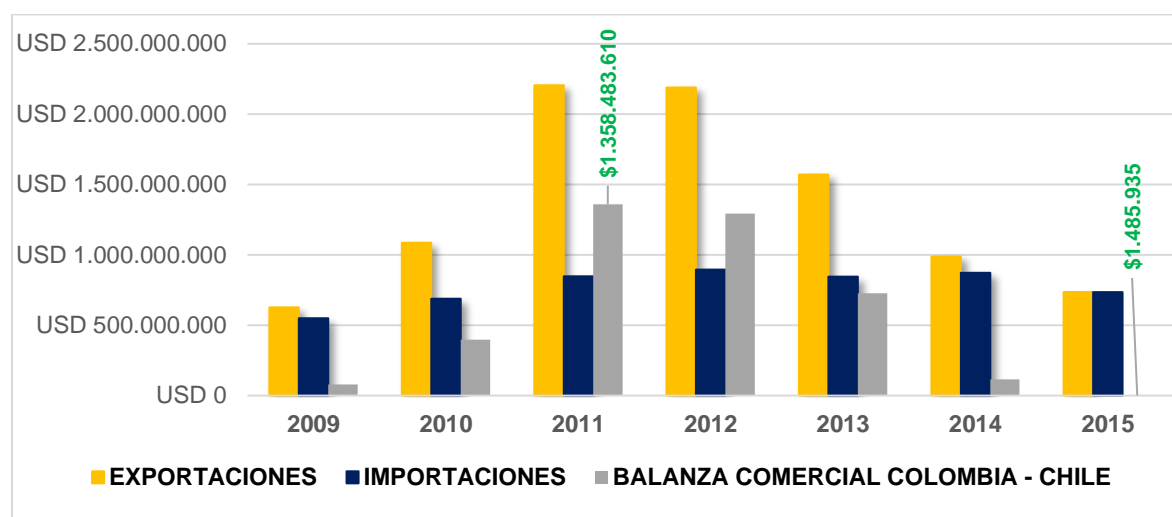


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA- TLC CHILE

Al observar los resultados de la actividad comercial, reflejados en la balanza comercial del tratado, se evidencia que éste ha sido positivo para el país. Durante su vigencia, Colombia ha tenido una balanza comercial superavitaria, sobresaliendo el 2011 con un registro de USD \$1.358,5 millones y el 2015 con solo USD \$1,5 millones. (Figura 34)

Figura 34. Balanza comercial Colombia – TLC Chile (USD\$-FOB).



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA- TLC CHILE

La tabla 20 muestra que lo más exportado dentro del tratado para el 2015, fue la Extracción de hulla (carbón de piedra). En cuanto a lo más importado hace referencia a la Producción especializada de frutas, nueces, plantas bebestibles y especias.

Tabla 20. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con Chile en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - CHILE	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD\$-FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	0510	Extracción de hulla (carbón de piedra)	\$736.748.944	Chile	2,06%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	0117	Producción especializada de frutas, nueces, plantas bebestibles y especias	\$109.278.359	Chile	0,21%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 129 productos, pasando a 143 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 136 productos importados en 2008 a 131 en el 2015. (Tabla 21)

Tabla 21. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Chile.

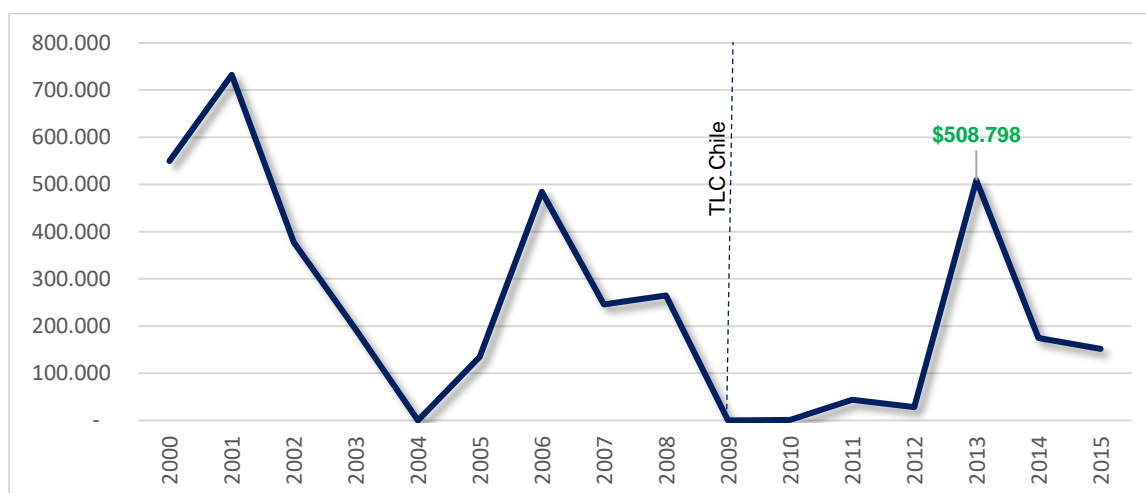
DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2008	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	129	143	10,9%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	136	131	-3,7%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

EXPORTACIONES TOLIMA- TLC CHILE

Las exportaciones del Tolima eran mayores antes de la entrada en vigencia del tratado en 2009, con abruptas fluctuaciones y una tendencia a la baja. Al entrar en vigencia el tratado, se produce un incremento que logra en el 2013 su máximo valor USD \$508,798, para luego caer en los años 2014 y 2015. (Figura 35)

Figura 35. Comportamiento exportaciones del Tolima a TLC Chile. (USD\$-FOB)

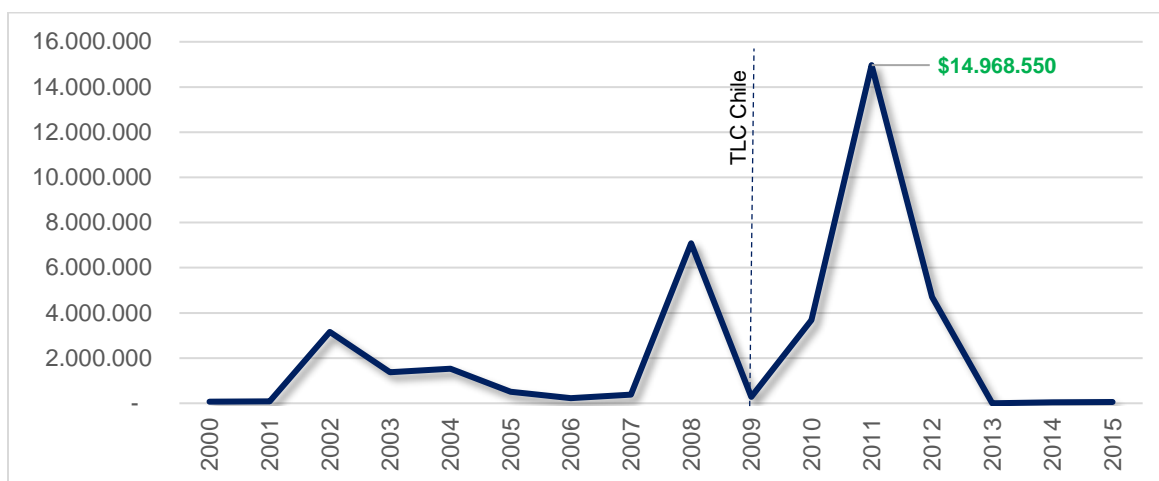


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES TOLIMA- TLC CHILE

Las importaciones hechas por el Tolima desde Chile, muestran que durante el periodo 2009-2012 se produjeron incrementos significativos, siendo el 2011, el año del mayor registro en este rubro, USD \$14,9 millones, posterior a éste los niveles decrecen aceleradamente, al punto de llegar a ser casi cero. (Figura 36)

Figura 36. Comportamiento importaciones del Tolima de TLC Chile (USD\$-FOB)

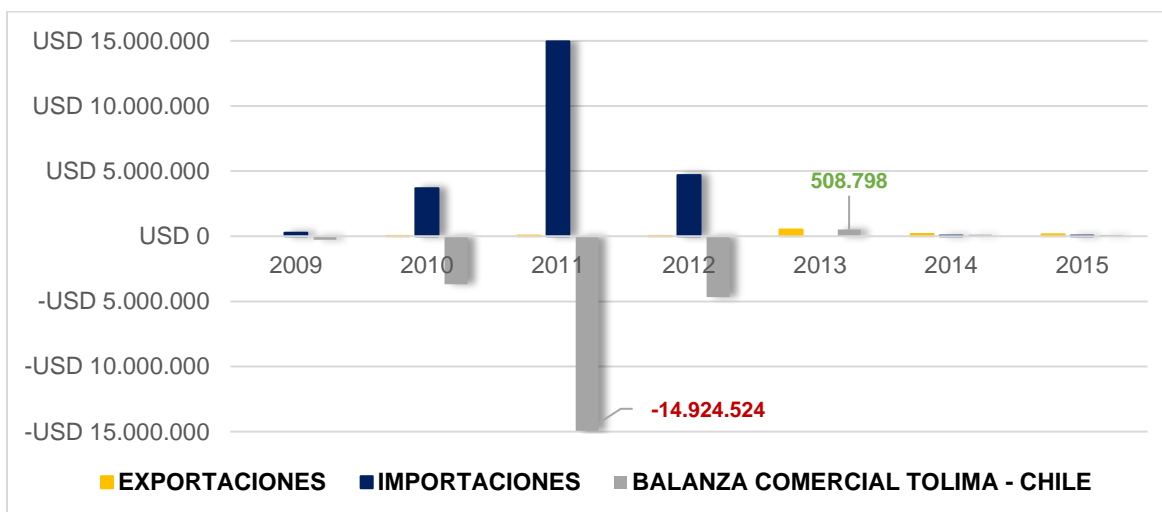


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BLANZA COMERCIAL TOLIMA- TLC CHILE

Los resultados de la actividad comercial del Tolima dentro del tratado firmado por Colombia con Chile, durante el periodo de análisis, arrojan una balanza principalmente deficitaria, sobre todo en los años iniciales y con mayor agudeza en los intermedios (2011 y 2012), siendo el 2011, el año en el cual se llegó a tener el mayor déficit comercial, USD \$14,9 millones. A partir del 2013 se registra una balanza comercial superavitaria, con valores poco significativos. Este tratado se puede clasificar dentro de los que no han traído beneficios al Departamento. (Figura 37)

Figura 37. Balanza comercial Tolima – TLC CHILE (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS TOLIMA-TLC CHILE

La tabla 22 muestra que lo más exportado por el Tolima dentro del acuerdo para el 2015, fue el cultivo de plantas textiles. En cuanto a lo más importado, hace referencia a la Fabricación de maquinaria para la explotación de minas y canteras y para la construcción.

Tabla 22. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con el TLC Chile en 2015. (USD\$-FOB)

TOLIMA - CHILE	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD\$-FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	115	Cultivo de plantas textiles	\$126.576	Chile	0,07%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	2924	Fabricación de maquinaria para la explotación de minas y canteras y para la construcción	\$49.360	Chile	0,07%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados por el Tolima. En los primeros, el Departamento antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 3 productos, pasando a 5 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 7 productos importados en 2008 a 4 en el 2015. (Tabla 23)

Tabla 23. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del TLC Chile

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2008	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	3	5	66,7%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	7	4	-42,9%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

3.7 ACUERDO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LOS ESTADOS AELC (EFTA)

Países: Suiza, Liechtenstein, Noruega y Islandia

Fecha de firma: 25-nov-08

Entrada en vigencia: Suiza y Liechtenstein (01-jul-2011), Noruega (01-sep-2014) y Islandia (01-oct-2014)

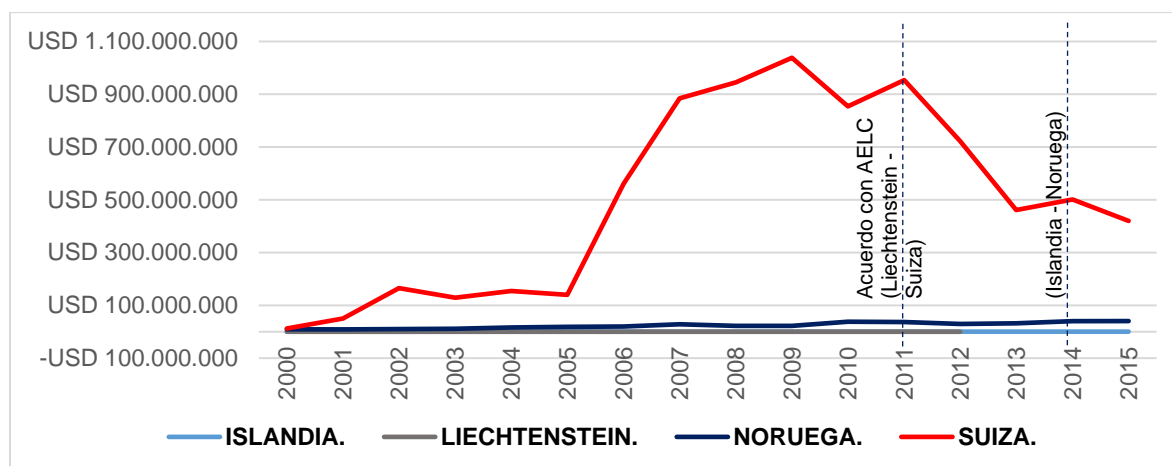
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- El Acuerdo de Libre Comercio entre la República de Colombia y los Estados AELC (EFTA), se suscribió el 25 de noviembre de 2008 y se aprobó mediante Ley 1372 del 7 de enero de 2010. Si bien la negociación se desarrolló en conjunto con los cuatro Estados miembros de la AELC (Suiza, Liechtenstein, Noruega e Islandia), la puesta en marcha del Acuerdo exigía la ratificación por parte del Parlamento de cada país y arrojó diferentes fechas.

EXPORTACIONES COLOMBIA- ESTADOS AELC (EFTA)

Las exportaciones realizadas por Colombia a los estados miembros de la Asociación Europea de Libre Comercio, a partir de la vigencia del acuerdo, muestran un efecto contrario al comportamiento anterior a su firma, es decir que no hubo un real impulso al comercio con dichas naciones. (Figura 38)

Figura 38. Comportamiento exportaciones de Colombia a países del acuerdo con los estados AELC (EFTA) (USD\$-FOB)



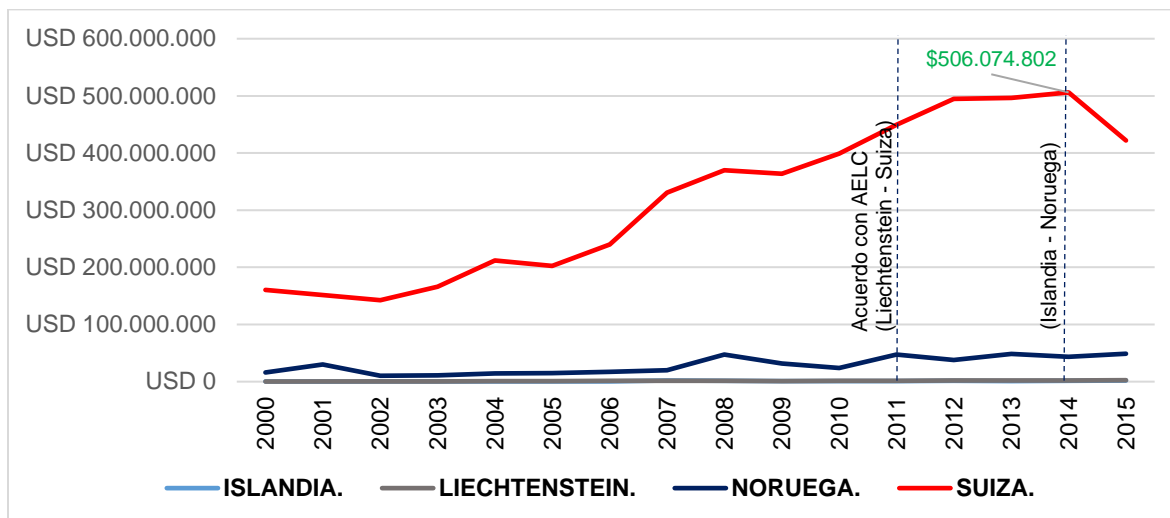
Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES COLOMBIA- ESTADOS AELC (EFTA)

En cuanto a las importaciones hechas por Colombia dentro del AELC, éstas muestran incrementos en el periodo 2011-2014, principalmente las provenientes de Suiza, alcanzando para 2014 su registro más alto, USD \$506 millones. Las cifras de Noruega han

mostrado algún aumento menor y prevalecen sobre participaciones de los demás miembros del acuerdo, Islandia y Liechtenstein. (Figura 39)

Figura 39. Comportamiento importaciones de Colombia de países del acuerdo AELC (EFTA) (USD\$-FOB)

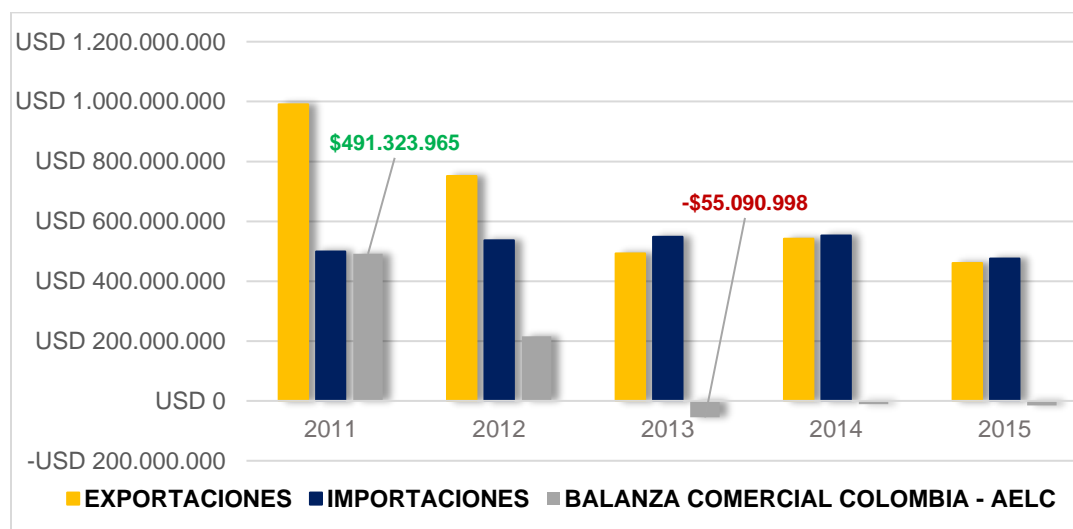


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA- ESTADOS AELC (EFTA)

Al observar los resultados de la actividad comercial, reflejados en la balanza comercial del acuerdo, se observan dos situaciones opuestas a destacar: la primera se presenta en 2011, con un superávit de USD \$491,3 millones y la segunda en 2013, con un déficit de USD \$55 millones. (Figura 40)

Figura 40. Balanza comercial Colombia – AELC (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA- ESTADOS AELC (EFTA)

La tabla 24 muestra que lo más exportado dentro del acuerdo para el 2015, fueron las industrias básicas de metales preciosos, siendo Suiza el principal país de destino. En cuanto a lo más importado hace referencia a la fabricación de productos farmacéuticos, sustancias químicas medicinales y productos botánicos y Suiza es el principal país de origen.

Tabla 24. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con los estados AELC (EFTA) en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - ESTADOS AELC (EFTA)	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	2421	Industrias básicas de metales preciosos	\$376.794.448	Suiza	1,06%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	2423	Fabricación de productos farmacéuticos, sustancias químicas medicinales y productos botánicos	\$217.045.193	Suiza	0,42%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 80 productos, pasando a 82 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 99 productos importados en 2010 a 129 en el 2015. (Tabla 25)

Tabla 25. Diversificación de productos resultado de la implementación del acuerdo Colombia – ESTADOS AELC (EFTA)

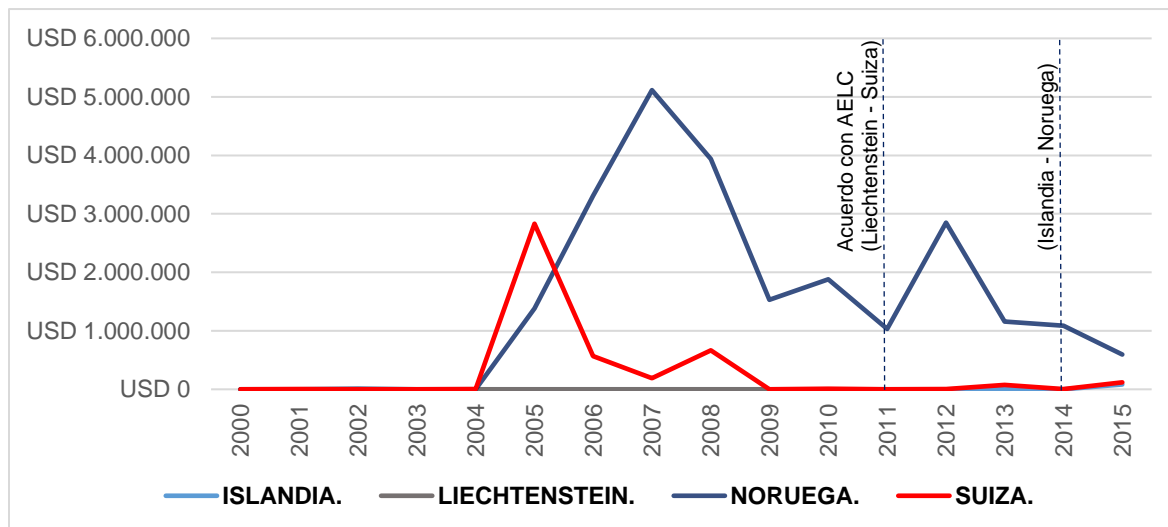
DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2010	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	80	82	2,5%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	99	129	30,3%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

EXPORTACIONES TOLIMA- ESTADOS AELC (EFTA)

Para el Tolima las exportaciones a Suiza y Noruega, antes de la firma del acuerdo, habían tenido mejores niveles de comportamiento. Al entrar en vigencia el acuerdo, la dinámica con Noruega se recupera, para luego caer hasta el 2015. Suiza ha permanecido constante, con un pequeño repunte para 2015 y con los demás estados del acuerdo, el Tolima mantiene un registro casi nulo de exportaciones. (Figura 41)

Figura 41. Comportamiento exportaciones del Tolima a países del acuerdo AELC (EFTA) (USD\$-FOB)

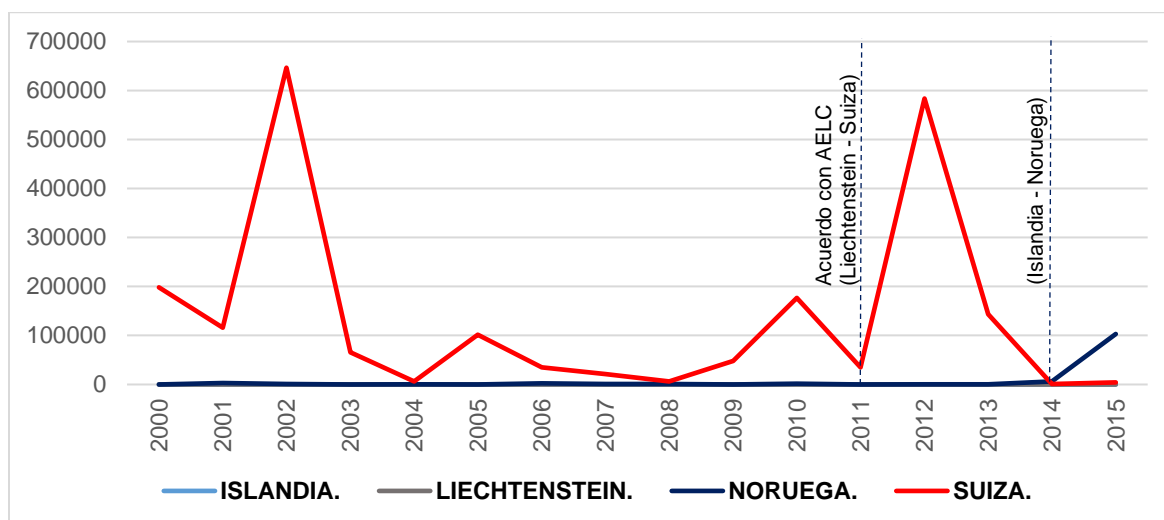


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES TOLIMA- ESTADOS AELC (EFTA)

En las importaciones hechas por el Tolima, al igual que las exportaciones, se observa que antes de la entrada en vigencia del acuerdo, el Departamento había tenido una importante actividad comercial exclusivamente con Suiza. Después de 2011, cuando entra en vigencia el tratado para Liechtenstein y Suiza, se observa el pico más alto de crecimiento (2012) en las importaciones de Suiza, para luego decrecer hasta el 2015. Los registros de productos importados de Noruega, después de la entrada en vigencia del acuerdo para el resto de estados, presentan un importante crecimiento. (Figura 42)

Figura 42. Comportamiento importaciones del Tolima de países del acuerdo AELC (EFTA) (USD\$-FOB)

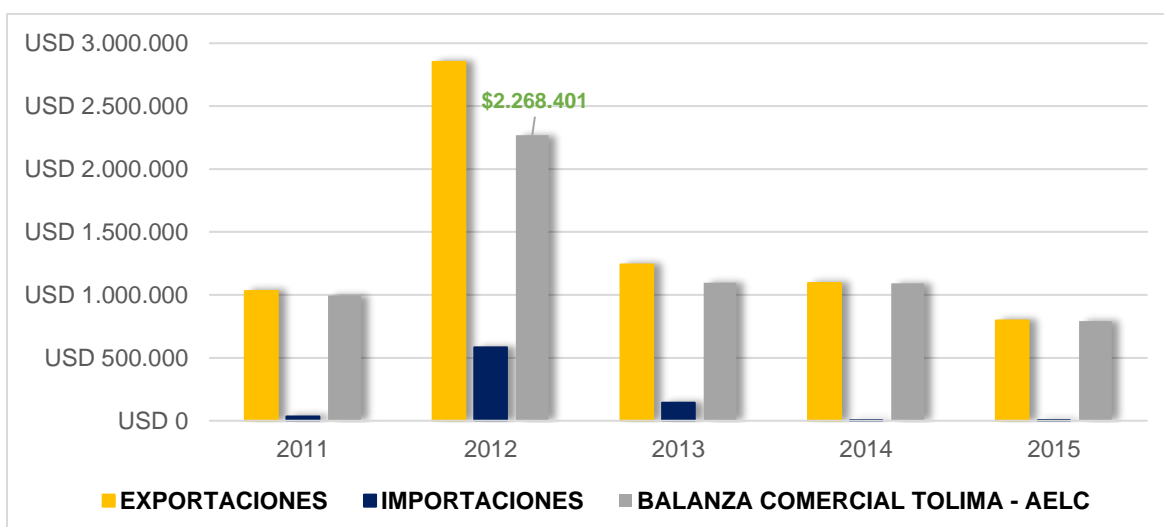


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL TOLIMA- ESTADOS AELC (EFTA)

Los resultados de la actividad comercial del Tolima, dentro del acuerdo Colombia-AELC, durante el periodo de análisis, arrojan una balanza comercial superavitaria, no obstante, la casi nula actividad comercial con Islandia y Liechtenstein, el 2012 se destaca por la cifra más alta, USD \$2,3 millones. Las cifras absolutas no son tan representativas como las obtenidas por el Departamento en otros acuerdos. (Figura 43)

Figura 43. Balanza comercial Tolima – AELC (USD FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS TOLIMA-ESTADOS AELC (EFTA)

La tabla 26 muestra que lo más exportado por el Tolima dentro del acuerdo para el 2015, fue la trilla de café, siendo Noruega el principal país de destino. En cuanto a lo más importado, hace referencia a fabricación de caucho sintético en formas primarias y Suiza es el principal país de origen.

Tabla 26. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con los estados AELC (EFTA) en 2015. (USD\$-FOB)

TOLIMA - ESTADOS AELC (EFTA)	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	1061	Trilla de café	\$795.970	Noruega	0,46%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	2414	Fabricación de caucho sintético en formas primarias	\$58.830	Suiza	0,09%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados por el Tolima. En los primeros, el Departamento antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 9 productos, pasando a 1 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 2 productos importados en 2010 a 2 en el 2015. (Tabla 27)

Tabla 27. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado AELC (EFTA)

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2010	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	9	1	-88,9%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	2	2	0,0%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

3.8 ACUERDO DE PROMOCIÓN COMERCIAL ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y CANADÁ

Países: Colombia-Canadá

Fecha de firma: 21-nov-2008

Entrada en vigencia: 15-ago-2011

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

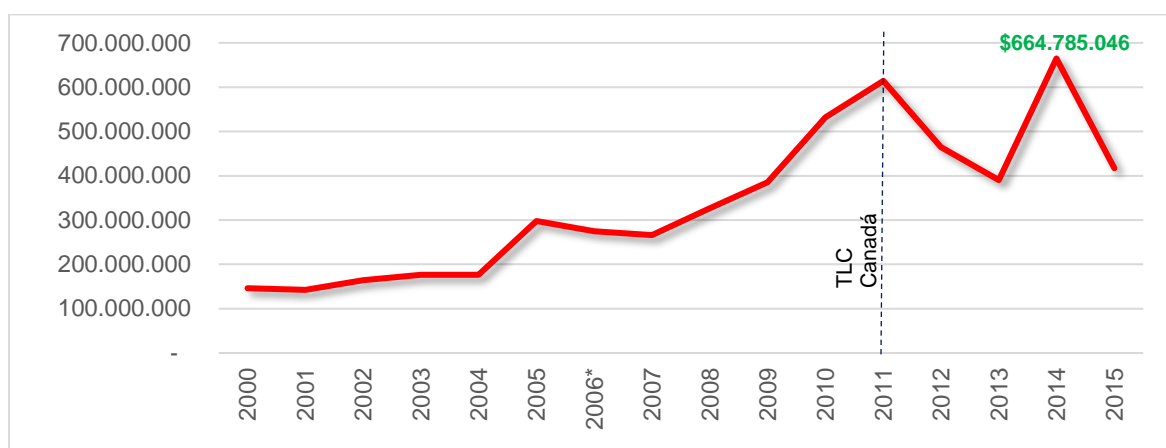
- El Acuerdo de Promoción Comercial entre la República de Colombia y Canadá, sus cartas adjuntas y sus entendimientos fueron suscritos el 21 de noviembre de 2008, y “el canje de notas que corrige el acuerdo de libre comercio entre Colombia y Canadá” el 18 y 20 de febrero de 2010. La legislación interna colombiana de este se complementó el 24 de julio de 2010 mediante sentencia C-608/10 encontrando acorde el acuerdo al ordenamiento constitucional del país, así como la Ley 1363 de 2009, aprobatoria del mismo.
- El acuerdo fue aprobado en consenso por el parlamento canadiense el 21 de junio de 2010 y posteriormente firmado por la gobernadora general de este país para su entrada en vigencia.

EXPORTACIONES COLOMBIA- (TLC) CANADÁ

Observando los datos históricos de exportaciones a Canadá, con la firma del tratado se rompe la tendencia creciente de los registros alcanzados durante el periodo 2000-2011. Al entrar en vigencia se presenta una caída que luego se revierte en el 2014, año que registra la cifra más alta de exportaciones colombianas, USD \$664,8 millones. En 2015 se observa una contracción significativa, que fija una tendencia decreciente en este rubro. (Figura 44)

El crecimiento negativo se observó en los años 2012-2013 y se dio una posterior recuperación en 2014, año en el que se logra el registro más alto de exportaciones hacia este destino, soportado principalmente en las actividades “Extracción de hulla” con un aporte de USD\$186.692.332,05 (28,08%), “Trilla de café” con USD\$180.805.301,66 (27,20%) y “Extracción de petróleo crudo” con USD\$172.070.418,14 (25,88%), cayendo nuevamente en el 2015 (*Colombiestad*).

Figura 44. Comportamiento exportaciones de Colombia a Canadá (USD\$-FOB)



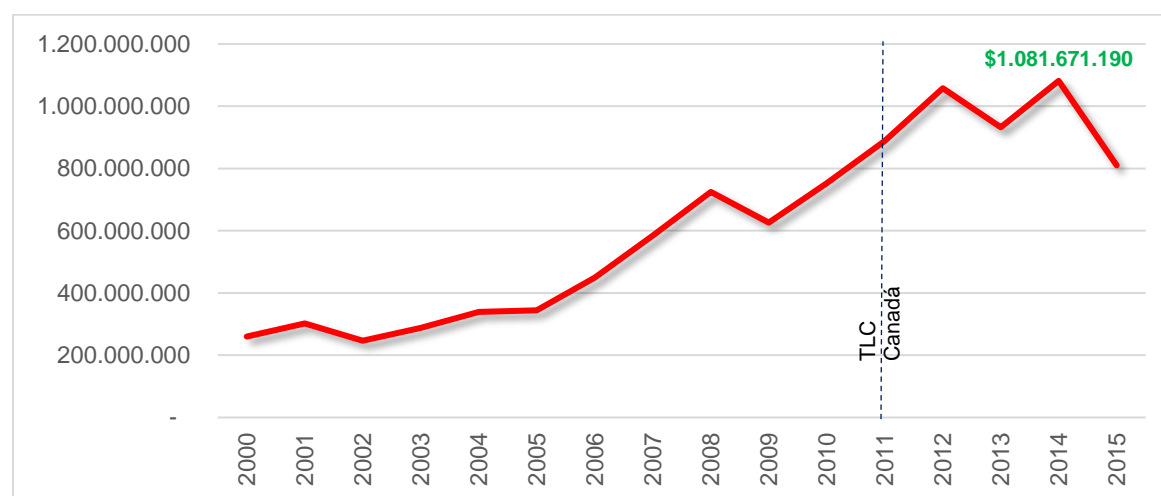
Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

*Dato para el año 2006 obtenido de "Socios comerciales de Colombia", Blog Universidad ICESI, 2008.

IMPORTACIONES COLOMBIA- (TLC) CANADÁ

Al igual que el comportamiento de las exportaciones, el periodo 2000-2011 presenta una tendencia creciente de los registros de importaciones de Colombia desde Canadá. Al entrar en vigencia el tratado, se presentan fluctuaciones, siendo 2014, el año que registra el mayor valor importado, USD \$1.081,7 millones. (Figura 45)

Figura 45. Comportamiento importaciones de Colombia con Canadá (USD\$-FOB)

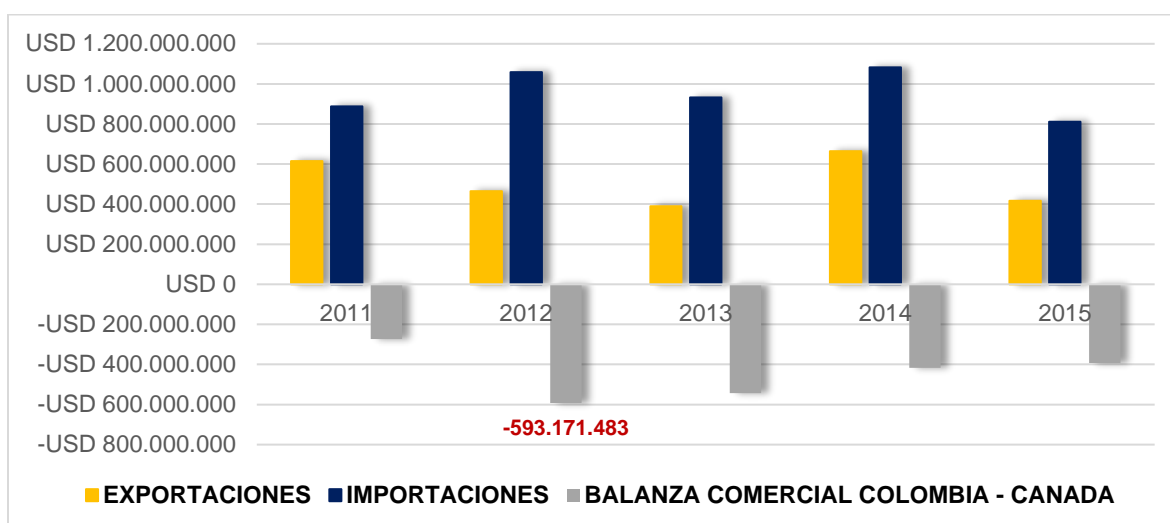


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA- (TLC) CANADÁ

Al observar los resultados de la actividad comercial, reflejados en la balanza comercial del tratado, se observa que durante el periodo 2011-2015, la balanza ha sido deficitaria, 2012 es el año, con el mayor déficit registrado, USD \$593,1 millones. (Figura 46)

Figura 46. Balanza comercial Colombia – (TLC) Canadá (USD\$-FOB).



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA- (TLC) CANADÁ

La tabla 28 muestra que lo más exportado dentro del tratado para el 2015, fue la Trilla de café. En cuanto a lo más importado hace referencia a la Producción especializada de cereales y oleaginosas.

Tabla 28. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia-TLC Canadá en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - CANADA	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	1061	Trilla de café	\$165.152.037	Canadá	0,46%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	2912	Producción especializada de cereales y oleaginosas (Rev. 3.1 AC)	\$ 241.720.048	Canadá	0,47%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 99 productos, pasando a 117 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 142 productos importados en 2010 a 141 en el 2015. (Tabla 29)

Tabla 29. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Canadá

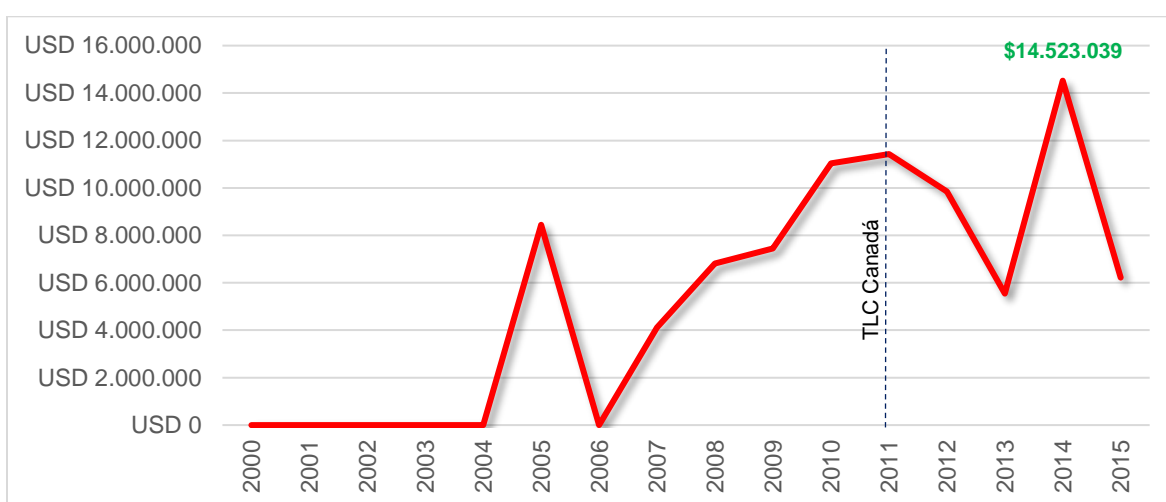
DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2010	2015	
Productos (CIIU REV 3 A.C) exportados	99	117	18,2%
Productos (CIIU REV 3 A.C) importados	142	141	-0,7%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

EXPORTACIONES TOLIMA- (TLC) CANADÁ

La entrada en vigencia del TLC con Canadá constituyó para el Tolima un escenario esperanzador en materia de comercio exterior, sin embargo, hay que señalar que cuatro años antes de firmarse el tratado, la tendencia en los registros de exportaciones del Departamento hacia Canadá era creciente. Una vez firmado el acuerdo se produce un decrecimiento pronunciado en los años 2012 y 2013 y solo en el 2014 hay una recuperación y se registra la cifra más alta en este rubro, USD \$14,5 millones. La contracción que experimentaron las exportaciones en 2015 sigue la misma tendencia del consolidado nacional. (Figura 47)

Figura 47. Comportamiento exportaciones del Tolima a Canadá. (USD\$-FOB)



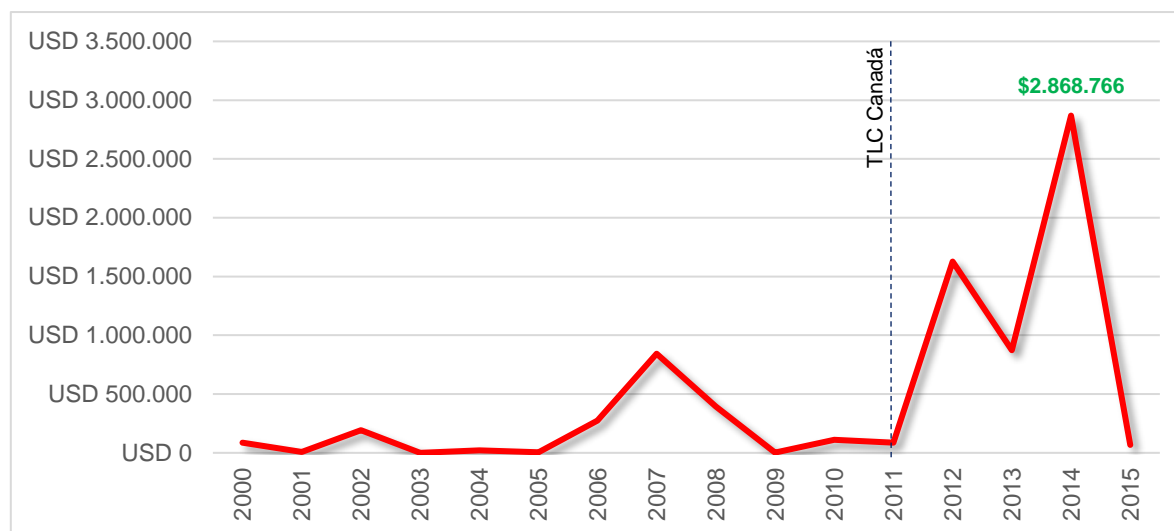
Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES TOLIMA- (TLC) CANADÁ

Las importaciones hechas por el Tolima desde Canadá, evidencian un inesperado crecimiento para el 2012, primer año de vigencia del tratado, seguido de una pronunciada

caída en el 2013, y una rápida recuperación en el 2014, año con el más alto registro de importaciones, USD \$2,9 millones. Para el 2015 se presenta una fuerte contracción en las importaciones, que puede ser atribuible al momento por el que estaba pasando la economía nacional. (Figura 48)

Figura 48. Comportamiento importaciones del Tolima con Canadá. (USD\$-FOB)

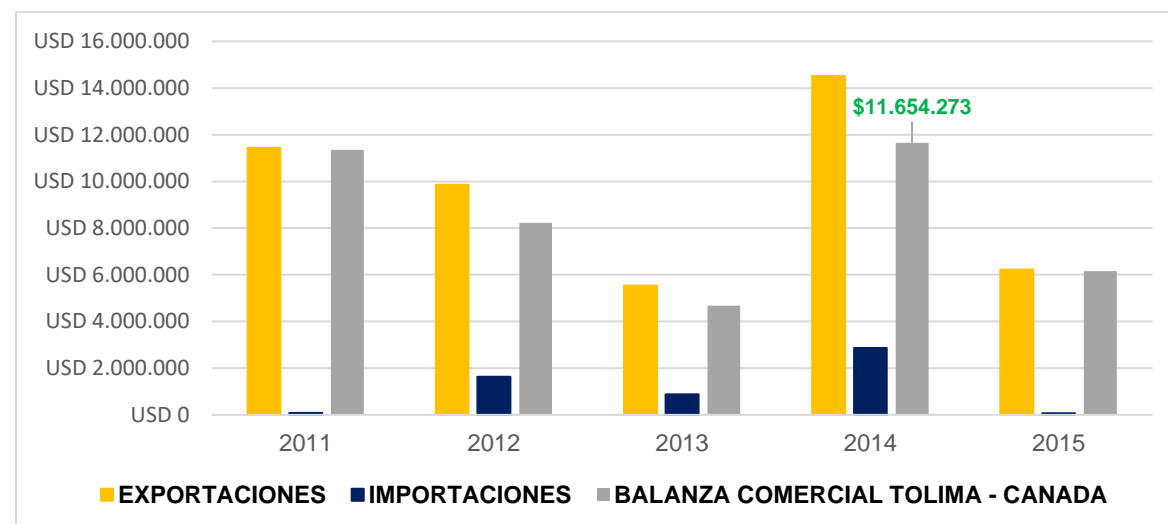


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL TOLIMA- (TLC) CANADÁ

Los resultados de la actividad comercial del Tolima, dentro del tratado firmado por Colombia con Canadá, evidencian una balanza comercial que, aunque con marcadas fluctuaciones, ha sido superavitaria, siendo 2014 el año con el registro más alto de superávit, USD \$11,6 millones. (Figura 49)

Figura 49. Balanza comercial Tolima – Canadá (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS TOLIMA-(TLC) CANADÁ

La tabla 30 muestra que lo más exportado por el Tolima dentro del tratado para el 2015, fue la Trilla de café. En cuanto a lo más importado, hace referencia a la Fabricación de bombas, compresores, grifos y válvulas.

Tabla 30. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con Canadá en 2015. (USD\$-FOB)

TOLIMA - CANADA	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	1061	Trilla de café	\$5.997.509	Canadá	3,48%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	2912	Fabricación de bombas, compresores, grifos y válvulas	\$30.477	Canadá	0,05%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del tratado hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados por el Tolima. En los primeros, el Departamento antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 4 productos, pasando a 3 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 7 productos importados en 2010 a 11 en el 2015. (Tabla 31)

Tabla 31. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del TLC – Canadá.

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2010	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	4	3	-25,0%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	7	11	57,1%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CC

3.9 ACUERDO DE PROMOCIÓN COMERCIAL ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA

Países: Colombia- Estados Unidos de América

Fecha de firma: 22-nov-2006

Entrada en vigencia: 15-may-2012

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

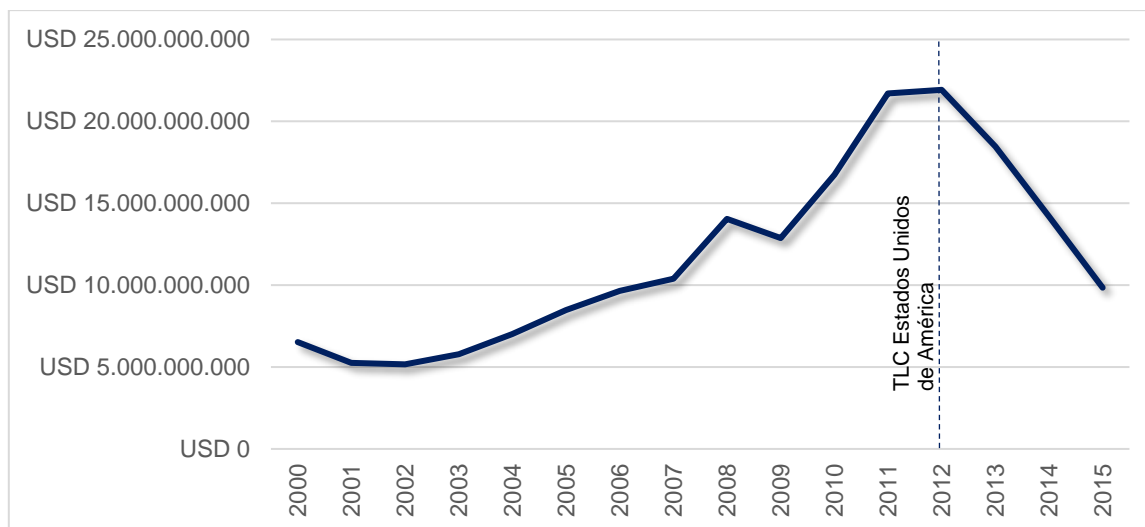
- El Acuerdo de Promoción Comercial entre la República de Colombia y los Estados Unidos de América, sus cartas adjuntas y sus entendimientos fueron suscritos en Washington, el 22 de noviembre de 2006. El 12 de octubre de 2011 el Congreso de los Estados Unidos aprobó el Acuerdo, hecho que fue seguido por la sanción de la ley aprobatoria por parte del presidente Obama el 21 de octubre de 2011.
- El proceso culmina con la publicación del Decreto 993 del 15 de mayo de 2012, mediante el cual se promulga el "Acuerdo de promoción comercial entre la República de Colombia y los Estados Unidos de América", sus "Cartas Adjuntas" y sus "Entendimientos", la Proclama es un requisito necesario para la entrada en vigor del Tratado.

EXPORTACIONES COLOMBIA- (TLC) ESTADOS UNIDOS DE AMERICA

Las exportaciones realizadas por Colombia a los Estados Unidos de América, mayor socio comercial del país, al entrar en vigencia el tratado, muestran un efecto contrario al comportamiento anterior a su firma, es decir que no hubo un real impulso al desarrollo comercial con dicha nación, una vez eliminadas las barreras arancelarias y en cambio se produce una drástica caída a partir de 2012 (Figura 50). La revista *Dinero* argumenta las causas del decrecimiento manifestando que:

“El factor más influyente de esta disminución fue la subida de las reservas de petróleo en Estados Unidos, ya que Colombia dejó de exportar en combustibles a este país más de USD \$3.000 millones de dólares.” También la exportación de frutas se redujo 27,5%, a causa del fenómeno de El Niño y la falta de interés por el producto que se ha venido presentando.” (Revista Dinero, 2016)

Figura 50. Comportamiento exportaciones de Colombia a Estados Unidos de América (USD\$-FOB)

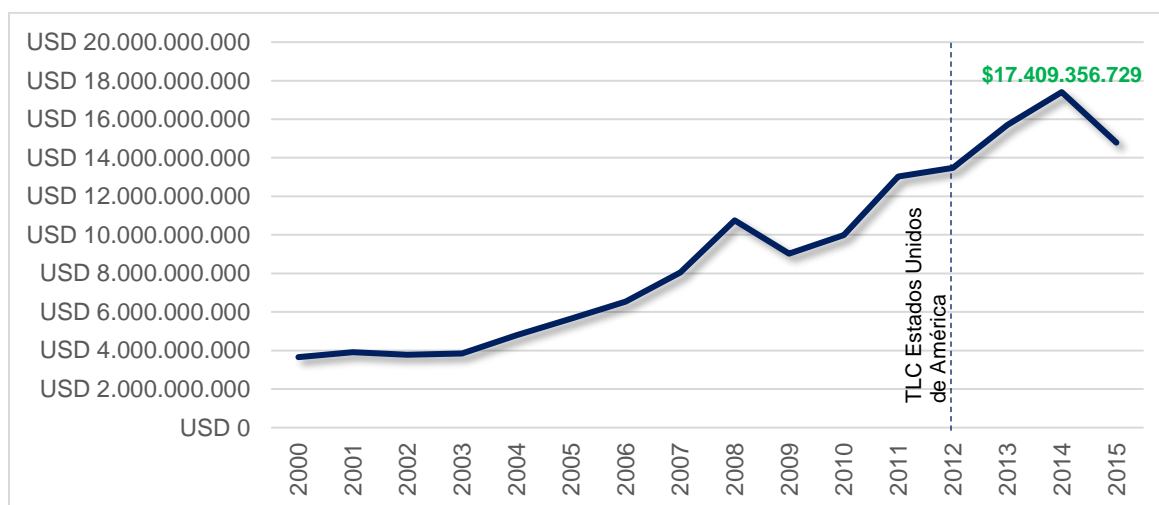


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES COLOMBIA- (TLC) ESTADOS UNIDOS DE AMERICA

El panorama de las importaciones de Colombia dentro del TLC firmado con los Estados Unidos de América, una vez entra en vigencia, muestra un crecimiento en los registros de 2013 y 2014, en este año alcanza la mayor cifra USD \$17.409,4 millones. En 2015 experimenta una caída que puede ser tendencia para los años posteriores. (Figura 51)

Figura 51. Comportamiento importaciones de Colombia de los Estados Unidos de América (USD\$-FOB)



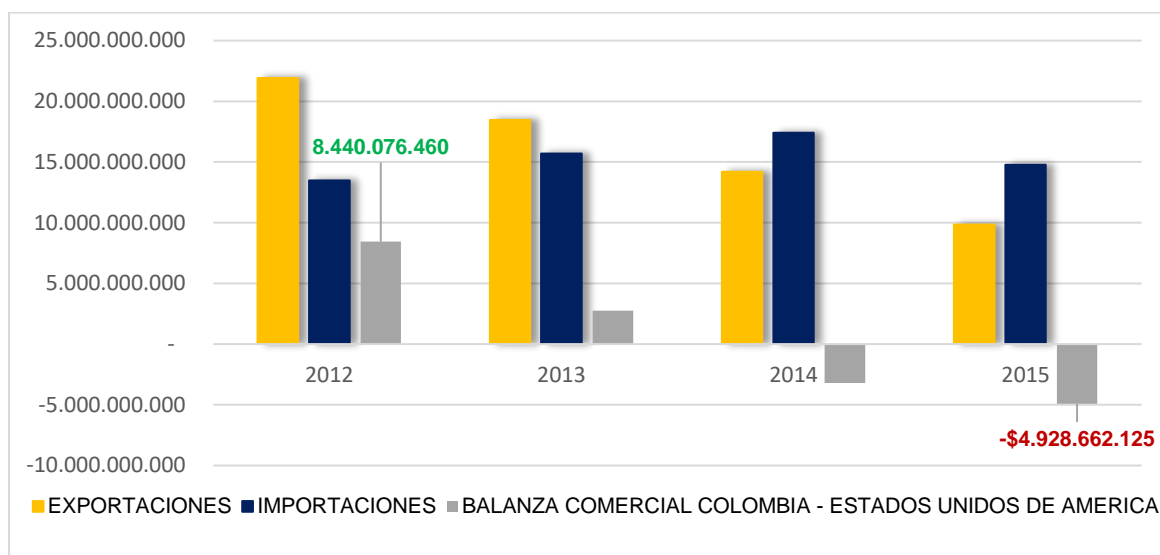
Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA- (TLC) ESTADOS UNIDOS DE AMERICA

Al analizar los resultados de la actividad comercial, reflejados en la balanza comercial del tratado, se observa que en el periodo 2012-2015 se presentan dos situaciones extremas:

en 2012 se registra el mayor superávit, USD \$8.440 millones y en 2015 el más alto déficit, USD \$4.928,7 millones. (Figura 52)

Figura 52. Balanza comercial Colombia – Estados Unidos de América (USD\$-FOB).



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA- (TLC) ESTADOS UNIDOS DE AMERICA

La tabla 32 muestra que lo más exportado dentro del tratado para el 2015, fue la extracción de petróleo crudo. En cuanto a lo más importado hace referencia a la fabricación de productos de la refinación del petróleo, elaborados en refinería.

Tabla 32. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Tratado Colombia - Estados Unidos de América en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - ESTADOS UNIDOS	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	0610	Extracción de petróleo crudo	\$4.381.724.526	Estados Unidos de América	12,28%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	2321	Fabricación de productos de la refinación del petróleo, elaborados en refinería	\$4.116.614.556	Estados Unidos de América	7,98%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del tratado exportaba 167 productos, pasando a 169 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 180 productos importados en 2010 a 176 en el 2015. (Tabla 33)

Tabla 33. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Estados Unidos de América.

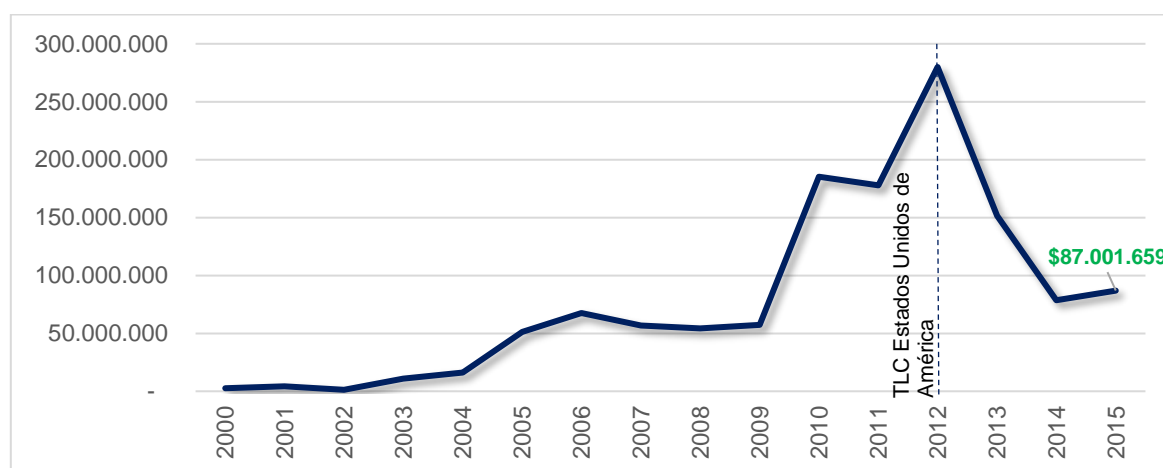
DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2010	2015	
Productos (CIIU REV 3 A.C) exportados	167	169	1,2%
Productos (CIIU REV 3 A.C) importados	180	176	-2,2%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

EXPORTACIONES TOLIMA- (TLC) ESTADOS UNIDOS DE AMERICA

Las exportaciones realizadas por el Tolima dentro del TLC firmado con Estados Unidos de América, al entrar en vigencia el tratado, muestran un efecto contrario al comportamiento anterior a su firma, es decir que no hubo un real impulso al desarrollo comercial del Departamento con dicha nación y en cambio se produjo una drástica caída en 2013 y 2014, con una leve recuperación en el 2015. (Figura 53)

Figura 53. Comportamiento exportaciones del Tolima a Estados Unidos de América (USD\$-FOB)

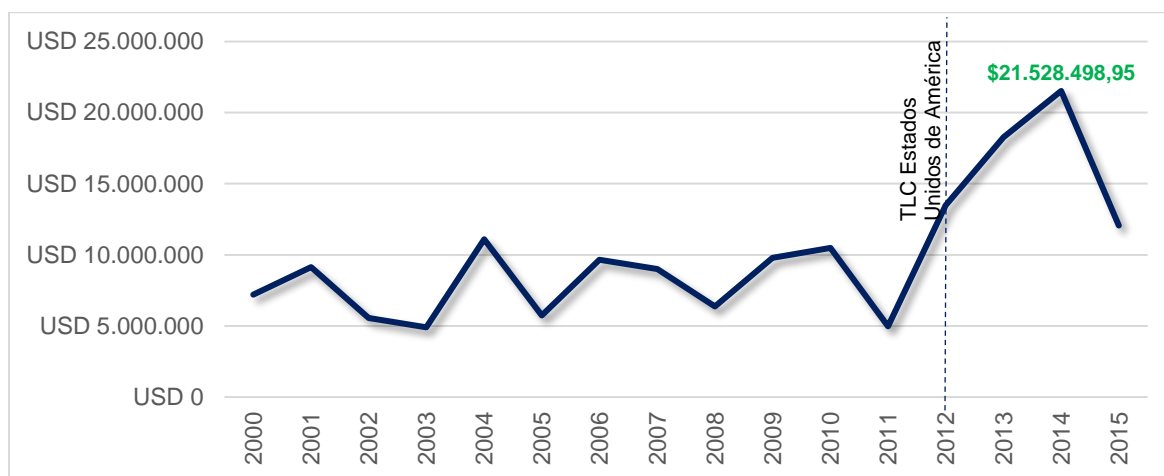


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES TOLIMA- (TLC) ESTADOS UNIDOS DE AMERICA

Las importaciones hechas por el Tolima desde los Estados Unidos de América, crecieron en los dos primeros años, después de la firma, en el 2014 se registra la cifra más alta de este rubro, USD \$21,5 millones. El 2015 experimenta una drástica caída, que puede ser la tendencia para los próximos años. (Figura 54)

Figura 54. Comportamiento importaciones del Tolima de los Estados Unidos de América (USD\$-FOB)

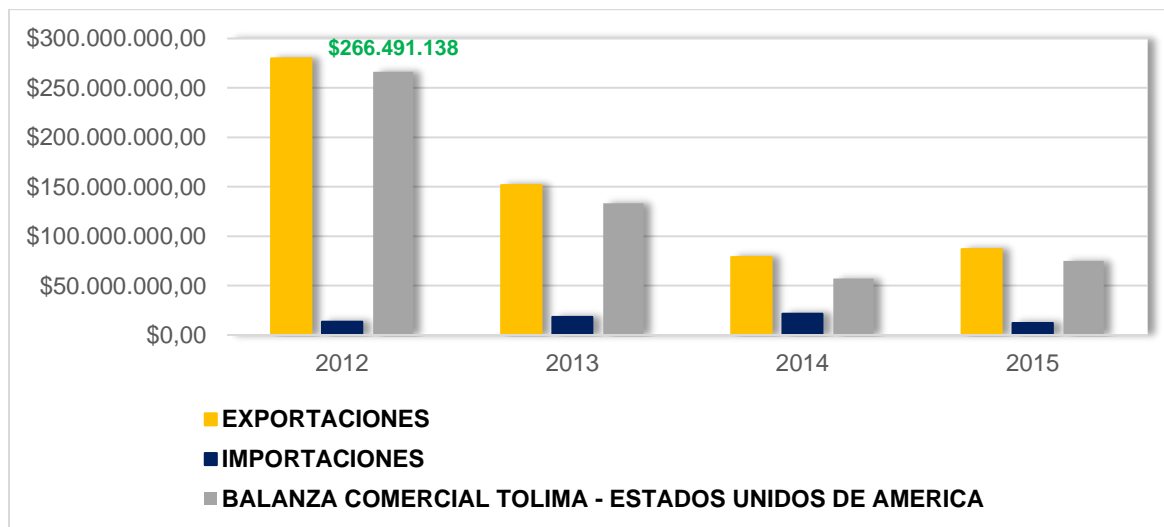


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL TOLIMA- (TLC) ESTADOS UNIDOS DE AMERICA

Los resultados de la actividad comercial del Tolima dentro del tratado firmado por Colombia con los Estados Unidos de América, durante el periodo de análisis, arrojan una balanza superavitaria decreciente, la excepción es el 2015, año en que se evidencia un pequeño crecimiento. (Figura 55)

Figura 55. Balanza comercial Tolima – Estados Unidos de América (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS TOLIMA-(TLC) ESTADOS UNIDOS DE AMERICA

La tabla 34 muestra que lo más exportado por el Tolima dentro del tratado para el 2015, fue la Trilla de café. En cuanto a lo más importado, hace referencia a la Elaboración de productos de molinería.

Tabla 34. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con los Estados Unidos de América en 2015. (USD\$-FOB)

TOLIMA - ESTADOS UNIDOS	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	1061	Trilla de café	\$54.056.508	E.E.U.U.	31,36%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	1541	Elaboración de productos de molinería	\$5.306.250	E.E.U.U.	7,89%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados por el Tolima. En los primeros, el Departamento antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 13 productos, pasando a 12 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 57 productos importados en 2010 a 62 en el 2015. (Tabla 35)

Tabla 35. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del TLC con Estados Unidos de América.

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2010	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	13	12	-7,7%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	57	62	8,8%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

3.10 ACUERDO DE ALCANCE PARCIAL DE NATURALEZA COMERCIAL AAP.C No 28 ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LA REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA

Países: Colombia-Venezuela

Fecha de firma: 28-nov-2011

Entrada en vigencia: 19-oct-2012

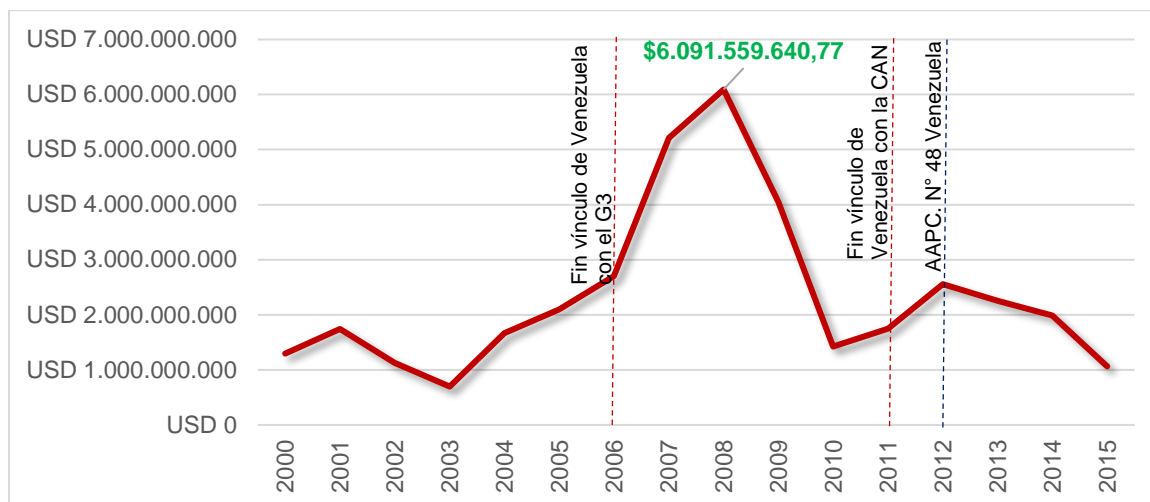
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- Fue suscrito el 28 de noviembre de 2011 por los presidentes de Colombia y Venezuela y los anexos se suscribieron el 15 de abril de 2012. El Acuerdo entraría en vigencia una vez se surtieran los trámites internos en cada país y establecía que estos debían informar a la ALADI sobre el cumplimiento de sus disposiciones legales internas, por lo cual al surtir este trámite el Acuerdo entraría en vigencia.
- Colombia le notificó a la Secretaria General de la ALADI el cumplimiento de las disposiciones legales internas el 10 de septiembre de 2012, Venezuela por su parte, lo hizo el 16 de octubre de 2012.
- A partir de las notificaciones, la ALADI anunció el 19 de octubre de 2012 que ambos países cumplieron con los requisitos internos necesarios, con lo cual el acuerdo entra en vigencia.

EXPORTACIONES COLOMBIA- (AAP) REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA

Las cifras de comercio entre las repúblicas de Colombia y Venezuela están inscritas en el marco de varios acuerdos y tratados comerciales firmados por los dos países. Es por esta razón que se hace una alusión también a los momentos de entrada no solo del Acuerdo de Alcance Parcial firmado con Venezuela en 2001, sino sus participaciones y renunciaciones en otros acuerdos como lo fueron el G3 y la CAN. En la Figura 56, tras la fecha de entrada en vigencia del acuerdo de alcance parcial, no se tuvo ningún impacto positivo para las exportaciones de Colombia hacia Venezuela.

Figura 56. Comportamiento exportaciones de Colombia a la República Bolivariana De Venezuela. (USD\$-FOB)

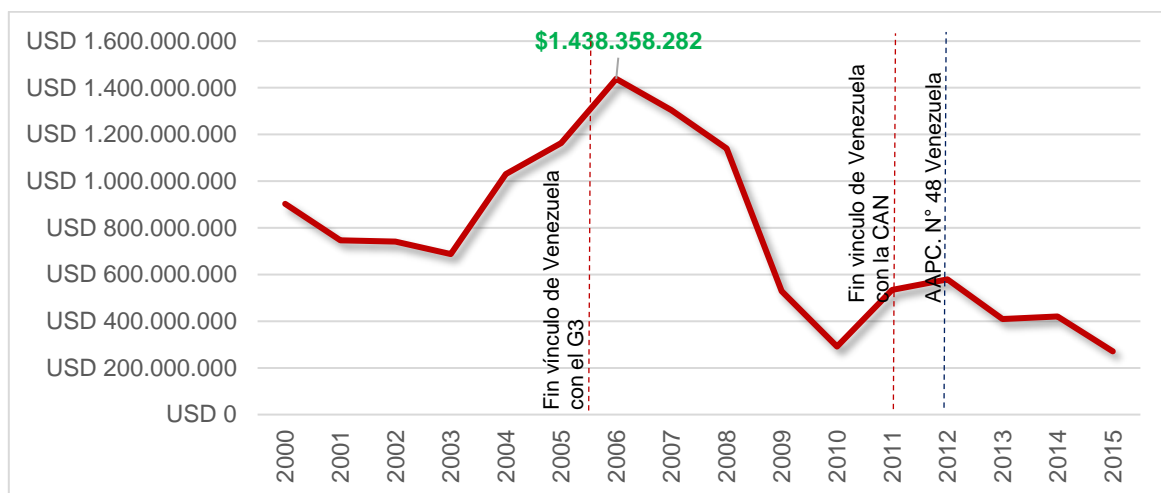


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES COLOMBIA- (AAP) REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA

A su vez, las importaciones desde Venezuela tampoco mostraron mejoría y de igual manera decrecieron a ritmo acelerado, atribuible a razones económicas y políticas del vecino país. (Figura 57)

Figura 57. Comportamiento importaciones a Colombia de la República Bolivariana De Venezuela. (USD\$-FOB)



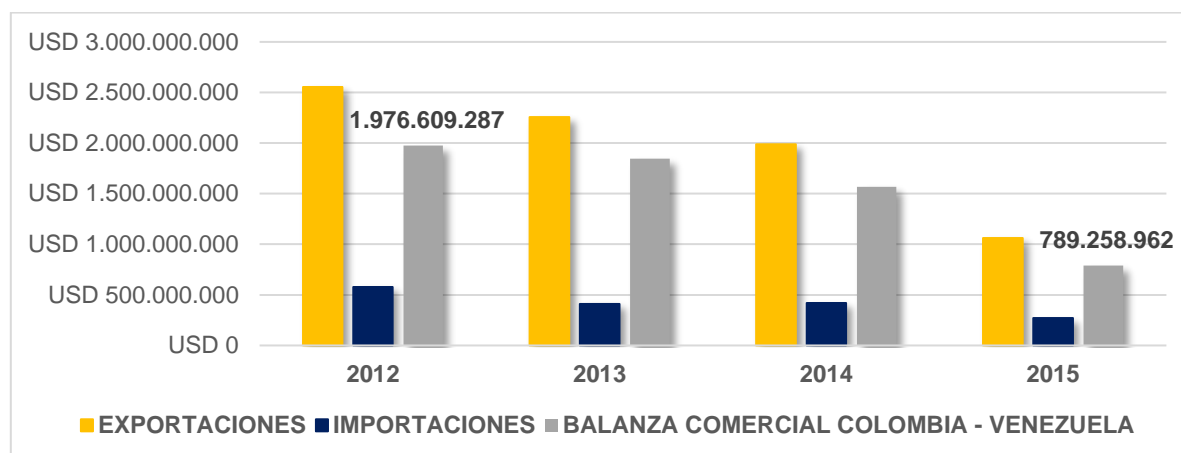
Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA- (AAP) REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA

Aun cuando las cifras de exportaciones e importaciones entre las dos naciones fueron decrecientes, la balanza comercial permaneció favorable para Colombia (USD \$1.976,6

millones en el 2012) y ratifica que, aunque no son buenos tiempos, Venezuela seguirá siendo un importante socio comercial para el país. (Figura 58)

Figura 58. Balanza comercial Colombia – Venezuela (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA- (AAP) REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA

La tabla 36 muestra que lo más exportado por Colombia dentro del tratado para el 2015, fue la “Elaboración de Cacao, chocolate y productos de confitería”. En cuanto a lo más importado, hace referencia a la “fabricación de sustancias químicas básicas, excepto abonos y compuestos inorgánicos nitrogenados”.

Tabla 36. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con Venezuela en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - VENEZUELA	2015			
	CIU	ACTIVIDAD	PRINCIPAL PAÍS	VALOR (USD FOB)
LO MÁS EXPORTADO (CIU Rev. 4)	1082	Elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería.	VENEZUELA	\$106.762.937,07
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV. 3 AC)	2411	Fabricación de sustancias químicas básicas, excepto abonos y compuestos inorgánicos nitrogenados	VENEZUELA	\$93.922.967,40

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo muestra un decrecimiento en la diversidad de productos tanto exportados como importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del tratado exportaba 150 productos, pasando a 140 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 108 productos importados en 2011 a 101 en el 2015. (Tabla 37)

Tabla 37. Diversificación de productos resultado de la implementación del AAP Colombia – Venezuela

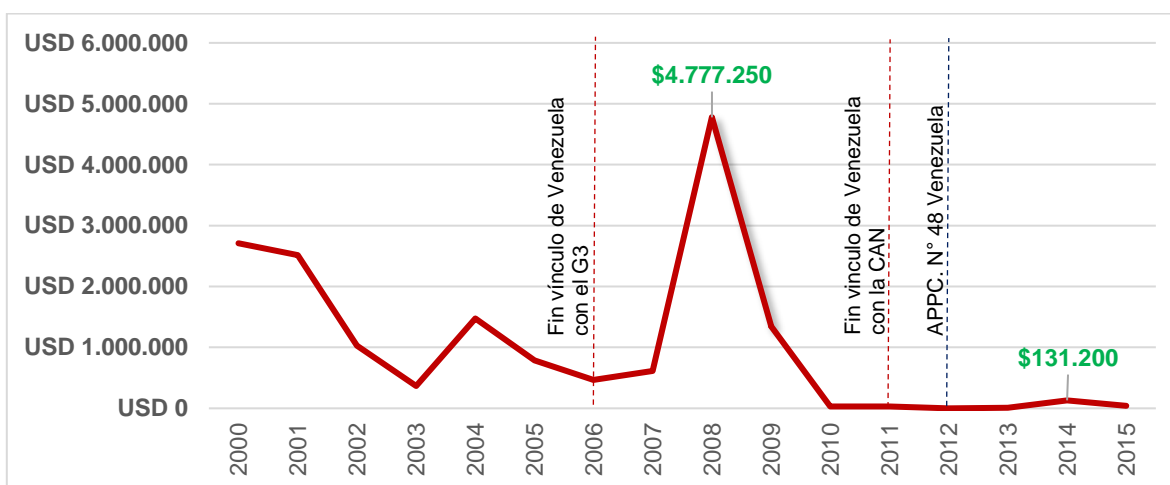
DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	CRECIMIENTO
	2011	2015	
Productos (CIIU REV 3 A.C) exportados	150	140	-6,7%
Productos (CIIU REV 3 A.C) importados	108	101	-6,5%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

EXPORTACIONES TOLIMA- (AAP) REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA

Para el departamento del Tolima el comportamiento de las cifras de comercio exterior tuvo un importante aumento para el 2008 (periodo posterior a su salida del G3 pero anterior a su salida de la CAN), seguido de un marcado decrecimiento en los años posteriores. En 2012, tras la entrada en vigencia del acuerdo de alcance parcial, no se observó ningún impacto de importancia en las dinámicas comerciales entre los países, más allá de un discreto incremento en 2014, cuando se registró una exportación por USD\$131.200 por concepto de productos de la actividad económica “Fabricación de plásticos en formas primarias” (CIIU Rev. 4). (Figura 59)

Figura 59. Comportamiento exportaciones del Tolima a la República Bolivariana De Venezuela. (USD\$-FOB)

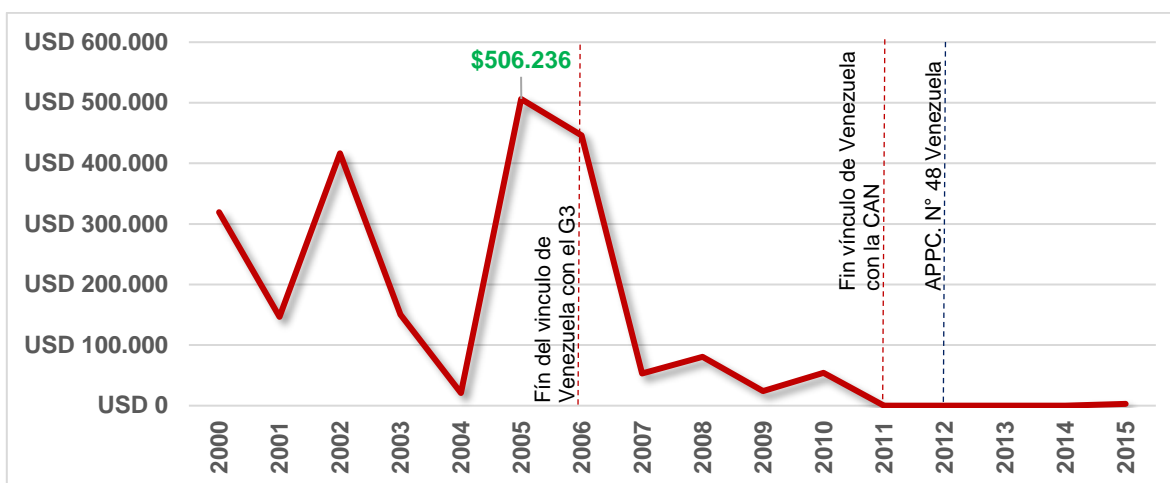


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES TOLIMA- (AAP) REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA

Respecto a las importaciones las cifras tampoco presentan una mejora tras el acuerdo y se mantuvieron en un muy bajo registro, iniciado en 2011, junto a la salida de Venezuela de la CAN. (Figura 60)

Figura 60. Comportamiento importaciones al departamento del Tolima de la República Bolivariana De Venezuela. (USD\$-FOB)

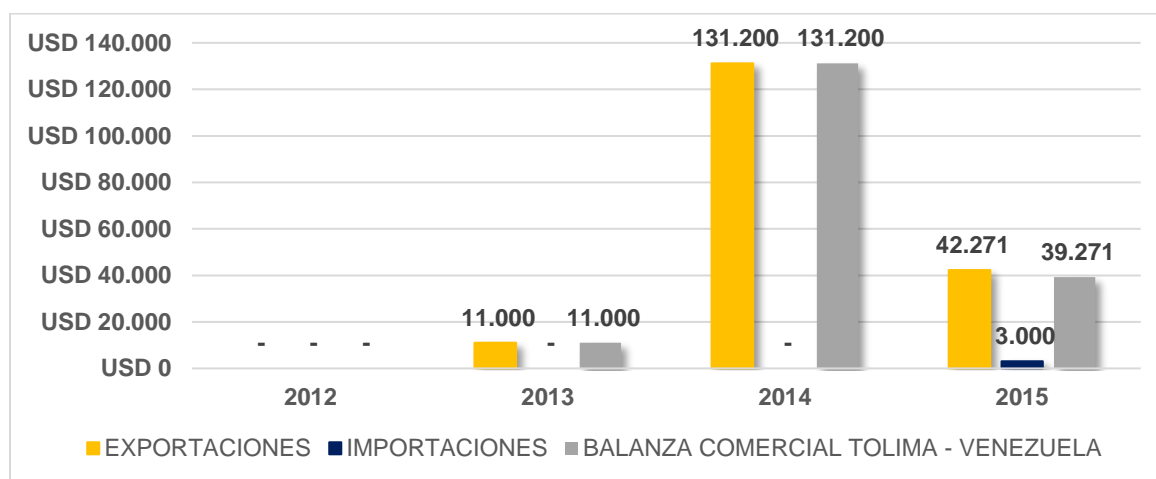


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL TOLIMA- (AAP) REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA

Dentro del periodo de vigencia del acuerdo, la balanza comercial entre la republica Venezuela y el Tolima se ha mantenido positiva para este último. Este resultado se presenta debido a que el Departamento no ha efectuado ninguna actividad de importación desde Venezuela, a excepción de 2015 cuando hizo una única transacción por USD\$3.000. (Figura 61)

Figura 61. Balanza comercial Tolima – Venezuela (USD FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS TOLIMA-(AAP) REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA

La tabla 38 muestra que lo más exportado por el Tolima dentro del tratado para el 2015, fue la “Fabricación de jabones y detergentes, preparados para limpiar y pulir; perfumes y preparados de tocador”. En cuanto a lo más importado, no fue posible identificar el producto, la información disponible, muestra un único rubro con CIIU “0000”.

Tabla 38. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con Venezuela en 2015. (USD\$-FOB)

TOLIMA - VENEZUELA	2015			
	CIIU	ACTIVIDAD	PRINCIPAL PAÍS	VALOR (USD FOB)
LO MÁS EXPORTADO	2023	Fabricación de jabones y detergentes, preparados para limpiar y pulir; perfumes y preparados de tocador.	VENEZUELA	\$ 42.271,39
LO MÁS IMPORTADO	0000	No identificado	VENEZUELA	\$ 3.000

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación poco significativa para el Departamento, tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el Tolima antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 2 productos, pasando a 1 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 0 productos importados en 2011 a 1 en el 2015. (Tabla 39)

Tabla 39. Diversificación de productos resultado de la implementación del AAP Tolima – Venezuela

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	CRECIMIENTO
	2011	2015	
Productos (CIIU REV 3 A.C) exportados	2	1	-50,0%
Productos (CIIU REV 3 A.C) importados	0	1	100%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

3.11 ACUERDO DE COMPLEMENTACIÓN ECONÓMICA No 49 CELEBRADO ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LA REPÚBLICA DE CUBA

Países: Colombia-Cuba

Fecha de firma: 2000

Entrada en vigencia: 2001 - 2008

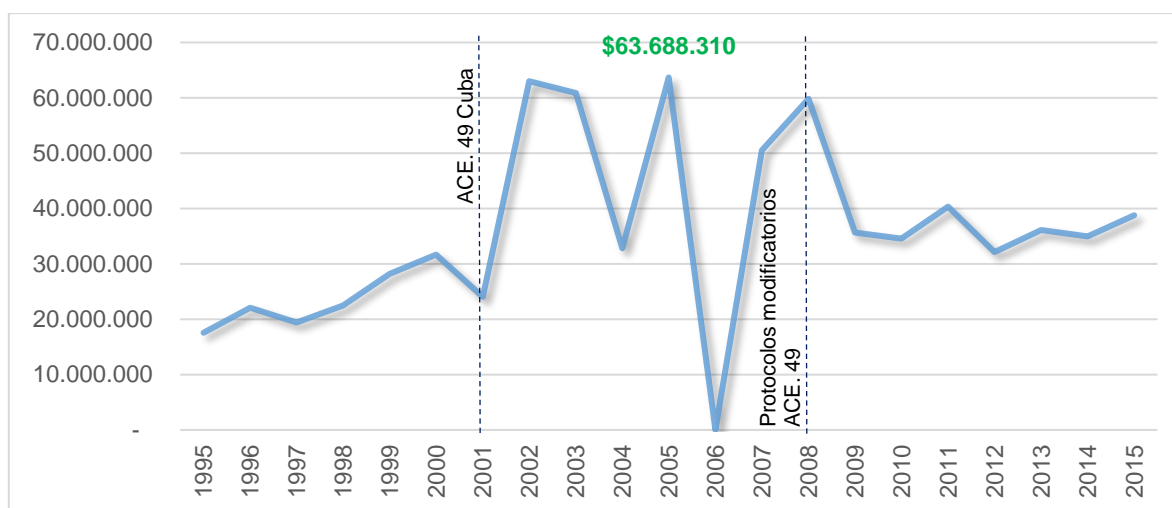
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- Entre Colombia y Cuba, está suscrito desde el año 2000 bajo el marco de la ALADI, el Acuerdo de Complementación Económica No 49, que entró en vigencia el 10 de julio de 2001 y cuenta con dos protocolos modificatorios y uno de profundización y ampliación del acuerdo que se encuentra en estado provisional a futuro.
- El Acuerdo y sus protocolos modificatorios entraron en vigencia en Colombia con los decretos 3275 y 3800 de septiembre de 2008 y 4225 de noviembre de 2008. En el caso de Cuba, fue mediante Resolución No. 8 de septiembre de 2008.

EXPORTACIONES COLOMBIA- (ACE) REPÚBLICA DE CUBA

Las exportaciones realizadas por Colombia a Cuba, a partir de la vigencia del acuerdo, en su primera fase 2001-2007, visualizan un comportamiento caracterizado por marcadas fluctuaciones, siendo 2005, el año que registra la más alta cifra de este rubro, USD \$63,7 millones. En su segunda fase 2008-2015, continúan las fluctuaciones, pero con una relativa estabilidad. (Figura 62)

Figura 62. Comportamiento exportaciones de Colombia a la República de Cuba. (USD\$-FOB)

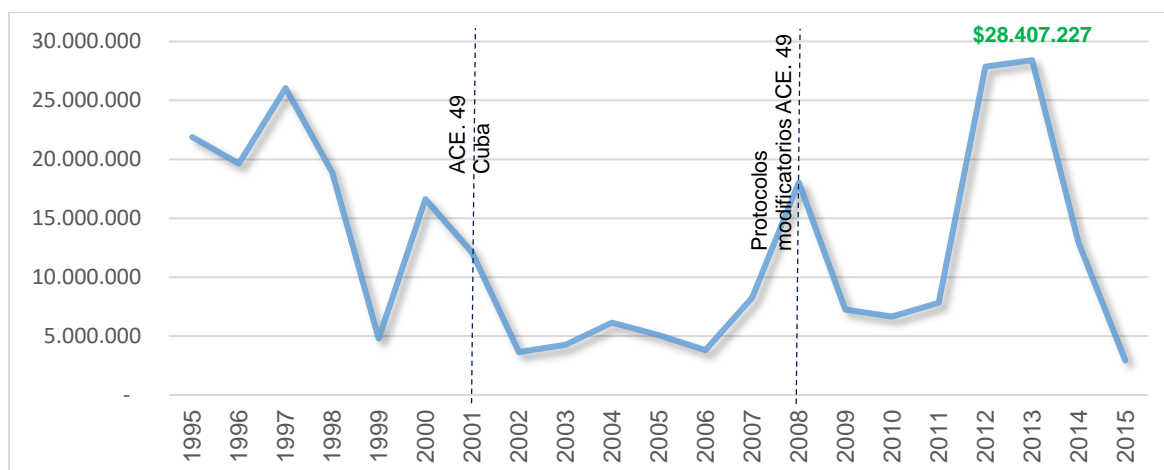


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES COLOMBIA- (ACE) REPÚBLICA DE CUBA

Las importaciones realizadas por Colombia desde Cuba, a partir de la vigencia del acuerdo, en su primera fase 2001-2007, muestran que, con excepción de 2004 y 2007 se presenta un decrecimiento en las cifras de este rubro. En su segunda fase 2008-2015, el periodo 2010-2013 presenta importantes crecimientos, 2013 es el año que registra la cifra más alta de importaciones con USD \$28,4 millones. (Figura 63)

Figura 63. Comportamiento importaciones a Colombia de la República de Cuba. (USD\$-FOB)

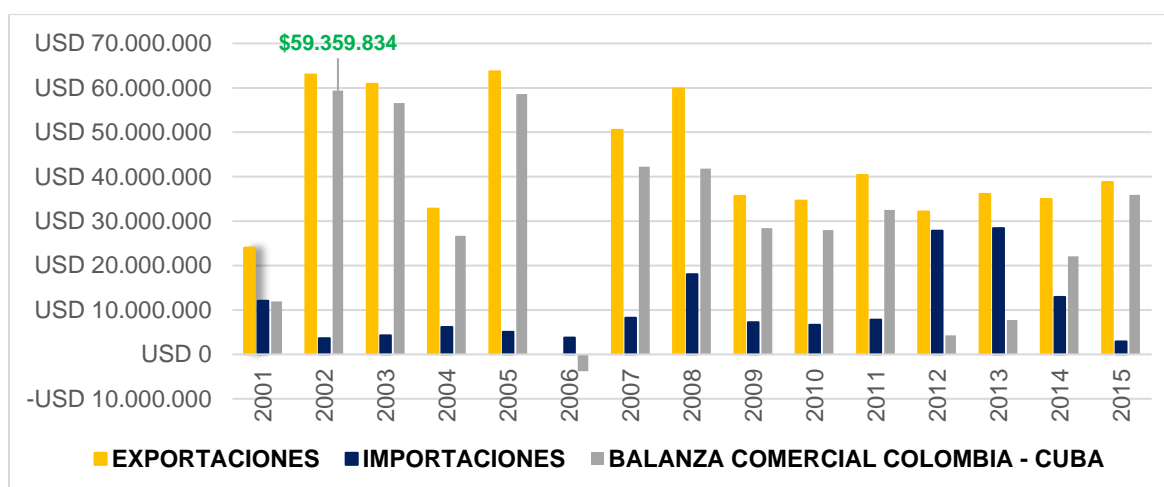


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA- (ACE) REPÚBLICA DE CUBA

Los resultados de la actividad comercial de Colombia, dentro del acuerdo firmado con Cuba, durante el periodo de análisis 2001-2015, con excepción de 2006, arrojan una balanza superavitaria con marcadas fluctuaciones, 2002 es el año que registra el mayor superávit, USD \$59,4 millones. (Figura 64)

Figura 64. Balanza comercial Colombia – República de Cuba (USD\$-FOB).



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA- (ACE) REPÚBLICA DE CUBA

La tabla 40 muestra que lo más exportado dentro del acuerdo para el 2015, fue la fabricación de plásticos en formas primarias. En cuanto a lo más importado hace referencia a la fabricación de productos farmacéuticos, sustancias químicas medicinales y productos botánicos.

Tabla 40. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia- (ACE) República de Cuba en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - CUBA	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	2013	Fabricación de plásticos en formas primarias	\$9.736.439	Cuba	0,03%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	2423	Fabricación de productos farmacéuticos, sustancias químicas medicinales y productos botánicos	\$2.156.734	Cuba	0,004%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 69 productos, pasando a 87 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 34 productos importados en 2010 a 19 en el 2015. (Tabla 41)

Tabla 41. Diversificación de productos resultado de la implementación del ACE Colombia – Cuba

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO ANTES DE ENTRADA EN VIGENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2010	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	69	87	26,1%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	34	19	-44,1%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

TOLIMA - (ACE) REPÚBLICA DE CUBA

La actividad comercial del Tolima, dentro del acuerdo firmado entre Colombia y Cuba, no registra transacciones de comercio exterior con esa república, luego el Departamento no se ha beneficiado de la reducción arancelaria y su impacto en el desarrollo comercial, pactada entre las dos naciones.

3.12 ACUERDO COMERCIAL ENTRE LA UNIÓN EUROPEA, COLOMBIA Y PERÚ

Países: Colombia y Perú- Unión Europea

Fecha de firma: 26-jun-2012

Entrada en vigencia: 01/08/2013 (Provisional)

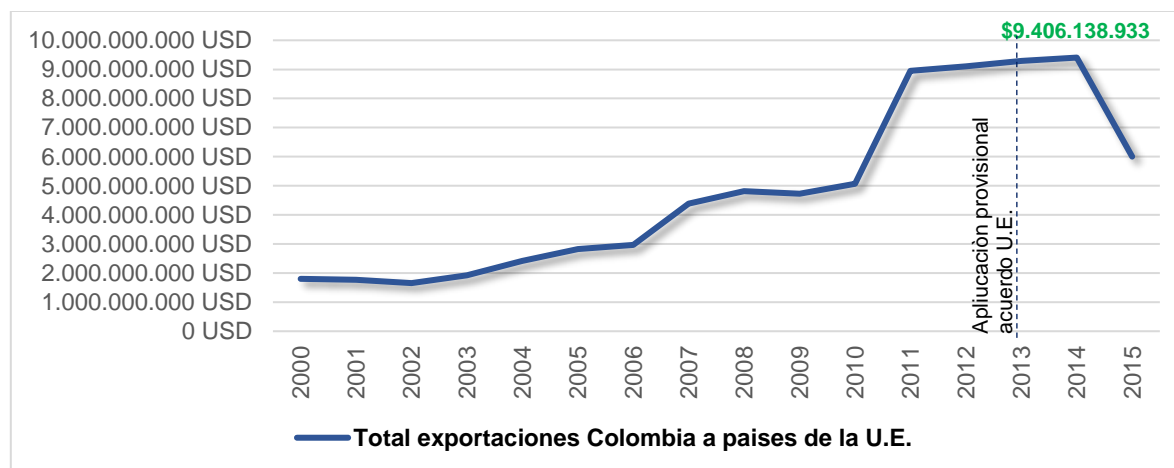
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- El Acuerdo Comercial entre Colombia y el Perú, por una parte, y la Unión Europea y sus Estados Miembros, por otra, fue firmado en la ciudad de Bruselas, Bélgica, el 26 de junio de 2012. Este Tratado de Libre Comercio (TLC) tiene el objetivo de acabar con las barreras existentes a la importación y exportación con ambos países andinos. Esta fue una oferta exportable renovada ante más de 500 millones de consumidores de los 28 países que conformaban este gran bloque económico a la fecha de su firma.
- Por parte de la Unión Europea, el Parlamento Europeo aprobó el Acuerdo el 11 de diciembre de 2012, y posteriormente notificó la culminación de sus trámites internos para la aplicación provisional del Acuerdo el 27 de febrero de 2013. Por parte de Colombia el presidente de la República mediante el Decreto 1513 del 18 de julio de 2013 dio aplicación provisional al Acuerdo Comercial y se notificó a la Unión Europea el cumplimiento de los procedimientos internos requeridos para tal efecto. Adicionalmente, mediante el mismo Decreto se tomó la determinación de dar aplicación provisional al Acuerdo a partir del 1° de agosto de 2013.

EXPORTACIONES COLOMBIA- (TLC) UNIÓN EUROPEA

Las exportaciones realizadas por Colombia a los países del tratado con la Unión Europea, al entrar en vigencia, muestran un comportamiento un poco distinto a lo experimentado en años anteriores a su firma, la tendencia creciente se manifiesta en el primer año de vigencia, 2014 registra la cifra histórica más alta en este rubro, USD \$9.406 millones. En 2015 se produce una drástica caída que puede ser la tendencia para los años siguientes. (Figura 65).

Figura 65. Comportamiento exportaciones de Colombia a la Unión Europea (USD\$-FOB)

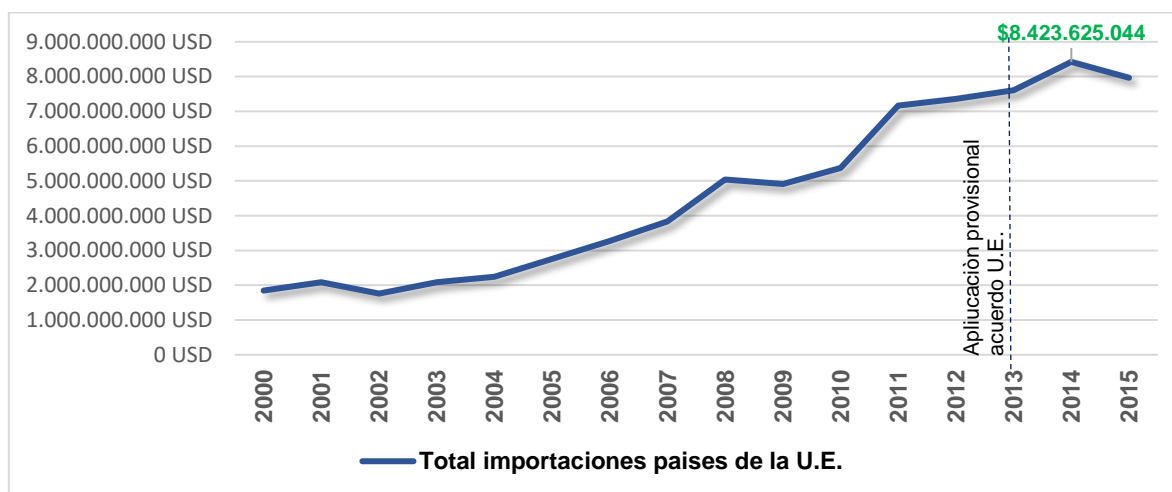


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES COLOMBIA- (TLC) UNIÓN EUROPEA

Las importaciones realizadas por Colombia desde los países de la Unión Europea, a partir de la vigencia del acuerdo, presentan un importante crecimiento en las cifras, el 2014 es el año en que se registra el mayor valor de este rubro, USD \$8.423,6 millones; en el 2015 se presenta una contracción, que puede ser tendencia para los próximos años. (Figura 66)

Figura 66. Comportamiento importaciones de Colombia de la Unión Europea (USD\$-FOB)

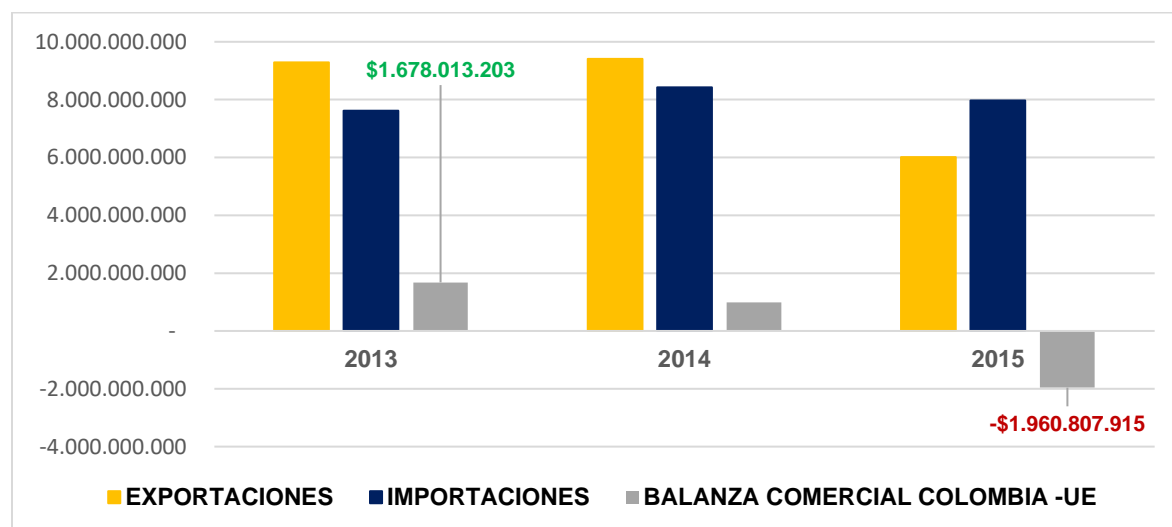


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA- (TLC) UNIÓN EUROPEA

Al analizar los resultados de la actividad comercial, reflejados en la balanza comercial del tratado, se observa que en el periodo 2013-2015 se presentan dos situaciones extremas: en 2013 se registra el mayor superávit, USD \$1.678 millones y en 2015 el más alto déficit, USD \$1.960,8 millones. (Figura 67)

Figura 67. Balanza comercial Colombia – Unión Europea (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA - (TLC) UNIÓN EUROPEA

La tabla 42 muestra que lo más exportado dentro del acuerdo para el 2015, fue la extracción de hulla (carbón de piedra), siendo Alemania el principal país de destino. En cuanto a lo más importado hace referencia a la fabricación de “aeronaves y de naves espaciales” y Francia es el principal país de origen.

Tabla 42. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con la Unión Europea en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - UNION EUROPEA	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	0510	Extracción de hulla (carbón de piedra)	\$2.072.176.034	Alemania	5,81%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	3530	Fabricación de aeronaves y de naves espaciales	\$1.546.609.073	Francia	3,00%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 161 productos, pasando a 163 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 174 productos importados en 2012 a 178 en el 2015. (Tabla 43)

Tabla 43. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Unión Europea.

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO PARA REFERENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2012	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	161	163	1,2%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	174	178	2,3%

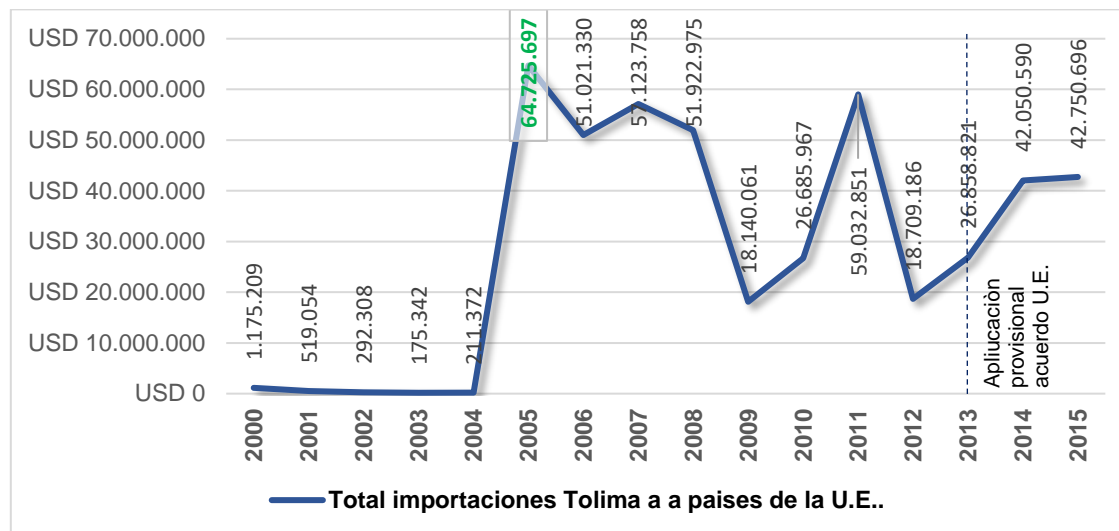
Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

EXPORTACIONES TOLIMA- (TLC) UNIÓN EUROPEA

Las exportaciones realizadas por el Tolima dentro del TLC firmado con la Unión Europea, al entrar en vigencia el tratado, muestran un comportamiento inferior al alcanzado antes de

su firma, el periodo 2013-2015 se caracteriza por un crecimiento moderado que no alcanza a recuperar los niveles obtenidos en años anteriores a la firma del tratado, como el de USD \$64,7 millones en el 2005. (Figura 68)

Figura 68. Comportamiento exportaciones del Tolima con la Unión Europea. (USD\$-FOB)

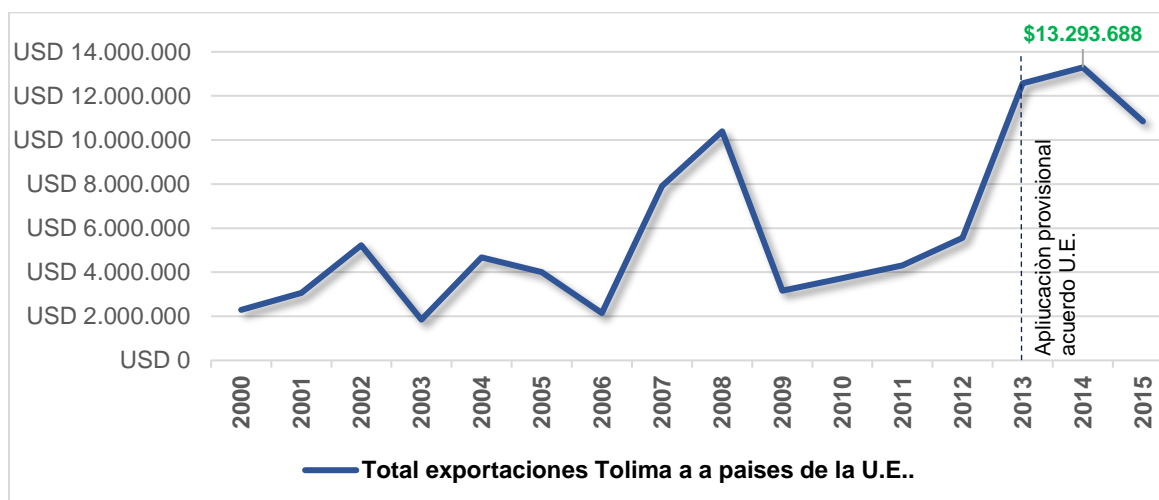


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

IMPORTACIONES TOLIMA- (TLC) UNIÓN EUROPEA

Las importaciones hechas por el Tolima desde los países firmantes del tratado, crecieron en el 2014, una vez firmado el tratado, siendo este año el que registra la cifra más alta en este rubro, USD \$13,3 millones. En 2015 se presenta una drástica caída que puede ser tendencia en el corto plazo. (Figura 69)

Figura 69. Comportamiento importaciones del Tolima de la Unión Europea. (USD\$-FOB)

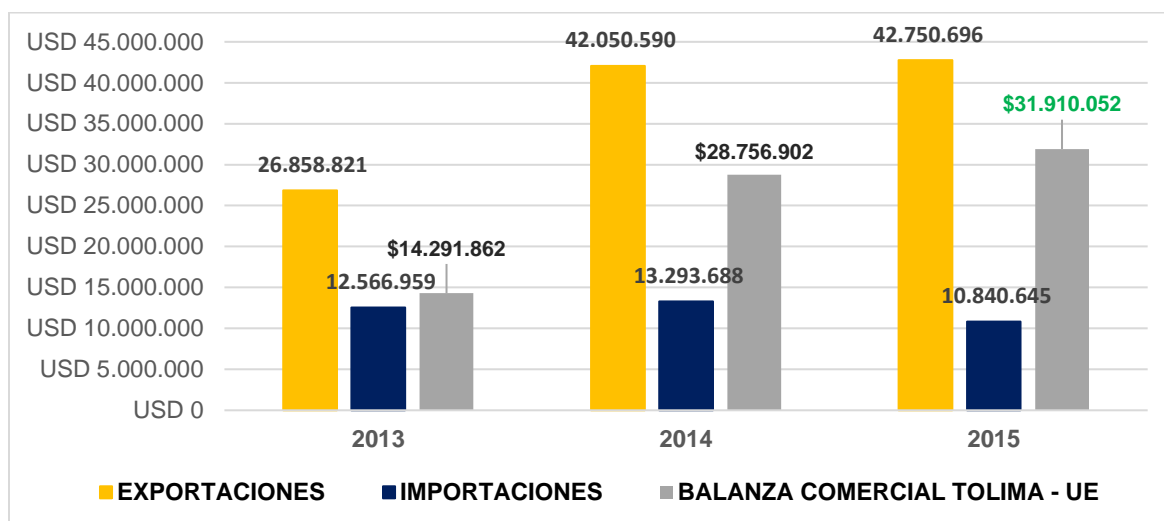


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

BALANZA COMERCIAL TOLIMA-(TLC) UNIÓN EUROPEA

Los resultados de la actividad comercial del Tolima dentro del acuerdo firmado por Colombia con la Unión Europea, durante el periodo 2013-2015, arrojan una balanza superavitaria. Merece destacarse el 2015, como el año de mayor superávit, USD \$31,9 millones. (Figura 70)

Figura 70. Balanza comercial Tolima – Unión Europea (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS TOLIMA-(TLC) UNIÓN EUROPEA

La tabla 44 muestra que lo más exportado por el Tolima dentro del tratado para el 2015, fue la Trilla de café, siendo Alemania el principal país de destino. En cuanto a lo más importado, hace referencia a la Fabricación de equipo médico y quirúrgico y de aparatos ortésicos y protésicos y Reino Unido es el principal país de origen.

Tabla 44. Actividades económicas y productos más exportados e importados por el Tolima con la unión europea en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - UNION EUROPEA	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	1061	Trilla de café	\$41.619.117	Alemania	24,14%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	3311	Fabricación de equipo médico y quirúrgico y de aparatos ortésicos y protésicos	\$3.288.090	Reino Unido	4,89%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

La implementación del tratado hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados por el Tolima. En los primeros, el Departamento no tiene información disponible antes de la entrada en vigencia del acuerdo, y registra 7 productos en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 54 productos importados en 2012 a 64 en el 2015. (Tabla 45)

Tabla 45. Diversificación de productos en el Tolima resultado de la implementación del tratado con la Unión Europea.

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO PARA REFERENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2012	2015	
Productos (CIU REV 3 A.C) exportados	N.D*	7	100%
Productos (CIU REV 3 A.C) importados	54	64	18,5%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

*No hay información disponible debido a que la información de la fuente *Colombiestad* (DANE), la codificación de la actividad económica es "En blanco"

3.13 ALIANZA DEL PACÍFICO²

La Alianza del Pacífico es un mecanismo de integración regional conformado por Chile, Colombia, México y Perú, establecido en abril de 2011 y constituido formal y jurídicamente el 6 de junio de 2012, con la suscripción del Acuerdo Marco.

Países: Chile, Colombia, México, Perú.

Fecha de firma: 28-abr-2011

Entrada en vigencia: 01-may-2016 (protocolo comercial)

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- La Alianza del Pacífico es un mecanismo de articulación política, económica y de cooperación e integración entre Chile, Colombia, México y Perú, establecido en abril de 2011 y constituido formal y jurídicamente el 6 de junio de 2012, con la suscripción del Acuerdo Marco de la Alianza del Pacífico.
- La Alianza es más que un TLC, es un mecanismo de integración económica abierto al libre comercio, flexible y pragmático, el cual busca construir de manera participativa y consensuada, un área de integración profunda para avanzar

² De este acuerdo no se realizó el ejercicio de medición de su desempeño, nacional y departamental, debido a que, si bien la entrada en vigencia del acuerdo macro fue el 20 de julio de 2015, solo hasta el 01 de mayo del año 2016 ocurrió la entrada en vigor del protocolo comercial. Esto impidió hacer el análisis similar a los demás, al no tener información confirmada de por lo menos un (1) año completo después de su entrada en vigencia.

progresivamente hacia la libre circulación de bienes, servicios, capitales y personas. Adicionalmente, la Alianza va mucho más allá de un acuerdo comercial tradicional, ya que incluye temas de cooperación en innovación, emprendimiento, cultura, deporte e infraestructura, entre otros.

3.14 ACUERDO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA Y LA REPÚBLICA DE COREA DEL SUR³

Países: Colombia-Corea del Sur

Fecha de firma: 21-feb-2013

Entrada en vigencia: 15-jul-2016

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- Todo el proceso tomó dos años y medio: inició en diciembre de 2009 y concluyó en junio de 2012, luego de 7 rondas y 5 mini-rondas.
- Es el primer acuerdo firmado con un integrante del continente asiático y pactó eliminar aranceles del 96,1 por ciento de los productos colombianos en Corea del Sur y del 96,7 por ciento de los bienes surcoreanos en Colombia en un plazo de 10 años. Pasaron 3 años y 5 meses para que los gobiernos pudieran definir su entrada en vigencia

3.15 TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE COLOMBIA Y COSTA RICA⁴

Países: Colombia-Costa Rica

Fecha de firma: 22-may-2013

Entrada en vigencia: 29-jul-2016

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- En junio de 2012, Colombia y Costa Rica iniciaron negociaciones para suscribir un Tratado de Libre Comercio, proceso que duró cuatro rondas y finalizó en marzo de 2013. La firma del acuerdo se llevó a cabo el 22 de mayo de 2013. Fue aprobado con la Ley 1763 del 15 de julio de 2015 e implementando mediante Decreto 1231 del 29 de julio de 2016.
- Costa Rica es una de las economías más dinámicas y estables de Latinoamérica, con la que Colombia ha sostenido por años fuertes vínculos culturales, comerciales y diplomáticos. El TLC con Costa Rica es un paso fundamental y natural en la consolidación de las relaciones comerciales con Centroamérica, pues

³ Al igual que la Alianza del Pacífico, no se realizó el ejercicio de medición de su desempeño, nacional y departamental, debido a que su entrada en vigencia ocurrió hasta el año 2016. Esto impidió hacer un análisis similar a los demás al no tener información confirmada de por lo menos un año completo, después de su entrada en vigencia.

⁴ Este acuerdo, por haber entrado en vigencia en el 2016 y no tener información de por lo menos un año, no se le realizó el ejercicio de medición de su desempeño nacional y departamental.

complementará lo dispuesto en el Acuerdo suscrito con los países del Triángulo Norte (El Salvador, Guatemala y Honduras) y Panamá.

3.16 ACUERDO DE ALCANCE PARCIAL (AAP) – REPÚBLICA DE NICARAGUA

Países: Colombia-Nicaragua

Fecha de firma: 1984

Entrada en vigencia: 1985 – Renovable cada 3 años.

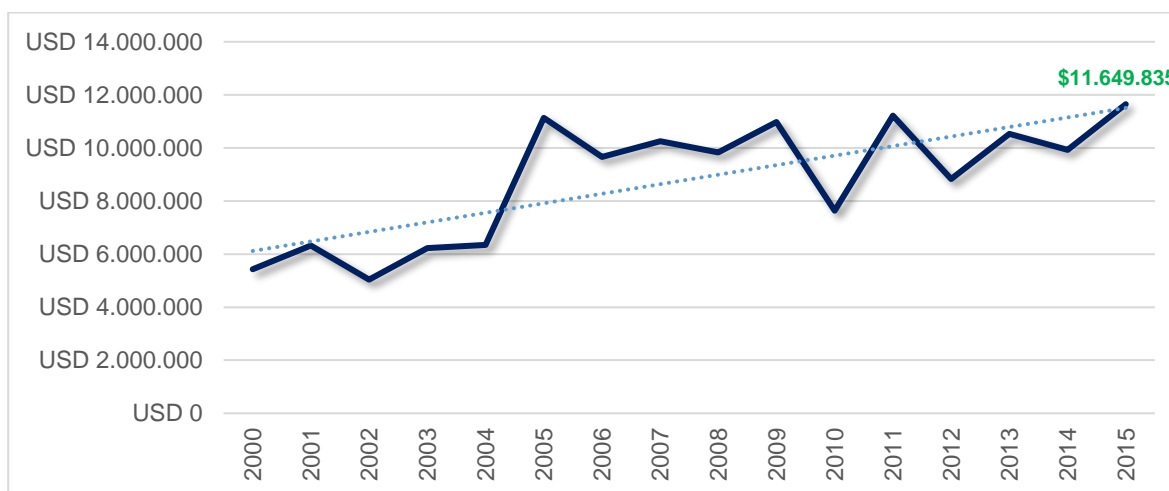
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- El AAP No. 6 se realiza en el marco del Artículo 25 del Tratado de Montevideo de 1980, el cual permite la suscripción de Acuerdos de Alcance Parcial entre países miembros de la ALADI con otros países y áreas de integración de América Latina, como es el caso de Nicaragua.
- Este AAP se firmó el 2 de marzo de 1984 y fue adoptado por Colombia mediante Decreto 2500 de 1985 (Sistema de Información sobre Comercio Exterior - SICE, 2017). Está abierto a la adhesión de cualquier país miembro de la Asociación Latinoamericana de Integración, previo a negociación.
- El acuerdo tiene una vigencia de tres (3) años prorrogables automáticamente por iguales periodos, si el país interesado en darlo por terminado no comunica tal intención al otro país signatario con noventa (90) días de anticipación a la fecha en que caduque.

EXPORTACIONES COLOMBIA - (AAP) REPÚBLICA DE NICARAGUA

Las exportaciones realizadas por Colombia a Nicaragua, a partir de la vigencia del acuerdo, han tenido un comportamiento con tendencia creciente. En el 2015, se registró la mayor cifra, USD \$11,6 millones. (Figura 71)

Figura 71. Comportamiento exportaciones de Colombia a la República de Nicaragua. (USD\$-FOB)

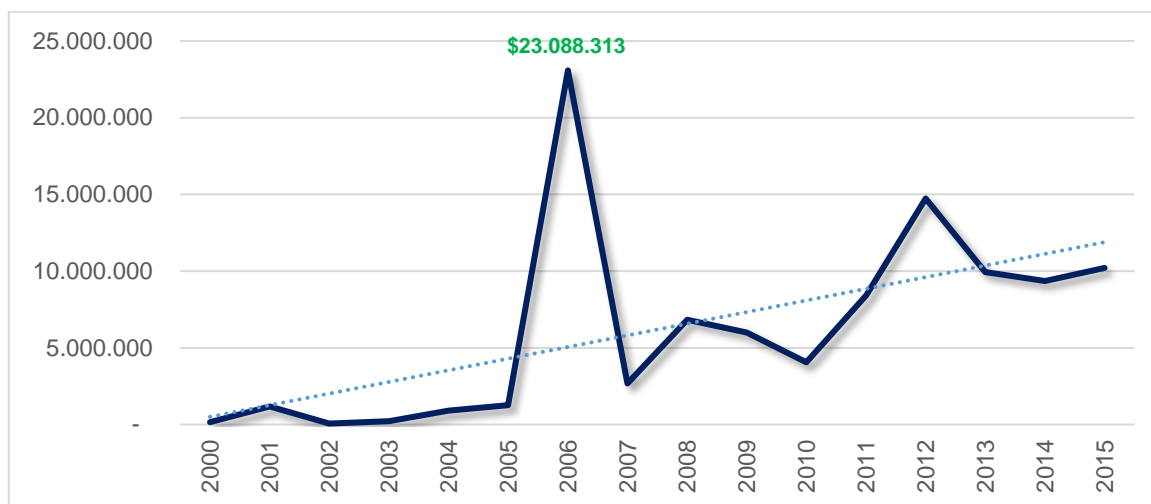


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI.

IMPORTACIONES COLOMBIA - (AAP) REPÚBLICA DE NICARAGUA

Las importaciones realizadas por Colombia desde Nicaragua, a partir de la vigencia del acuerdo, muestran de manera general un crecimiento creciente, siendo 2006, el año que registra el mayor valor de todo el periodo de análisis, USD \$23 millones. En 2007 cae la cifra y continúa el crecimiento constante en los años siguientes. (Figura 72)

Figura 72. Comportamiento importaciones de Colombia de la República de Nicaragua. (USD FOB)

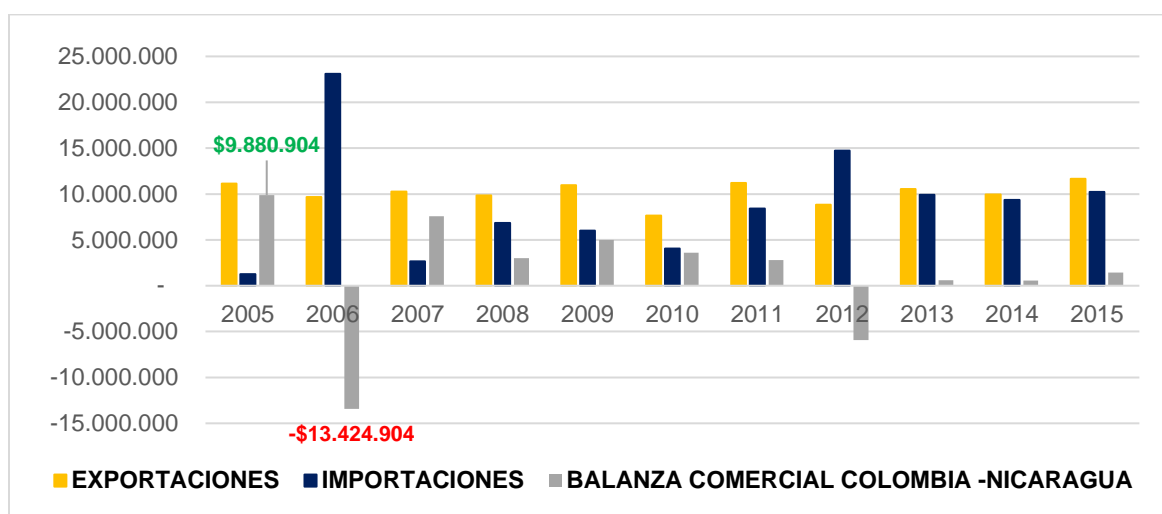


Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI
Cifras en FOB

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA - (AAP) REPÚBLICA DE NICARAGUA

Al analizar los resultados de la actividad comercial, reflejados en la balanza comercial del acuerdo, se puede concluir que hubo un desempeño positivo al registrar mayoritariamente situaciones de superávit, con excepción de 2006 y 2012. En 2006 se registra la cifra más alta de déficit, USD \$13,4 millones. (Figura 73)

Figura 73. Balanza comercial Colombia – República de Nicaragua (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTOS TRANSADOS COLOMBIA - (AAP) REPÚBLICA DE NICARAGUA

La tabla 46 muestra que lo más exportado dentro del acuerdo para el 2015, fue la fabricación de productos farmacéuticos, sustancias químicas medicinales y productos botánicos de uso farmacéutico. En cuanto a lo más importado hace referencia a la producción especializada de cereales y oleaginosas.

Tabla 46. Actividades económicas y productos más exportados e importados por Colombia con Nicaragua en 2015. (USD\$-FOB)

COLOMBIA - NICARAGUA	2015				
	CIU	ACTIVIDAD	VALOR (USD FOB)	PRINCIPAL PAIS	PARTICIPACIÓN EN CIFRA NACIONAL
LO MÁS EXPORTADO (CIU REV. 4)	2100	Fabricación de productos farmacéuticos, sustancias químicas medicinales y productos botánicos de uso farmacéutico	\$3.194.845	Nicaragua	0,009%
LO MÁS IMPORTADO (CIU REV 3 A.C)	0115	Producción especializada de cereales y oleaginosas	\$ 9.818.389	Nicaragua	0,019%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

La implementación del acuerdo hizo posible una diversificación tanto de los productos exportados como de los importados. En los primeros, el país antes de la entrada en vigencia del acuerdo exportaba 52 productos, pasando a 77 en el 2015; en los segundos, la cifra pasó de 10 productos importados en 2000 a 17 en el 2015. (Tabla 47)

Tabla 47. Diversificación de productos resultado de la implementación del tratado Colombia – Nicaragua.

DIVERSIFICACION DE PRODUCTOS	AÑO PARA REFERENCIA	ACTUALIDAD	VARIACIÓN
	2000	2015	
Productos (CIIU REV 3 A.C) exportados	52	77	48,1%
Productos (CIIU REV 3 A.C) importados	10	17	70,0%

Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

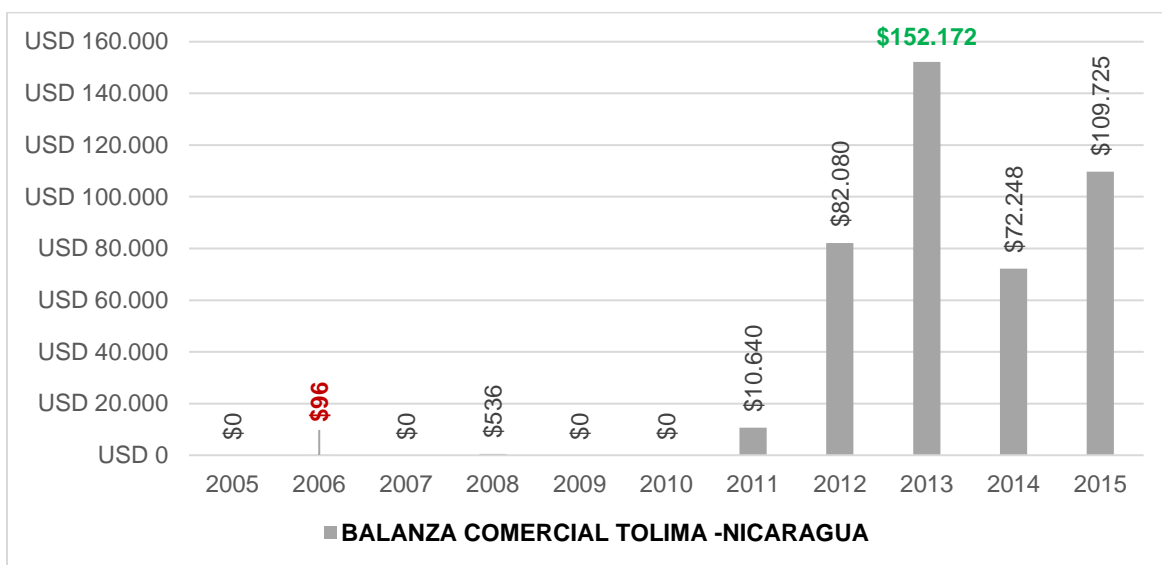
TOLIMA- (AAP) REPÚBLICA DE NICARAGUA

Debido a que el Tolima ha mantenido poca interacción comercial con Nicaragua, se mostraran los resultados de su actividad comercial, durante el periodo 2005-2015, a través de su balanza comercial.

BALANZA COMERCIAL TOLIMA - (AAP) REPÚBLICA DE NICARAGUA

Los resultados de la actividad comercial del Tolima dentro del acuerdo firmado por Colombia con Nicaragua, durante el periodo de análisis, arrojan una balanza superavitaria. Este saldo positivo de la balanza se presenta, debido a que el Departamento no realizó ninguna transacción en materia de importaciones con ese país. Merecen destacarse 2013 como el año del mayor superávit, USD \$152.172 y 2006 como el registro menor, USD \$96. (Figura 74)

Figura 74. Balanza comercial Tolima – República de Nicaragua (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

4. APORTES DE LOS ACUERDOS Y TRATADOS SEGÚN RESULTADOS DE LAS BALANZAS COMERCIALES PAÍS Y TOLIMA

En un proceso de globalización en marcha, la balanza comercial de un país o de una región es muy importante como indicador de los intercambios y servicios que éstos realizan con el exterior. El saldo de la balanza puede ser positivo o negativo: en el primero se habla de superávit comercial y se presenta cuando el valor de las exportaciones es superior al de las importaciones; el segundo hace referencia al déficit comercial, el cual ocurre cuando el valor de las exportaciones es inferior al de las importaciones.

En este contexto se examinará el comportamiento de las balanzas comerciales, resultado de la actividad comercial registrada en cada uno de los acuerdos y tratados firmados por Colombia. Así mismo lo pertinente a las balanzas comerciales del Tolima dentro de dichos acuerdos y tratados.

COLOMBIA

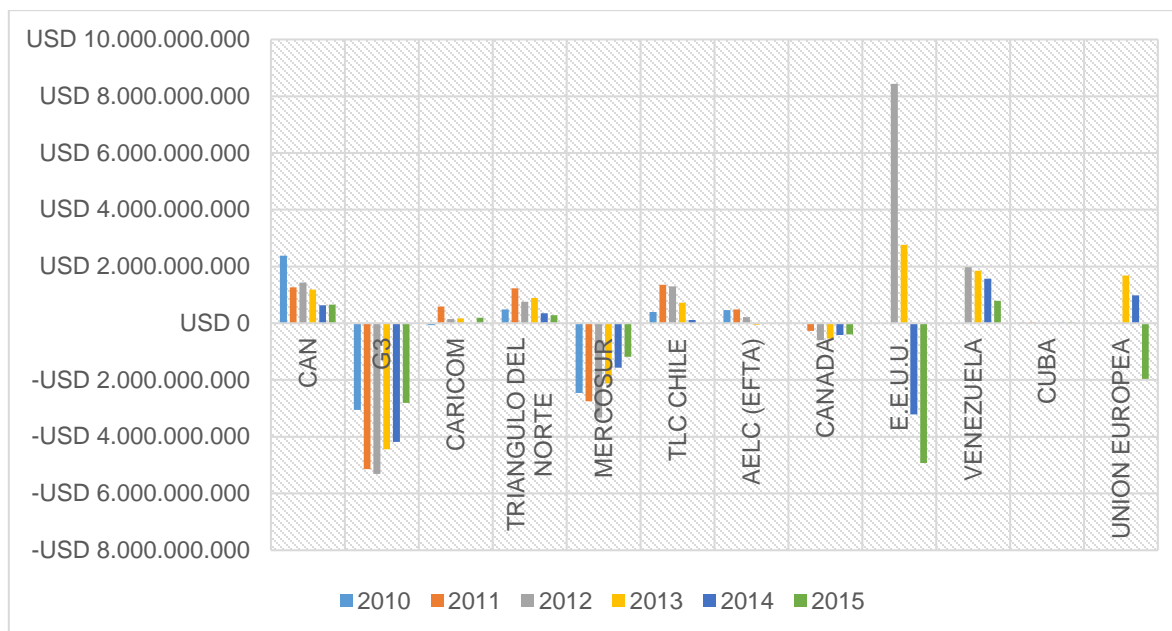
Teniendo como base los saldos de la balanza comercial, en el periodo analizado, se pueden clasificar los distintos acuerdos y tratados, sin desconocer la magnitud de las transacciones en algunos casos, en tres categorías: tratados o acuerdos con superávit comercial; tratados y acuerdos con superávit y déficit comercial; y acuerdos y tratados con déficit comercial.

Los saldos de la balanza comercial, de cada uno de los acuerdos y tratados firmados por Colombia, permiten ordenarlos en las tres categorías propuestas:

- Superávit comercial: CAN, Triangulo del norte, Chile, Cuba y Venezuela.
- Superávit y déficit comercial: CARICOM, AELC, Unión Europea, EE. UU.
- Déficit comercial: G3, MERCOSUR, Canadá.

En la primera categoría, los saldos de balanza son positivos y generan al país una cantidad de divisas que pueden ser utilizadas para inversión, orientada al desarrollo económico y social de la Nación. En la segunda categoría, puede darse una situación compensatoria entre los saldos positivos y los negativos que benefician el desarrollo económico y social del país. Y finalmente, en la tercera categoría, los saldos son negativos y el país tiene que conseguir las divisas para pagar el excedente que genera la actividad comercial, siendo una situación que no beneficia en nada el desarrollo económico y social de Colombia. (Figura 75)

Figura 75. Balanzas comerciales históricas de Colombia por tratado a través del tiempo (USD\$-FOB)



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

TOLIMA

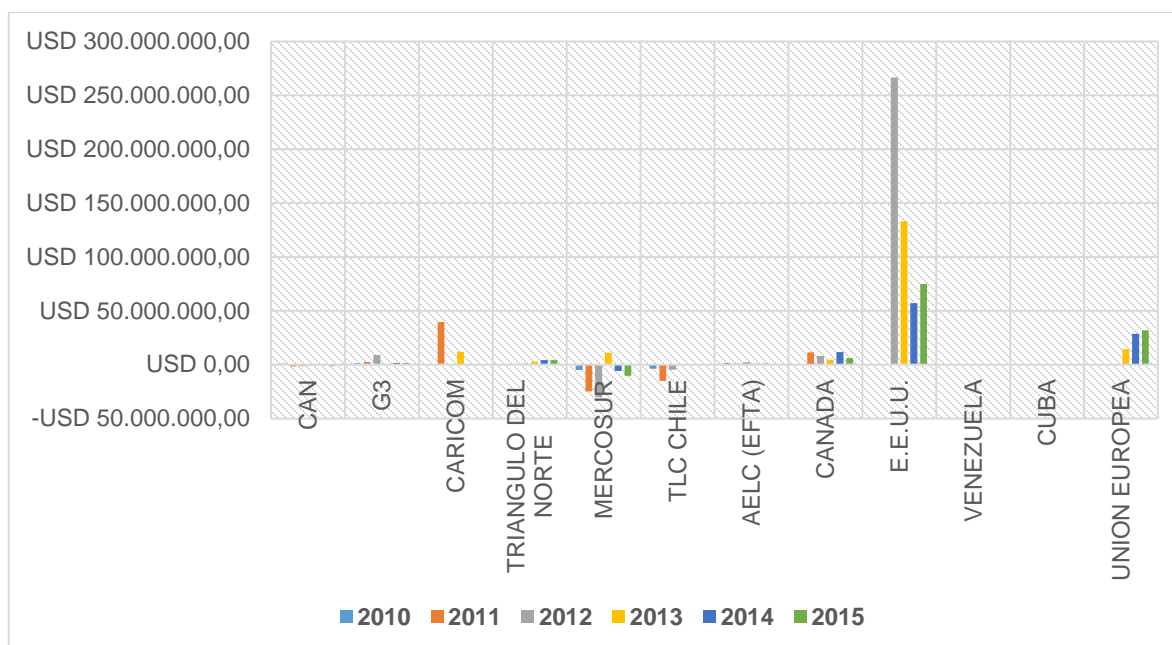
Al igual que para el país, en el Departamento se puede establecer la misma clasificación de las balanzas comerciales. Los saldos de la balanza, al revisar las cifras registradas, permiten ubicar las balanzas en las dos de las categorías establecidas anteriormente: tratados o acuerdos con superávit comercial; tratados y acuerdos con superávit y déficit comercial.

Los saldos de la balanza comercial del Tolima, dentro de cada uno de los acuerdos y tratados firmados por Colombia, permiten ordenarlos en las dos categorías antes mencionadas:

- Superávit comercial: EE. UU, Unión Europea, Canadá, CARICOM, Triangulo del norte, G3, AELC, Venezuela.
- Superávit y déficit comercial: MERCOSUR, Chile, CAN, Cuba.

En la primera categoría, los saldos de balanza son positivos y generan al Tolima una cantidad de divisas que pueden ser utilizadas para inversión, orientada al desarrollo económico y social de la región. En la segunda categoría, puede darse una situación compensatoria entre los saldos positivos y los negativos que benefician el desarrollo económico y social del Departamento. (Figura 76)

Figura 76. Balanzas comerciales históricas del departamento del Tolima por tratado a través del tiempo (USD\$-FOB).



Fuente: DANE, cálculos: equipo técnico CCI

5. IMPACTO DE LOS TRATADOS DE LIBRE COMERCIO EN COLOMBIA Y EN EL TOLIMA

Para la institucionalidad pública y privada es claro que la competitividad de un país o de una región, actualmente, se ve impactada por todas las transacciones que surgen más allá de sus fronteras. Medir los impactos que tienen estas actividades comerciales, es fundamental para determinar qué tan beneficiosas son realmente estas acciones y cómo afectan la competitividad en los sectores productivos y empresariales de los niveles nacional, regional y local. En este sentido, es importante mencionar algunas talanqueras que tiene el país para realizar un adecuado seguimiento y evaluación a los acuerdos y tratados firmados:

- El país carece de un sistema de gestión, seguimiento y evaluación de los TLC. (Contraloría General de la República)
- Ausencia de institucionalidad para garantizar su aprovechamiento y control de los impactos negativos. (Contraloría General de la República)
- La Comisión de Libre Comercio, establecida en el TLC con Estados Unidos, no se reúne desde el año 2012. (Contraloría General de la República)
- El Ministerio de Comercio, Industria y Turismo carece de robustos y dinámicos sistemas de información que den cuenta de seguimientos a los TLC, bajo el uso de herramientas desplegadas de Big Data, dado el volumen de información que el comercio bilateral genera. (AVILA Forero Raúl)
- Hasta antes de 2017, no existía una Ley que permitiera al país medir los logros y beneficios de los acuerdos y tratados firmados por Colombia. (VALENCIA Mario)

En septiembre de 2017, el congreso de la República aprobó la Ley 1868, “por medio de la cual se establece la entrega del informe anual sobre el desarrollo, avance y consolidación de los acuerdos comerciales ratificados por Colombia”. El objeto de esta Ley es que “ el Gobierno nacional, a través del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo y del Ministerio de Hacienda y Crédito Público, rindan informe anual sobre los impactos (negativos y positivos) en materia macroeconómica y de los distintos sectores económicos involucrados, de los Tratados de Libre Comercio (TLC), ratificados por Colombia, e informar sobre el estado de la balanza comercial de Colombia con los países con los cuales se tienen estos Acuerdos Comerciales” (Artículo 1°).

El informe anual debe ser presentado en sesión formal de las comisiones segundas conjuntas de Senado y Cámara y deben exponer los siguientes temas (Artículo 2°):

- Intercambios de bienes y servicios agrupados por sectores productivos.
- Efecto de los Tratados de Libre Comercio en la generación, pérdida y remuneración del empleo formal e informal en los sectores productivos.
- Inversión extranjera directa de Colombia y sus socios comerciales y el impacto que los Tratados Comerciales han tenido en este indicador.
- Estrategias de los Ministerios para el aprovechamiento de los Acuerdos Comerciales.
- Diversificación de la oferta exportadora.

En 2018 comienza el primer año de vigencia de la Ley, con la presentación del informe anual 2017. Se espera que esta Ley se convierta en la principal herramienta que los gremios de la producción, los sindicatos, los empresarios, los sectores académicos, políticos y sociales, utilicen para medir los impactos positivos y negativos de los acuerdos y tratados ratificados por Colombia. Así mismo, como base para la elaboración del informe, el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, debe tener ya diseñado e implementado un robusto y dinámico sistema de información.

En este contexto, es difícil intentar una medición de los impactos de los acuerdos y tratados firmados por el país, sin embargo, con la información disponible, a nivel nacional y departamental, la CCI a través de la Dirección de Investigaciones y Publicaciones, de manera general identificó los principales impactos, tanto para el país, como para el Departamento.

COLOMBIA Y EL TOLIMA

El deber ser de los acuerdos y tratados firmados por el país se construyó, principalmente, sobre tres propósitos: dinamizar las exportaciones; constituir un aparato productivo orientado a la diversificación y a la búsqueda de mejorar las formas de hacer las cosas; y atraer inversión, todo ello en función del desarrollo económico y social del país y sus regiones. La realidad mostró que en su implementación dichos propósitos no se han cumplido.

La dinámica de las exportaciones no tuvo buenos resultados debido a la baja competitividad que tiene el país, al compararse con otros, por ende, la oferta colombiana, en muchos casos, no es comparable con la oferta internacional. El aparato productivo orientado a la diversificación y a la búsqueda de mejorar las formas de hacer las cosas, no se ha podido constituir, según la Contraloría (2017) “la canasta exportadora colombiana no se ha diversificado, seguimos exportando más de lo mismo”. La atracción de inversión tampoco se ha dado, en los niveles previstos, continúa el vacío de potenciar sectores estratégicos para atraer inversión.

Los problemas vigentes y que son la causa del no cumplimiento de los propósitos fijados por los acuerdos y tratados firmados por Colombia, se pueden sintetizar en lo siguiente:

- Requisitos fitosanitarios, es decir los elevados estándares de salubridad, que deben tener los productos para ser aceptados, principalmente productos de origen agrícola y agroindustrial, no se están cumpliendo.
- Certificaciones de calidad, constituyen las principales barreras para las manufacturas, en algunos casos las exigencias son tan altas, que los costos de producir sobrepasan los precios de venta.
- Colombia no cuenta con los laboratorios para efectuar la certificación de los productos tanto agrícolas como manufacturados, traduciéndose en ausencia de capacidades para el aprovechamiento de los TLC.
- Costos de energía, son elevados y el ya sabido regazo en infraestructura que provoca que sea más caro enviar un contenedor de Medellín a Buenaventura, que traer uno desde Asia.

- Costos de financiamiento, son diametralmente opuestos, mientras una empresa mediana en Estados Unidos puede conseguir crédito a tasas menores a 8%, las medianas empresas colombianas consiguen financiación entre el 10% y 17% dependiendo de su tamaño (DIAZ Camilo)
- Las condiciones comerciales de negociación no fueron equitativas en la mayoría de los casos.

Estos problemas son responsables de los resultados que ha tenido el país, luego de la firma de los acuerdos y tratados de comercio. Los últimos gobiernos han firmado 16 acuerdos y/o TLC con distintos países, los cuales han significado, según expertos, grandes impactos en los diferentes sectores de la economía nacional y regional.

Sector Agropecuario:

Impactos en la producción nacional y departamental por importaciones de:

- Carne bovina
- Carne de cerdo
- Carne de pollo
- Productos lácteos
- Arroz
- Maíz

El supuesto que con estas importaciones ganaría el consumidor, en términos de calidad y precio, tampoco se cumplió. Además, hay que tener en cuenta los efectos negativos sobre el empleo, los ingresos y el consumo de los trabajadores rurales.

En cuanto a la exportación de productos del sector, ésta no se ha incrementado significativamente, debido a las barreras no arancelarias.

Sector Manufacturero:

Impactos en la producción nacional y departamental por importaciones de:

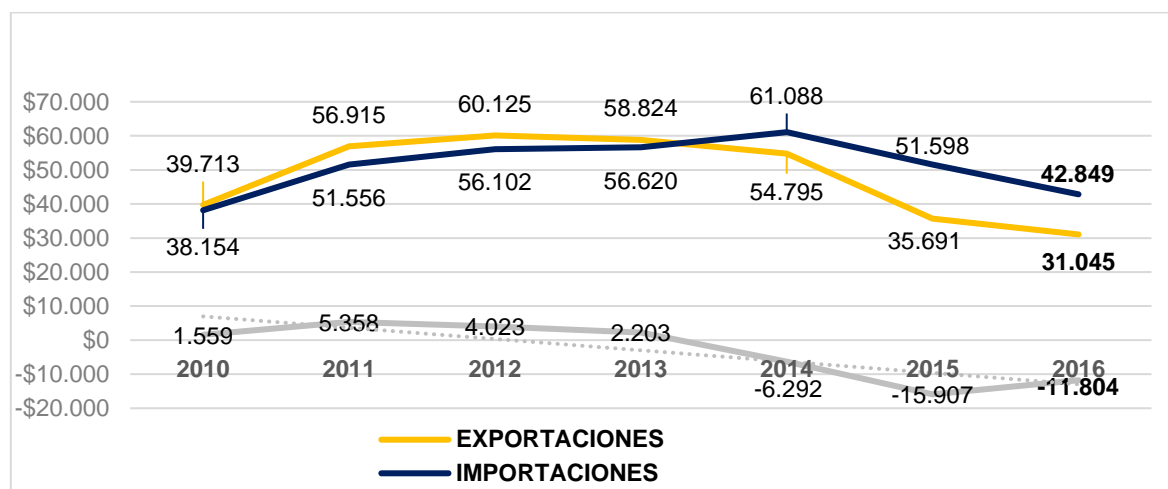
- Calzado
- Vehículos
- Gases y aceites
- Prendas de vestir

En este sector, la promesa de la apertura de mercados de importancia como Estados Unidos y Europa para las manufacturas colombianas, no se ha cumplido. Manufacturas como prendas de vestir, autopartes, plásticos y químicos, no han podido ingresar a esos mercados, debido a que todavía proliferan barreras no arancelarias.

Los resultados del comercio exterior del país, que incluye tanto a países con los cuales se tienen acuerdos y tratados firmados, como con los que no se tienen tratados (China, India, Bangladesh y Sudeste Asiático), se reflejan en la balanza comercial, ésta puede ser superavitaria o deficitaria. Según planteamiento de AVILA (2017), “infortunadamente más de la mitad de los acuerdos y tratados firmados por Colombia dejan un déficit comercial, aspecto que profundiza el estado actual de la balanza comercial y que no permite articular un fuerte eje exportador, desde la perspectiva de país productor de bienes y servicios”.

Revisando la balanza comercial de Colombia se observan claramente los efectos que tuvo la caída de las exportaciones desde 2012 a raíz de la fuerte dependencia del sector *minero-energético*, siendo entre el año 2014 y 2015 el periodo en que se genera un déficit comercial mucho mayor a cualquier otro evidenciado en el pasado. El déficit en el 2015 comparado con el 2014 creció de forma negativa en un 152,81% para posteriormente en 2016, presentar una recuperación de 34.76% (Figura 77)

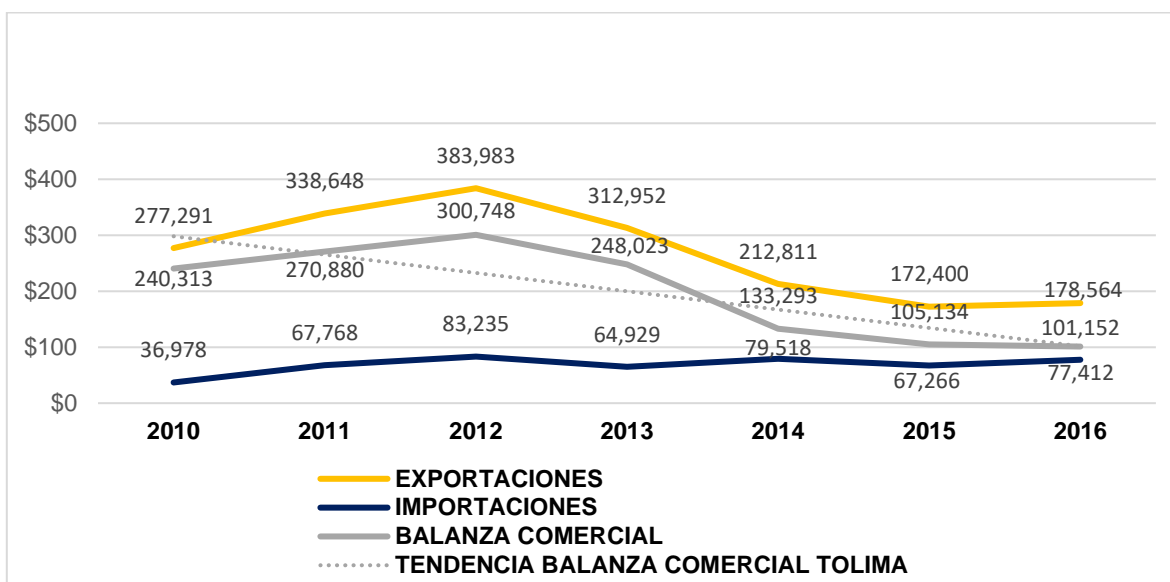
Figura 77. Balanza comercial de Colombia 2010-2016 (Millones de USD FOB)



Fuente: *Balanza comercial* DANE, 2017. Cálculos equipo técnico CCI.

Al estudiar la balanza comercial del Tolima en el periodo 2010-2016, se concluye que su saldo ha generado un superávit comercial. Del 2010 al 2012 el superávit creció en un 25,15%; y del 2012 al 2016 tuvo una caída del -66,37%, siendo siempre superavitaria, contrario al comportamiento nacional que, en estos mismos años, ha tenido un déficit comercial. (Figura 78)

Figura 78. Balanza comercial del Tolima 2010-2016 (millones USD FOB)



Fuente: “Comercio internacional” – DANE

6. CONCLUSIONES

Los marcos conceptual y legal y la evidencia empírica disponible, permiten extraer algunas conclusiones respecto al tema de los impactos de los TLC firmados por Colombia y que repercuten en el Tolima, como entidad territorial que desarrolla actividades de comercio exterior:

- Los TLC son los ejes centrales de la Apertura Económica, diseñada como política nacional para internacionalizar el país y sus regiones, la cual gira alrededor del deseo de ampliar la capacidad exportadora de la economía.

- Según el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (2017), Colombia desde 1969, año en que se firmó el Acuerdo de Cartagena, hasta mayo de 2013, fecha en que firmaron Colombia y Costa Rica el Tratado de Libre Comercio, ha legalizado 16 acuerdos y/o Tratados comerciales.

- Los saldos de la balanza comercial, de cada uno de los acuerdos y tratados firmados por Colombia, permiten ordenarlos en tres categorías:

- Superávit comercial: CAN, Triangulo del norte, Chile, Cuba y Venezuela.
- Superávit y déficit comercial: CARICOM, AELC, Unión Europea, EE. UU.
- Déficit comercial: G3, MERCOSUR, Canadá.

- Los saldos de la balanza comercial del Tolima, dentro de cada uno de los acuerdos y tratados firmados por Colombia, permiten ordenarlos en dos categorías:

- Superávit comercial: EE. UU, Unión Europea, Canadá, CARICOM, Triangulo del norte, G3, AELC, Venezuela.
- Superávit y déficit comercial: MERCOSUR, Chile, CAN, Cuba.

- Los últimos gobiernos han firmado 16 TLC con distintos países, los cuales han significado, según expertos, grandes impactos en los diferentes sectores de la economía nacional y departamental.

- Sector Agropecuario:

Impactos en la producción nacional y departamental por importaciones de: Carne bovina, Carne de cerdo, Carne de pollo, Productos lácteos, Arroz, Maíz.

El supuesto que con estas importaciones ganaría el consumidor, en términos de calidad y precio, tampoco se cumplió. Además, hay que tener en cuenta los efectos negativos sobre el empleo, los ingresos y el consumo de los trabajadores rurales.

En cuanto a la exportación de productos del sector, ésta no se ha incrementado significativamente, debido a las barreras no arancelarias.

- Sector Manufacturero:

Impactos en la producción nacional y departamental por importaciones de: Calzado, Vehículos, Gases y aceites, Prendas de vestir.

En este sector, la promesa de la apertura de mercados de importancia como Estados Unidos y Europa para las manufacturas colombianas, no se ha cumplido. Manufacturas como prendas de vestir, autopartes, plásticos y químicos, no han podido ingresar a esos mercados, debido a que todavía proliferan barreras no arancelarias.

- Infortunadamente más de la mitad de los acuerdos y tratados firmados por Colombia dejan un déficit comercial, aspecto que profundiza el estado actual de la balanza comercial y que no permite articular un fuerte eje exportador, desde la perspectiva de país productor de bienes y servicios.
- Revisando la balanza comercial de Colombia se observan claramente los efectos que tuvo la caída de las exportaciones desde 2012 a raíz de la fuerte dependencia del sector *minero-energético*, siendo entre el año 2014 y 2015 el periodo en que se genera un déficit comercial mucho mayor a cualquier otro evidenciado en el pasado.
- Al estudiar la balanza comercial del Tolima en el periodo 2010-2016, se concluye que su saldo ha generado un superávit comercial.

DOCUMENTOS REFERENCIADOS

Asociación de Comercio Exterior - ADICOMEX. (2017). *Acuerdo de alcance parcial entre Colombia y Nicaragua*. Obtenido de <http://www.adicomex.org/informacion-general/tratados-de-libre-comercio/acuerdo-de-alcance-parcial-entre-colombia-y-nicaragua/>

Camilo Díaz (Noviembre de 2017). *Más industria, mejor comercio*. Obtenido de *Revista Dinero*
<http://www.dinero.com/opinion/columnistas/articulo/mas-industria-mejor-comercio-por-camilo-diaz/252316>

Clara Patricia Martín, Juan Mauricio Ramírez (noviembre 25 de 2004). *El Impacto Económico de un Acuerdo Parcial de Libre Comercio entre Colombia y Estados Unidos*. Obtenido de *Banco de la República*
<http://www.banrep.gov.co/docum/ftp/borra326.pdf>

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2017). *Estadísticas por tema: Comercio Internacional*. Obtenido de DANE:
<http://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/comercio-internacional>

Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas. (marzo de 2012). *Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas (Revisión 4 adaptada para Colombia)*. Obtenido de DANE:
https://www.dane.gov.co/files/nomenclaturas/CIIU_Rev4ac.pdf

Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales - DIRECON . (2017). *Glosario de comercio internacional y definiciones contenidas en los acuerdos comerciales*. Obtenido de <https://www.direcon.gob.cl/glosario/>

Juan Manuel López Caballero (agosto 3 de 2017). *De los TLC, la paz y los aguacates*. Obtenido de *Revista Dinero*
<http://www.dinero.com/edicion-impresa/opinion/articulo/de-los-tlc-la-paz-y-los-aguacates-por-juan-manuel-lopez/248131>

Ministerio de Comercio Exterior y Turismo de Perú. (2011). *Lo que debemos saber de los Acuerdos Comerciales* . Obtenido de Acuerdos Comerciales del Perú:
http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/index.php?option=com_content&view=article&id=48%3Alo-que-debemos-saber-de-los-tlc&catid=44%3Alo-que-debemos-saber-de-los-tlc&Itemid=80

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia. (2017). *Acuerdos vigentes*. Obtenido de Mincomercio, industria y turismo:
http://www.tlc.gov.co/publicaciones/5398/acuerdos_vigentes

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia. (2017). *Seguimiento visión nacional*. Obtenido de Mincomercio, Industria y Turismo:
http://www.mincit.gov.co/tlc/publicaciones/7246/seguimiento_vision_nacional

Raúl Ávila Forero (octubre 30 de 2017). *Algunas enseñanzas de los TLC firmados*. Obtenido de *Revista Dinero*

<http://www.dinero.com/finanzas-personales/columnistas/articulo/algunas-enseñanzas-de-los-tlc-firmados-por-raul-avila-forero/251784>

Raúl Ávila Forero (diciembre 16 de 2016). *Bilateralidad productiva entre Colombia y Estados Unidos. Retos y más retos.*

Obtenido de *Revista Dinero*

<http://www.dinero.com/opinion/columnistas/articulo/bilateralidad-productiva-entre-colombia-y-estados-unidos-raul-avila/240227>

Revista Dinero. (01 de Noviembre de 2016). *Economía*. Obtenido de ¿Qué pasa con los principales socios comerciales de Colombia?:

<http://www.dinero.com/economia/articulo/socios-comerciales-de-colombia/217967>

Sistema de Información sobre Comercio Exterior - SICE. (2017). *Acuerdos*. Obtenido de SICE: <http://www.sice.oas.org/Trade/colnic/ind.asp>

Sistema de información Sobre Comercio Exterior. (2017). *Acuerdos*. Obtenido de SICE: http://www.sice.oas.org/agreements_s.asp